

Tinaba: al via il servizio di Robo Advisory con Banca Profilo

Il Private Banking entra nell'era digitale e diventa accessibile anche ai giovani ed ai piccoli risparmiatori

Da oggi sulla app Tinaba disponibile il servizio di gestione del risparmio grazie alla partnership con la banca con uno dei più elevati coefficienti di patrimonializzazione

Milano, 16 ottobre 2018 – Tinaba e Banca Profilo annunciano il lancio del nuovo servizio di gestione patrimoniale. Il servizio, che è disponibile per tutti gli utenti Tinaba già da oggi, prevede una soglia di investimento iniziale accessibile e costi di gestione contenuti.

Grazie alla tecnologia proprietaria, Tinaba con Banca Profilo rende possibile l'accesso a un servizio di gestione professionale dei propri investimenti fino ad oggi riservato esclusivamente ai possessori di grandi patrimoni, sviluppando così il *private banking*, settore storicamente caratterizzato da una scarsa capacità di innovazione.

Una delle caratteristiche peculiari del servizio di Tinaba|Banca Profilo è la semplicità: il cliente, dopo aver risposto ad alcune domande sulle proprie abitudini di risparmio, potrà scegliere il profilo di investimento che meglio si adatta alle sue esigenze e con il rapporto rischio/rendimento ottimale; la scelta è possibile tra otto portafogli, ognuno dei quali caratterizzato da un peso diverso per ciascuna delle *asset class* – fino a 10 – che lo compongono. La soglia di investimento minima di 2 mila euro è stata scelta per dare accesso a un vasto numero di investitori, anche tra i più giovani. Le commissioni di gestione previste sono dell'1,0% fino a 19.999 euro di capitale investito e dello 0,7%, a scendere, oltre questa soglia.

Il nuovo servizio incoraggia la formazione del risparmio consentendo di effettuare ulteriori apporti mensili anche di piccola entità – a partire da 50 euro – e lascia ampia libertà di evoluzione delle proprie scelte di investimento, consentendo di modificare la tipologia di portafoglio prescelto in qualsiasi momento, sette giorni su sette. Il cliente ha la possibilità di effettuare disinvestimenti parziali o totali in qualsiasi momento con riaccredito entro 48 ore.

Il modello di servizio di Tinaba ha nella tecnologia, nella sicurezza, nella solidità e nella semplicità d'uso i suoi tratti fondamentali.

I clienti Tinaba potranno investire i propri risparmi contando sulla solidità e sull'indipendenza di Banca Profilo, istituto bancario che vanta, con il 23,9% di *Core Tier 1*, uno dei più elevati coefficienti di patrimonializzazione a livello europeo.

Matteo Arpe, fondatore di Tinaba, ha dichiarato: “Con il lancio del servizio di Robo Advisory abbiamo realizzato un altro obiettivo di Tinaba che consisteva nel rendere accessibili, tramite la tecnologia,



i servizi di *private banking* ad una vastissima platea di risparmiatori, servizi fino ad oggi riservati solo a coloro che detengono grandi patrimoni”.

Fabio Candeli, amministratore delegato di Banca Profilo ha aggiunto: “Grazie alla *partnership* con Tinaba, di cui Banca Profilo detiene il 5% del capitale, innoviamo ulteriormente il nostro modello affiancando a quello tradizionale un servizio in grado di raggiungere un *target* più ampio che include anche i *millennial*”.

Dopo le *partnership* avviate nei mesi scorsi per portare i pagamenti digitali in tutta Italia – dai taxi alle stazioni di servizio, dai negozi alle edicole, dal recente accordo con Paymat per acquistare le ricariche telefoniche direttamente via app fino all'accordo con ePRICE per lo *shopping online* e la *partnership* con Disney Pixar – il lancio delle gestioni patrimoniali rappresenta per Tinaba un ulteriore importante passo in avanti verso un'offerta globale per la gestione del denaro. Tinaba rafforza, così, il proprio posizionamento che la colloca come la prima *fintech* italiana in grado di offrire in una unica app servizi bancari, di trasferimento *peer-to-peer*, un evoluto sistema di pagamenti, *charity* e *crowdfunding*. Ad oggi, l'app Tinaba vanta oltre 600 mila *download* e un tasso di crescita degli utenti di circa il 10% al mese.

Per Informazioni:

Community - Consulenza nella comunicazione - Marco Rubino di Musebbi, +39 335 6509552 / Giuliana Pampani +393408384422