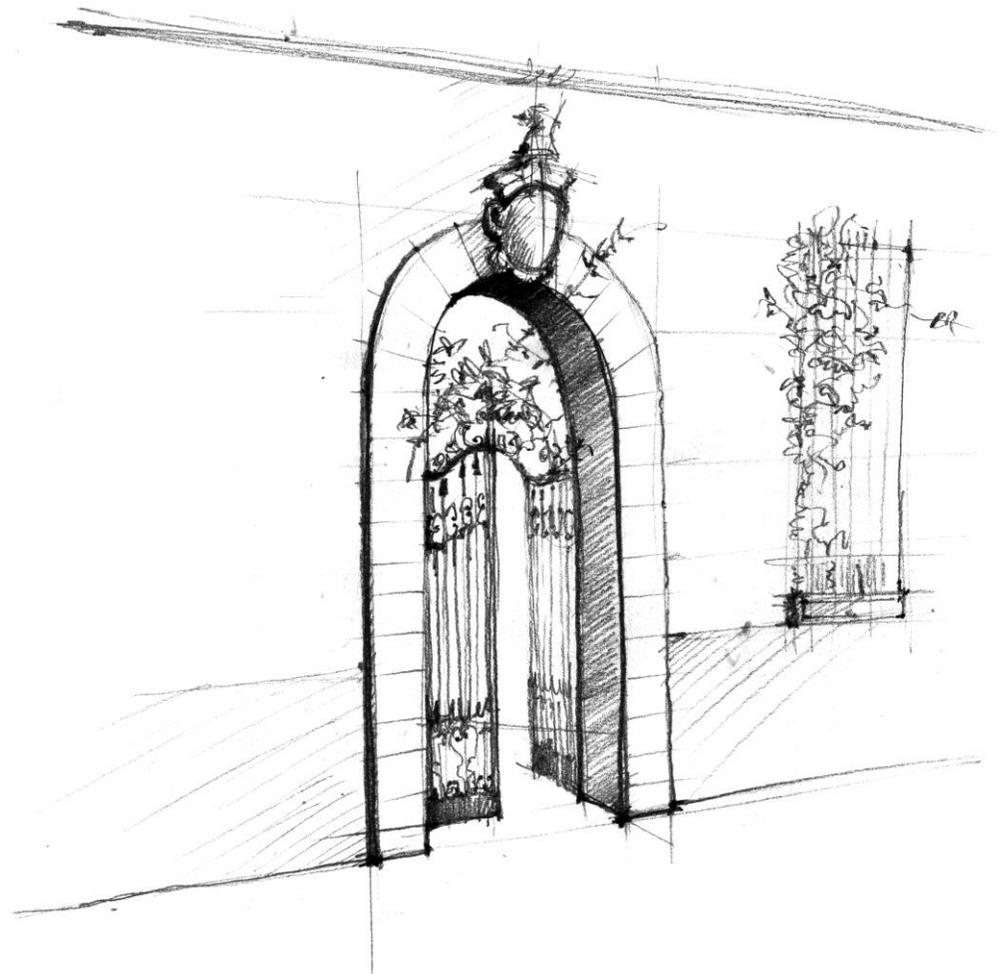


Risultati 2019 - Banca Profilo e Controllate



9 Maggio 2019

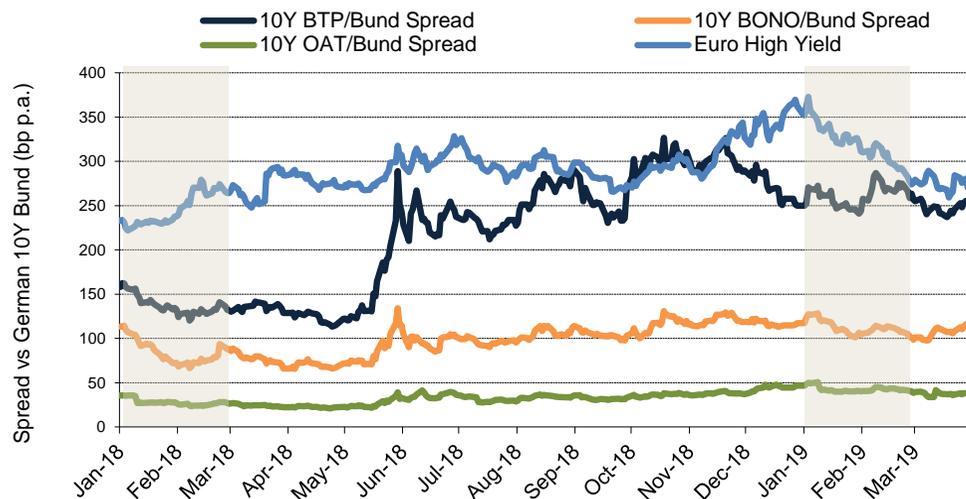


- Sintesi Q1 19
- Commento ai risultati Q1 19
- Analisi per segmento di *business*
- Conclusioni
- Allegati

Scenario di riferimento: congiuntura economica incerta ma banche centrali di nuovo accomodanti



Mercati obbligazionari



Mercati azionari

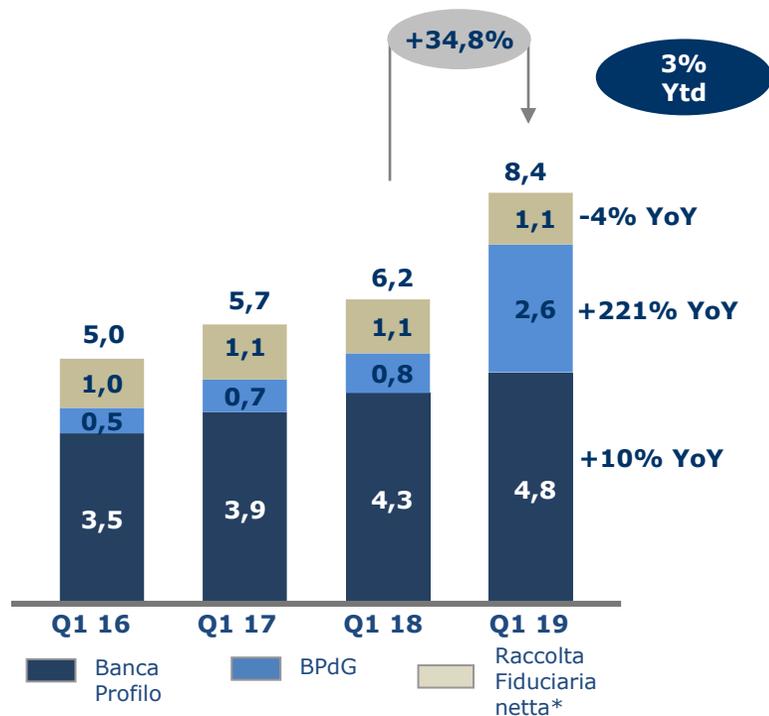


- Il primo trimestre del 2019 è stato caratterizzato da una oscillazione dello **spread BTP/BUND intorno ai 250 basis point**, livello a cui si era assestato a fine 2018. Il mercato del credito ha invece beneficiato di un forte **miglioramento con tutti gli spread in sensibile riduzione**: nel comparto *high yield*, l'indice Xover ha registrato un restringimento di oltre 80bps nel primo trimestre del 2019.
- Nel comparto azionario, si è invertito il *trend* che a fine 2018 aveva visto un forte ritracciamento dei corsi. La *performance* positiva ha consentito mercati **rialzi per tutte le principali piazze finanziarie**. Nonostante un contesto macro incerto, gli investitori, aiutati dalla proattività dei banchieri centrali hanno scommesso su una ripresa nel 2H 2018 preferendo settori quali *Industrials*, *Autos* e *Luxury* a settori difensivi quali *Utilities* ed *Health Care*. **In calo la volatilità**: dopo un picco raggiunto alla fine del 2018, si è invertito il *trend* assestandosi mediamente ben al di sotto ai livelli segnati nel Q4 18

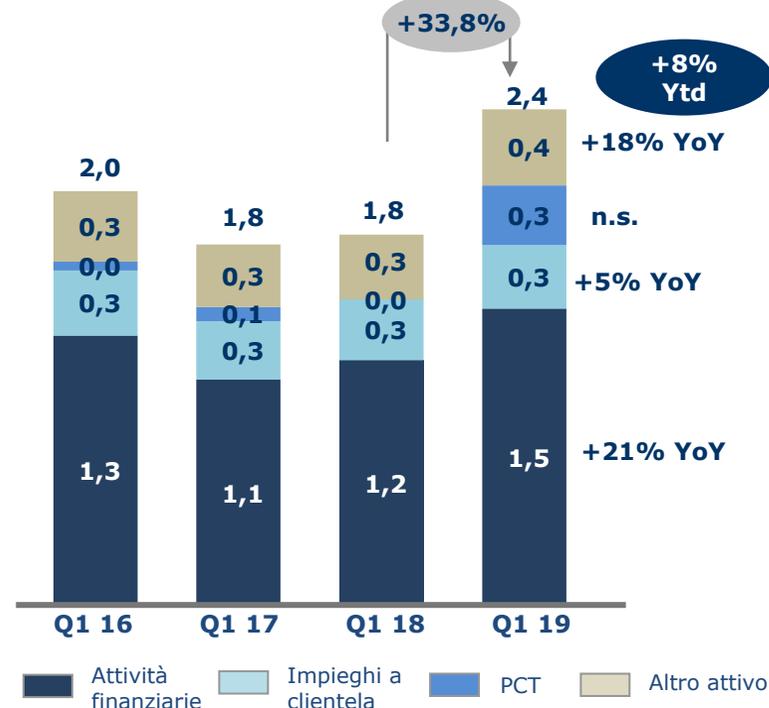
Raccolta e attivo patrimoniale in aumento



Totale Raccolta Clientela YoY (€mld)



Totale Attivo YoY (€mld)



- In crescita la **raccolta di Gruppo** a complessivi 8,4 miliardi di euro (+35% YoY), grazie alla controllata estera e alla raccolta netta della Banca
- In particolare, crescita delle masse in BPdG grazie al consolidamento della società Dynagest (+1,5bn€)
- **Totale attivo** in crescita rispetto a fine Q1 18, con incremento delle attività finanziarie (portafoglio HTC) e altre attività (pronti contro termine)

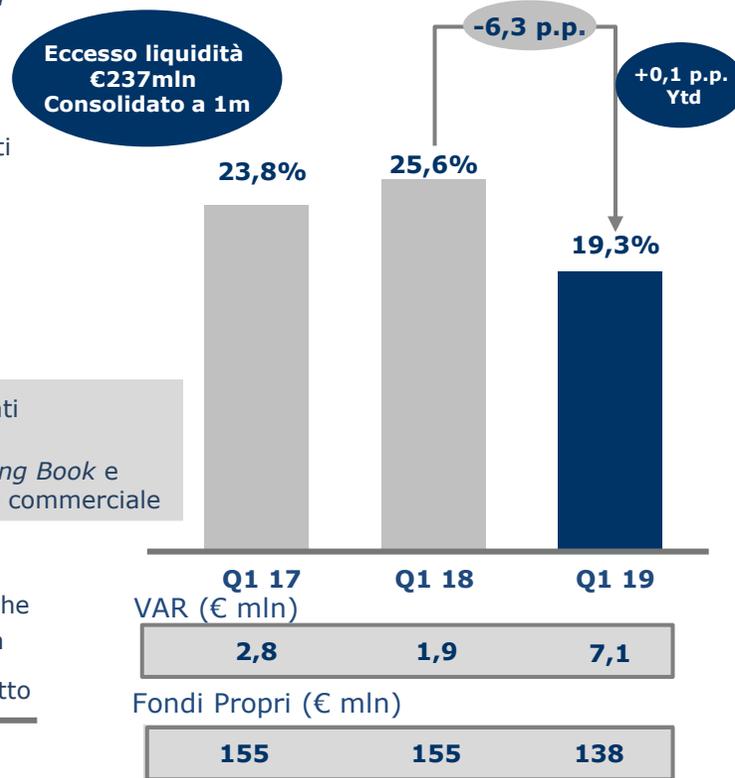
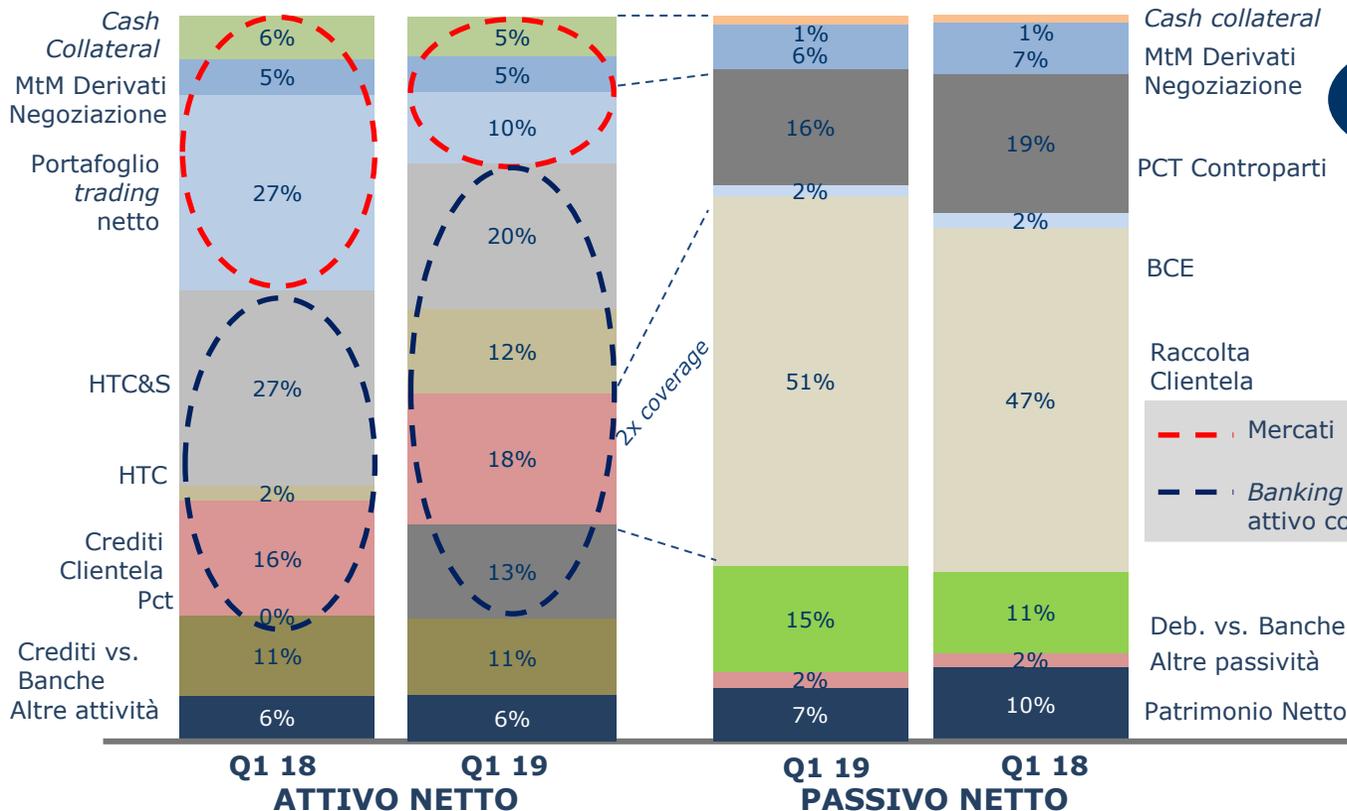
* Masse al netto di quelle depositate presso Banca Profilo

ALM: attivo ben diversificato tra *banking book*, *trading* e crediti commerciali; *funding mix* equilibrato a copertura dell'attivo



Composizione Attivo netto e *Funding* (€ mln)

CET 1 capital ratio (%)

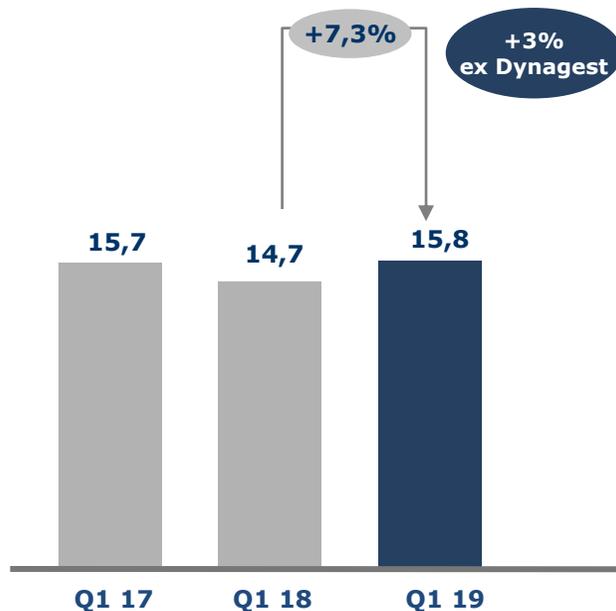


- Riduzione nell'attivo della componente mercati compensata dall'incremento del *banking book* (HTC), dei crediti alla clientela e dei PCT; nel passivo, incremento della raccolta da clientela.
- **CET 1 al 19,3%** rispetto al 25,6% del Q1 18 a seguito di 3 componenti: (i) capitale assorbito dal piano di acquisto di azioni proprie (-2 mln€), (ii) riserva negativa AFS (-8,4 mln€) e (iii) *goodwill* per l'acquisizione Dynagest

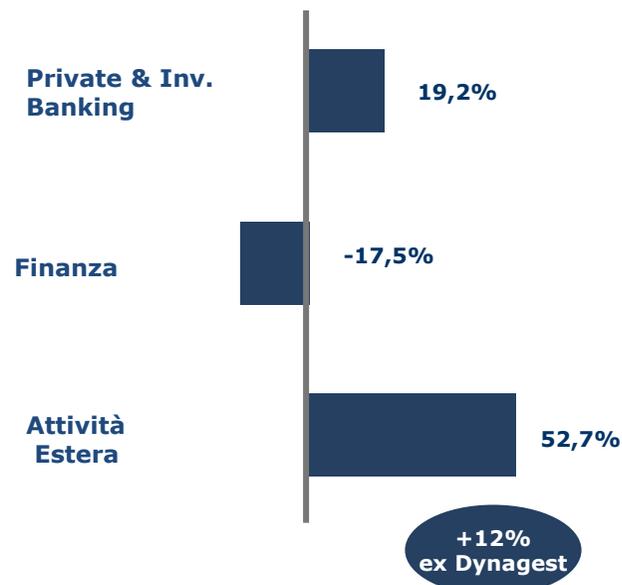
Ricavi netti e Costi operativi in incremento anno su anno



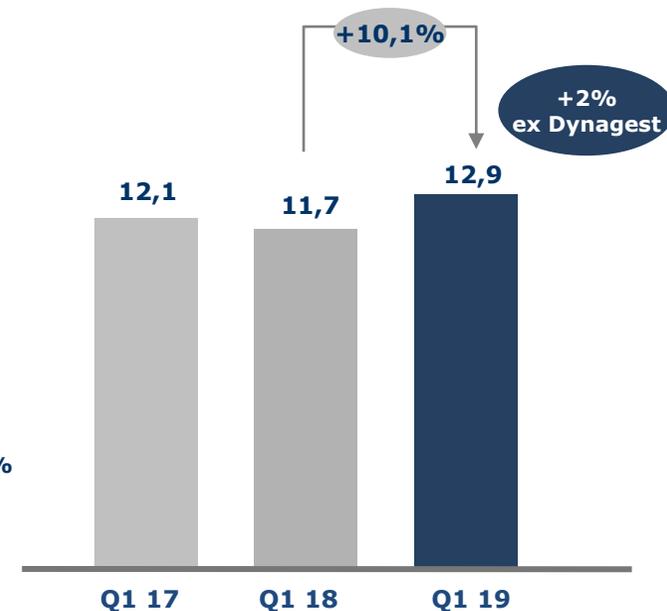
Ricavi Netti YoY (€mln)



Ricavi Netti YoY (%)



Costi Operativi YoY (€mln)

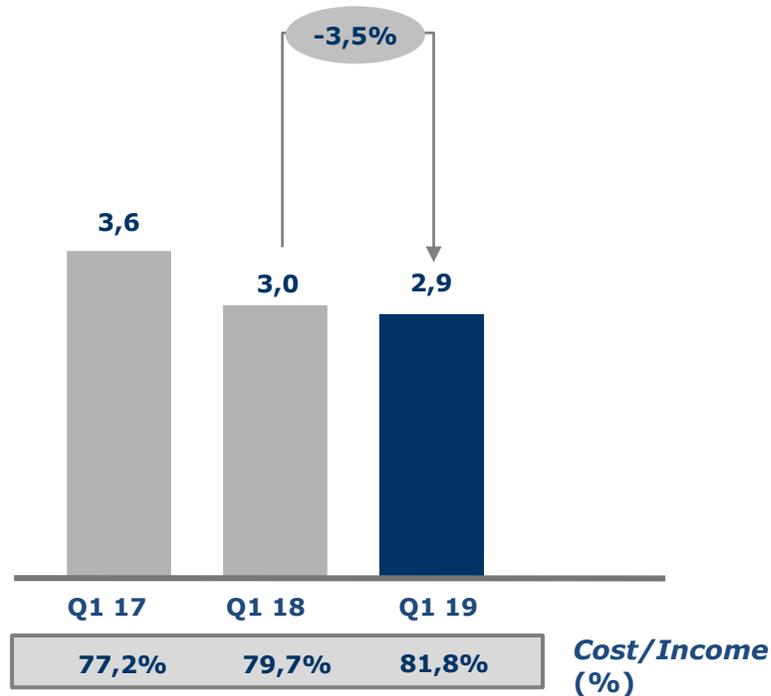


- **Ricavi** in crescita rispetto al Q1 19 nel Private & Inv. Banking, compensati da un calo nella Finanza, che aveva beneficiato nel primo trimestre 2018 di alcune plusvalenze non ricorrenti su *banking book*
- Ricavi nelle **controllata estera** impattati dall'acquisizione di Dynagest ma in crescita anche organica
- **Costi operativi** in crescita rispetto al Q1 18, in particolare nella controllata svizzera anche per effetto del consolidamento di Dynagest

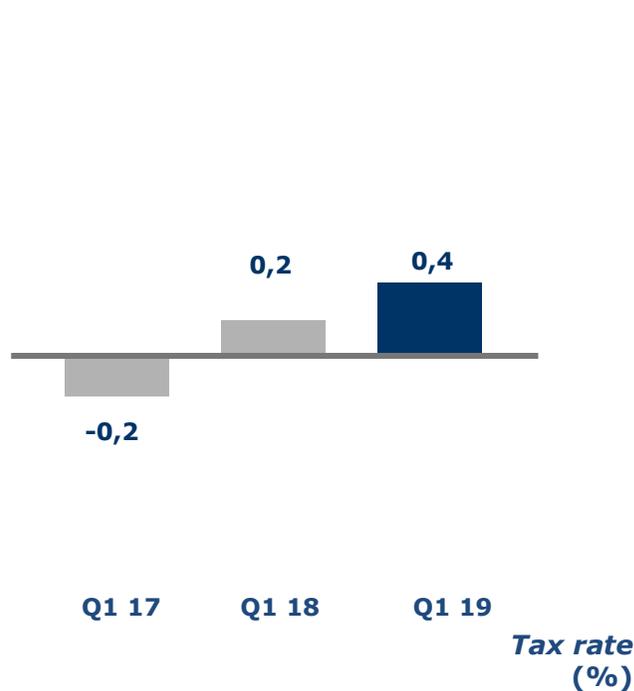
Risultato operativo e Utile netto sostanzialmente stabili



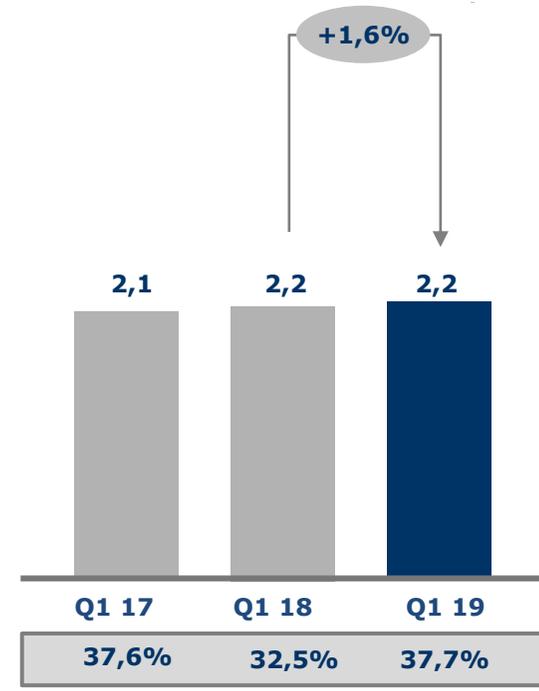
Risultato di Gestione (€mln)



Accantonamenti (€mln)



Utile netto Consolidato (€mln)



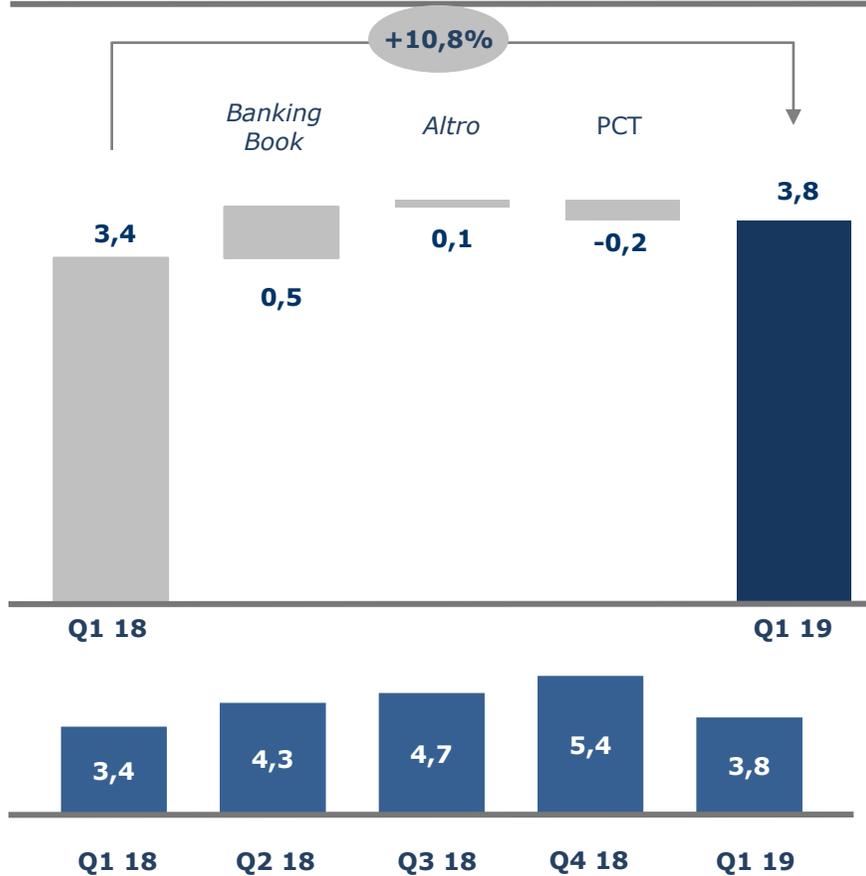
- **Accantonamenti netti** totali a 0,4 milioni positivi per riprese nette legate a IFRS9 sugli attivi
- **Utile netto Consolidato** stabile a 2,2 milioni di euro con un **Tax Rate** in crescita al 38%



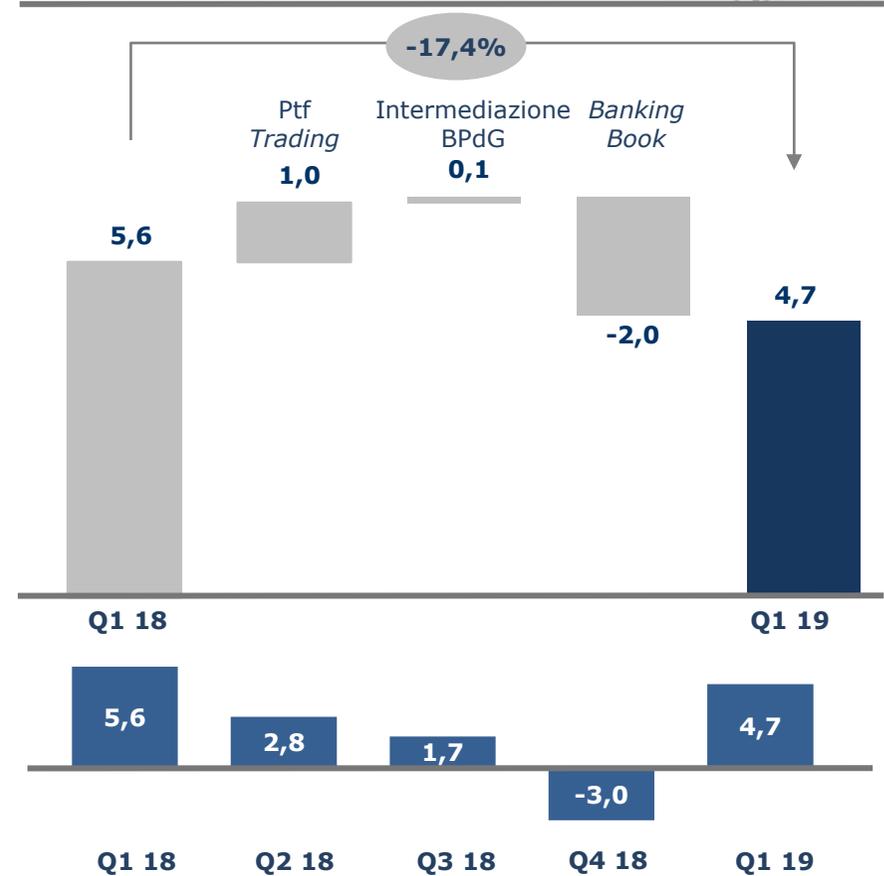
- Sintesi Q1 19
- **Commento ai risultati Q1 19**
- Analisi per segmento di *business*
- Conclusioni
- Allegati

Margine di interesse in crescita mentre POF in riduzione

Margine di interesse evoluzione YoY (€mln)



POF evoluzione YoY (€mln)

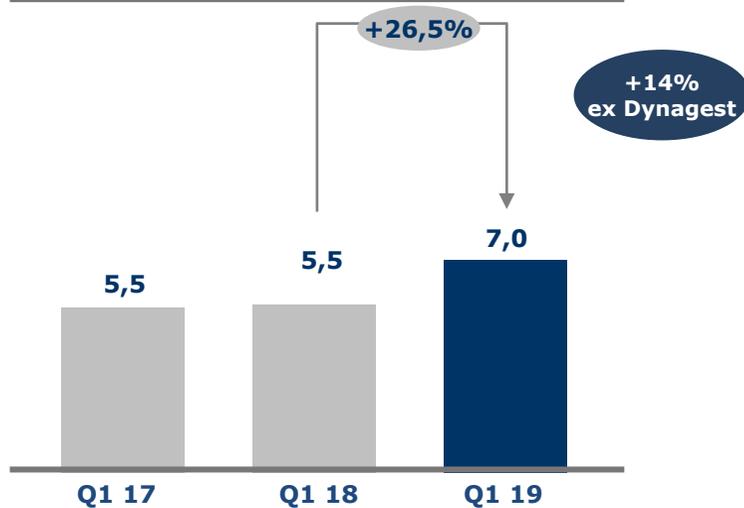


- Margine interesse in crescita (+11% YoY) a seguito della costituzione del portafoglio HTC nel *banking book*
- POF in riduzione (-17% YoY) in particolare sul portafoglio HTC&S del *banking book* legata a realizzi non ricorrenti nel 2018, solo in parte compensati da maggiori realizzi sul portafoglio *Trading* grazie al positivo andamento dei mercati

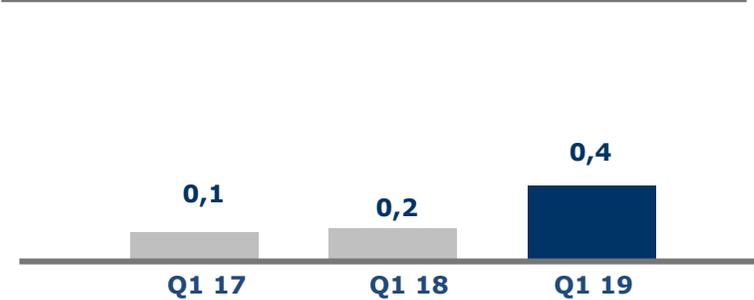
Commissioni in crescita nel Private & Inv. Banking e in BPdG



Commissioni nette YoY (€mln)

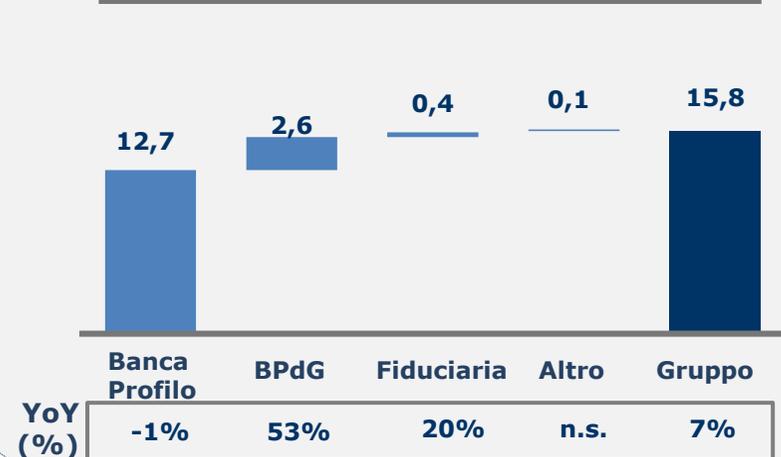


Altri proventi e oneri (€mln)



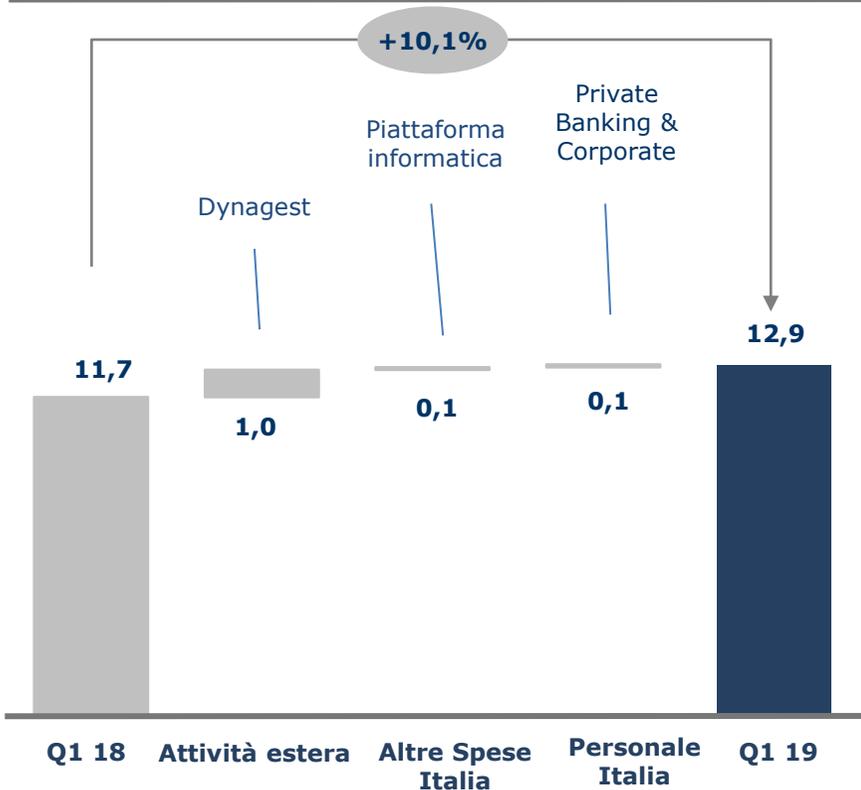
- **Commissioni in crescita** grazie all'incremento nel Private Banking delle commissioni di collocamento, in Investment Banking grazie ai nuovi mandati e in BPdG grazie al consolidamento di Dynagest
- Altri **proventi e oneri** in crescita per la plusvalenza sulla vendita di un attivo immobiliare
- Tra le società del Gruppo, ricavi stabili in **Banca Profilo**

Ricavi Totali per Società (€mln)

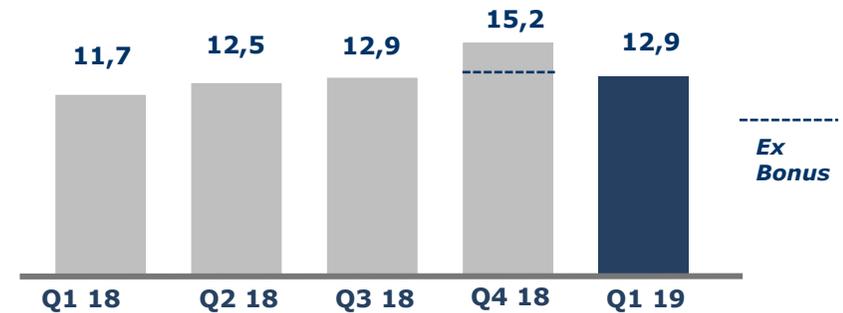


Costi operativi in crescita YoY

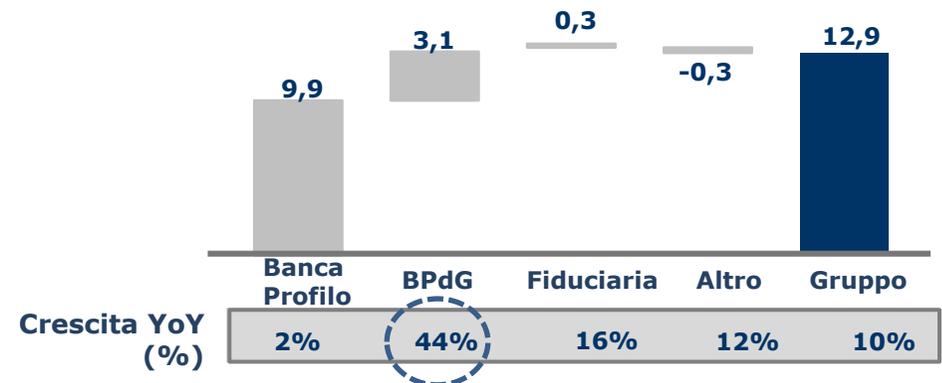
Evoluzione YoY (€mln)*



Costi Operativi QoQ (€mln)*



Costi Operativi per Società (€mln)*



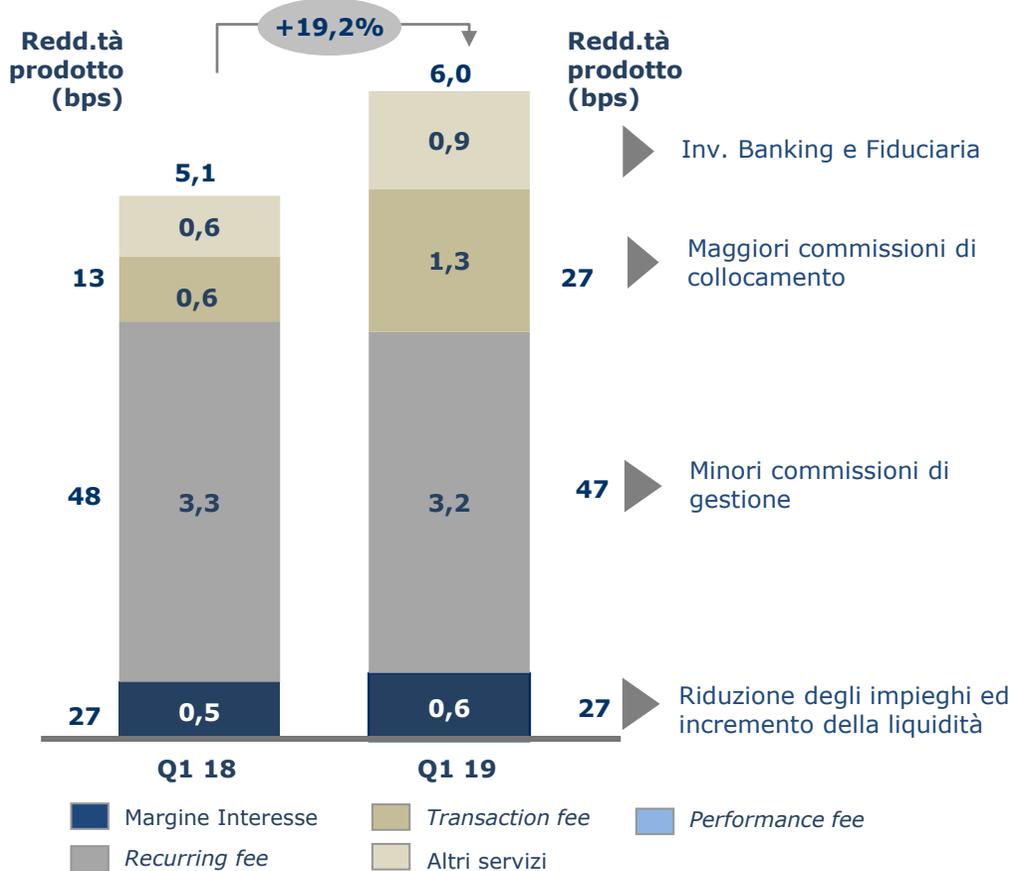
- **Costi operativi consolidati** in crescita rispetto al Q1 18 ma stabili QoQ, con la controllata svizzera in crescita per effetto del consolidamento di Dynagest. Nella Banca costi amministrativi in limitata crescita (+2%) per l'incremento relativo alla gestione della piattaforma informatica e costo del personale in crescita nel Private Banking e Corporate Center



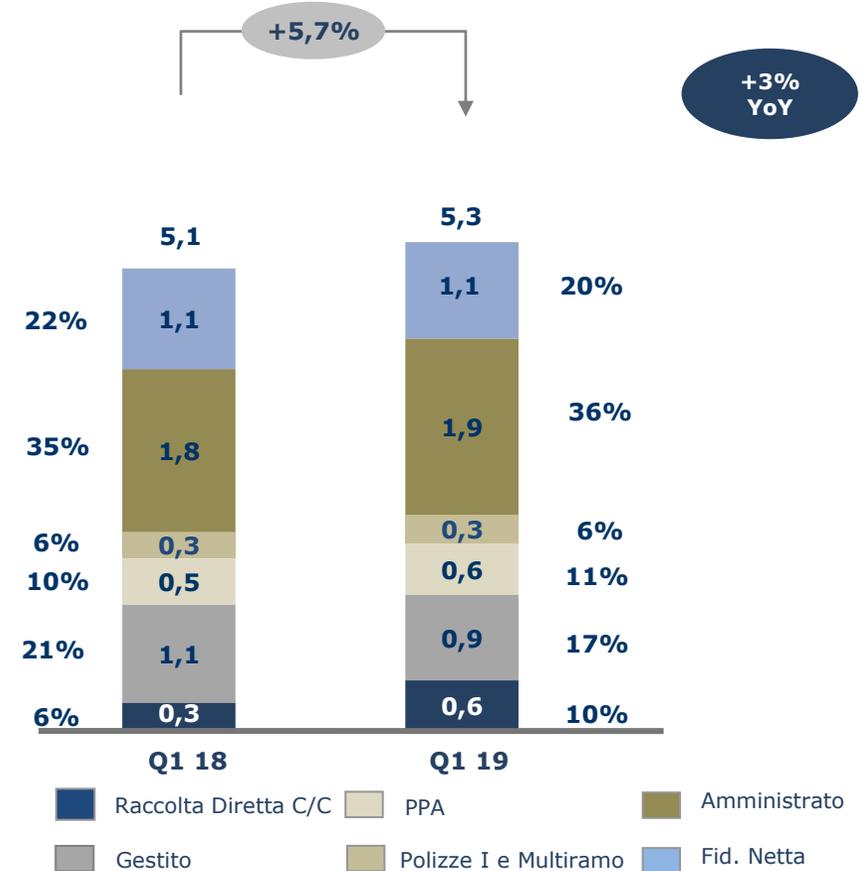
- Sintesi Q1 19
- Commento ai risultati Q1 19
- **Analisi per segmento di *business***
- Conclusioni
- Allegati

Il Private & Investment Banking registra ricavi e raccolta in crescita

Evoluzione e Composizione ricavi (€mln)



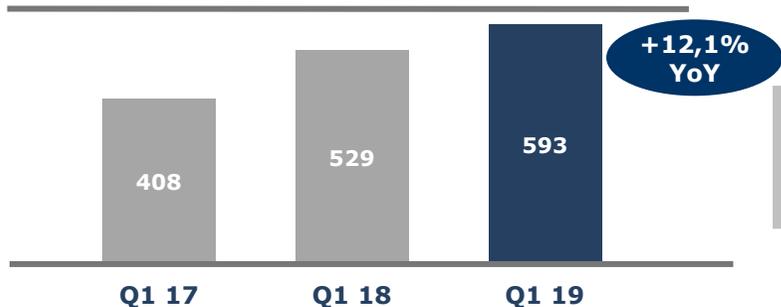
Raccolta Clientela PB & IB (€mld)



- **Ricavi Private & Investment Banking** in crescita del 19% YoY grazie all'Investment Banking e alle commissioni di collocamento
- **Raccolta Clientela** in crescita del 6% YoY con maggior penetrazione della raccolta diretta

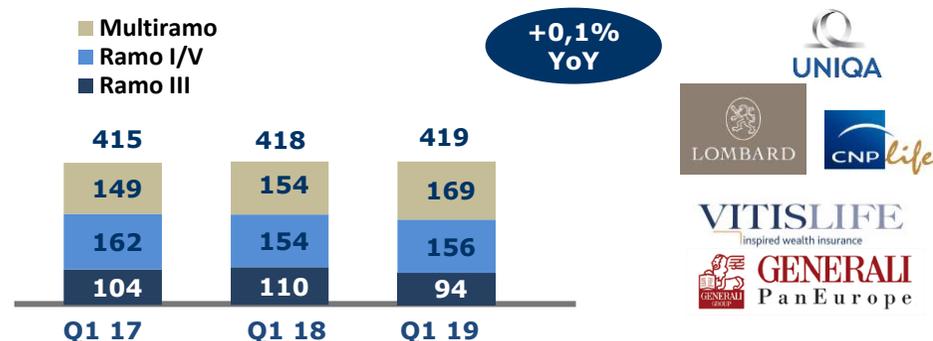
Prosegue lo sviluppo del servizio PPA e il collocamento di polizze, fondi

Masse in PPA (€mln)



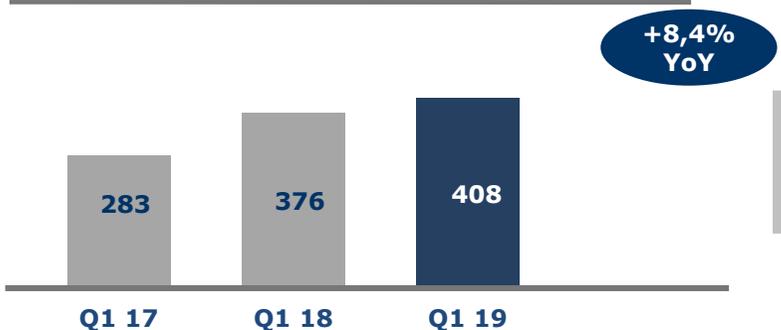
- Penetrazione della consulenza avanzata al **20% dell'amministrato** con fee media di 74 bps

Masse in Prodotti Assicurativi (€mln)



- **Comparto assicurativo** stabile per ridotta attrattività della componente ramo I nell'attuale scenario di tassi

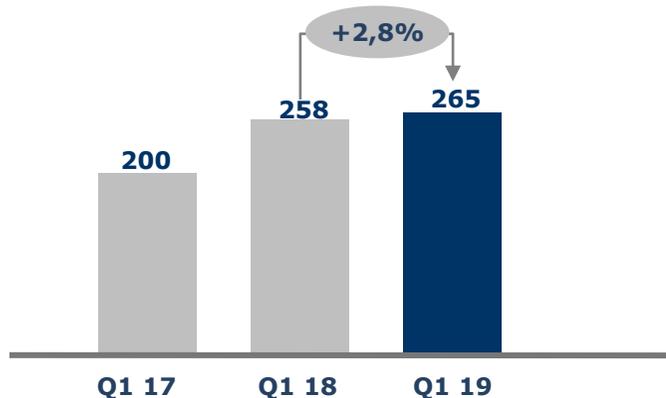
Evoluzione Masse in fondi (€ mln)



- Le masse **amministrate in fondi** sono in crescita anche grazie alla distribuzione di nuovi prodotti alternativi

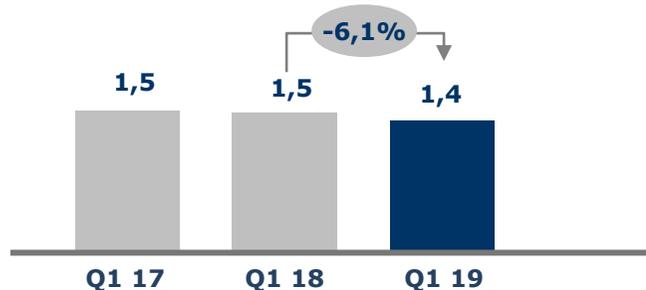
Altri indicatori del Private Banking: crediti privati, attività fiduciaria e Investment Banking in crescita

Crediti privati (€mln)



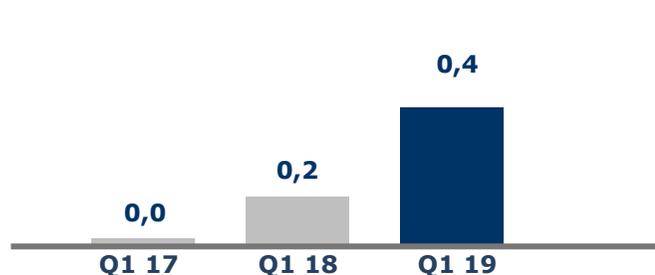
- **Crediti** a clientela *private* in limitata crescita (+3% YoY)
- **Lombard e mutui** in leggera flessione a 250 milioni di euro (-3% YoY) e **Inv. Banking** in crescita a 15 milioni di euro

Masse fiduciarie lorde (€mld)



- **Masse fiduciarie lorde** in lieve flessione a seguito della chiusura di alcuni *escrow account*
- **Ricavi** per 0,4 milioni di euro nel Q1 19 (+20% YoY)

Ricavi netti Investment Banking (€mln)



- Per l'Investment Banking, ricavi in crescita grazie ad un maggior contributo di **success fee** e maggior **margin di interesse**

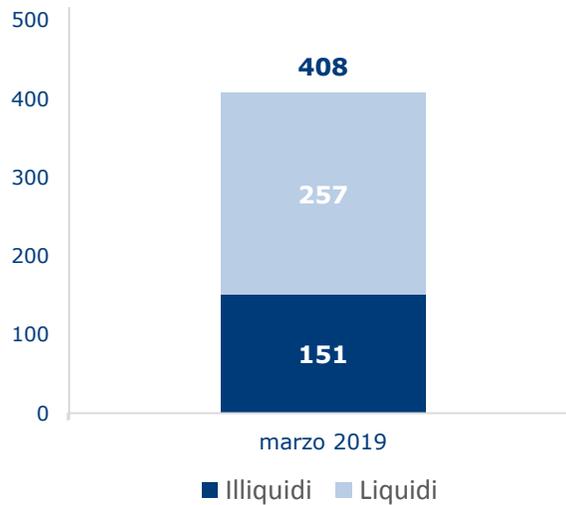
Evoluzione servizio amministrato



PPA



OICR in amministrato



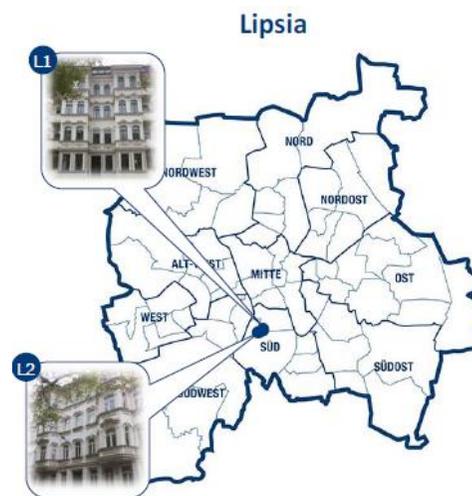
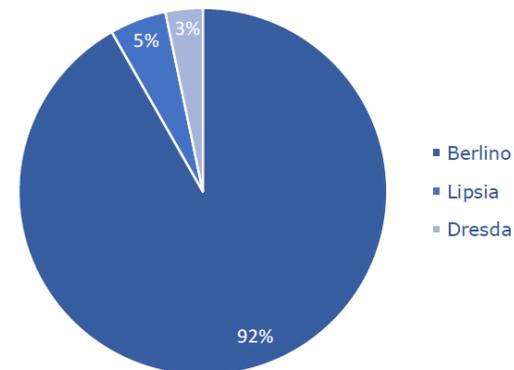
Incidenza fondi illiquidi pari al 37% del totale OICR

Private Banking: aggiornamento Profilo East Germany Real Estate



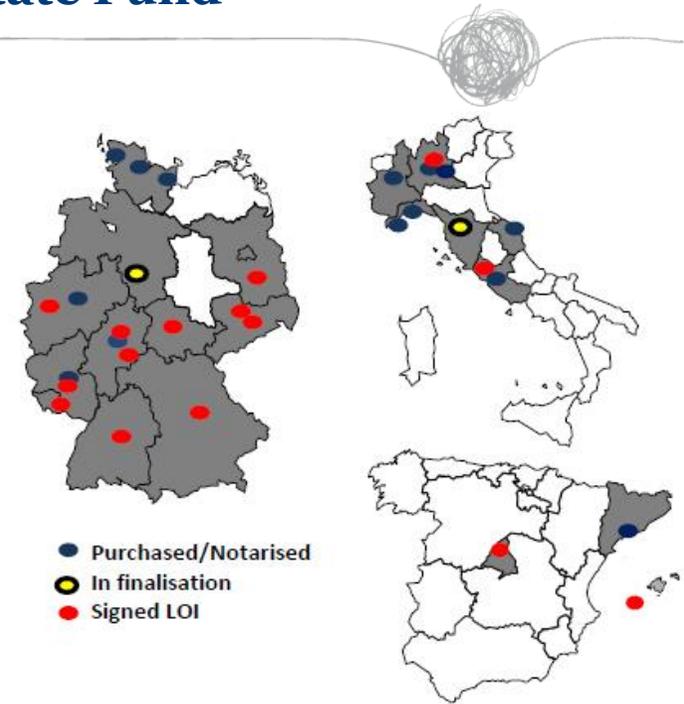
- L'amministratore del fondo ha pubblicato il valore degli attivi netti (Net Asset Value) al 31 dicembre 2018, che per le quote di classe B risultano **in crescita del 12% rispetto all'anno precedente**
- Il valore della quota raggiunge di conseguenza i 120 €, **+20% rispetto al lancio del comparto avvenuto 18 mesi prima**
- Periodo di investimento **sostanzialmente chiuso in anticipo** con ultimi 15 mln da investire
- Vendite di immobili frazionate già al 17% del totale

Ripartizione del portafoglio al 31/03/2019 (book value)



Private Banking: aggiornamento Eurocare Real Estate Fund

- Nel corso del primo trimestre 2019 è stato realizzato un **secondo closing**, che ha consentito di raccogliere **ulteriori 39 mln €**
- La raccolta totale di Banca Profilo **ha così raggiunto nel complesso i 127 mln €**, 42% della raccolta totale del fondo pari a 300 mln.
- Ad oggi investiti **180 mln** (43% Germania, 52% Italia, 5% Spagna) e **Pipeline** per ca **280 mln** (80% Germania, 15% Spagna, 5% Italia)



Private Banking: ACPI Private Debt Fund II e Muzinich Firstlight Middle Market ELTIF

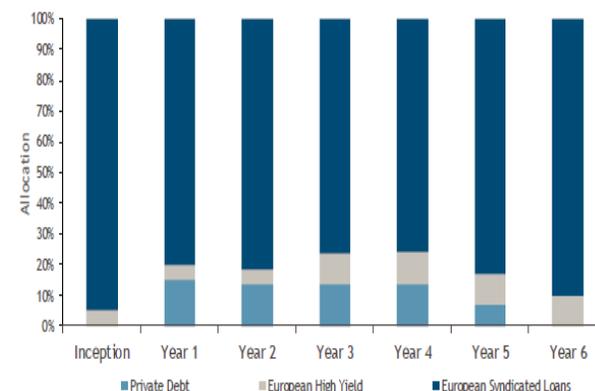
- Dal **9 fino al 31 del mese di Maggio** sarà in collocamento **ACPI Private Debt II** fondo di investimento irlandese chiuso riservato a investitori professionali, che finanzia operazioni originate da **imprenditori europei di medio-piccole dimensioni** appartenenti al **network** relazionale globale di **ACPI**
- **Investe solo** in operazioni di **private debt** originate internamente su **operazioni di crescita e investimento**
- Il fondo si propone di realizzare un **IRR*** dell'**8-10%** su un orizzonte temporale inferiore ai **4 anni**, con **bassa volatilità** e **limitata correlazione** rispetto all'andamento del mercato del credito europeo

ACPI
INVESTMENT MANAGERS



- Dal **16 maggio al 15 giugno del 2019** sarà in collocamento l'ELTIF **Muzinich Firstlight Middle Market** sia per la **clientela retail** sia per quella **professional**
- Il fondo investirà in un **mix** dinamico di **strumenti liquidi** (*European Syndicated Loans* ed *High Yield bonds*) **ed illiquidi** (*European Private Debt*)
- La strategia avrà una durata di **6 anni** con **finestre di uscita semestrali** a partire **dal 3° anno**
- L'ELTIF è una innovativa tipologia di fondi chiusi recentemente promossi dalla UE, accessibili dalla clientela **retail** e **private**
- Il portafoglio si pone l'obiettivo di consegnare un **rendimento netto** del **4,5-5%** e di **distribuire cedole** di **3,5-4%**, proteggendo il capitale dal rialzo dei tassi di interesse e dalla volatilità

Muzinich & Co



Range di allocazione

50-80%	Syndicated Loan Europeo
10-40%	Private Debt Europeo
5-15%	Obbligazioni High Yield Europeo

Private & Investment Banking: Prospettive e Linee guida 2019



Mantenimento della focalizzazione su crescita organica con limitati inserimenti di *private banker*
Ulteriore sviluppo della strategia di soluzioni di investimento «esclusive» originate in casa
Oltre alle 4 categorie di *club deal*, avvio dei veicoli proprietari e dei certificati

Crescita

- Continuo focus su **clientela professionale** con valorizzazione della **nuova base clienti**
- Previsto l'inserimento di **4 *private banker***
- Rafforzamento delle filiali di **Milano e Roma**, e sostituzione delle uscite a **Torino e Brescia**
- Attivazione del servizio dedicato ai ***family office*** con struttura di ***sales dedicati***

In corso

Prodotti e servizi

- Avvio con Dynamic AM di **veicoli della casa in delega** a gestori terzi
- Ulteriore spinta sul **collocamento di prodotti alternativi** per clientela selezionata
- Lancio di ***certificate*** su carta propria o di terzi
- Nuovo *focus* sulla selezione di prodotti alternativi per **clientela classificata *retail***
- **Miglioramento del *mix* (PPA, gestioni e vita)**

Parzialmente realizzato

Investment banking

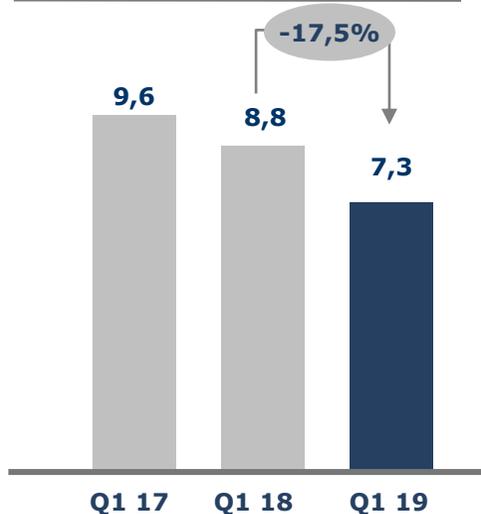
- Confermato il *focus* su ***capital market*** sia di debito (*minibond*) sia di capitale (AIM)
- Lancio di un **nuovo veicolo** specializzato in *special situation*
- Rilancio di **M&A Advisory** tramite utilizzo della leva debito/*equity* della Banca

Parzialmente realizzato

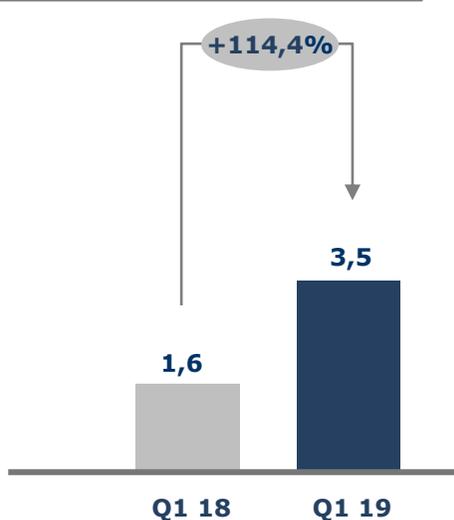
Finanza in riduzione, a causa dei portafogli di *banking book*



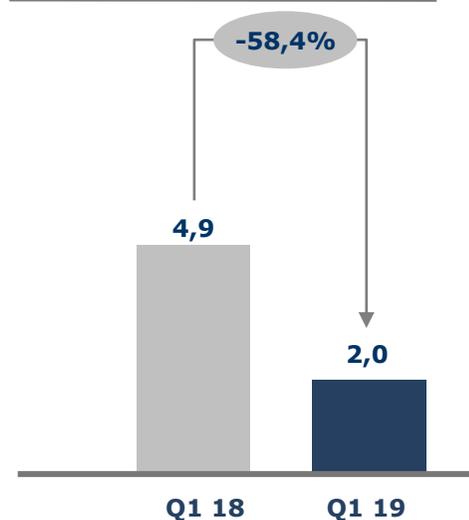
Ricavi Finanza (€mln)



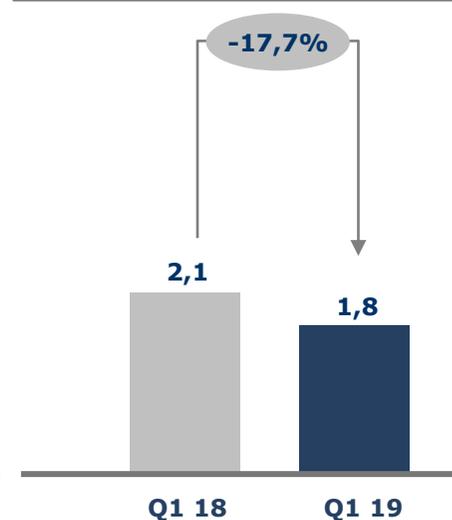
Trading (€mln)



Banking book (€mln)



Intermediazione (€mln)



VAR (99%, 1d)

Trading

0,30	0,37
------	------

HTCS

1,56	3,59
------	------

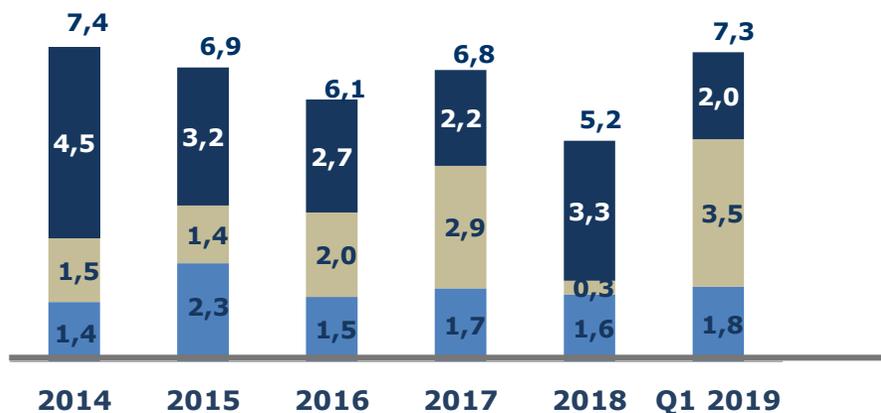
- Il risultato economico dell'Area Finanza è in calo principalmente per il minor contributo del *banking book* **HTC&S** a seguito delle vendite legate all'ex portafoglio **HTM** che hanno beneficiato il Q1 2018
- Impostato nel Q1 il nuovo portafoglio **HTC** che ammonta a 239 mln di euro a fine trimestre con un *target* di 300 mln di euro a fine giugno
- In forte crescita il risultato dei *book* di **trading credit** ed **equity**, grazie a strategie direzionali su emittenti non governativi e al *trading* di volatilità e strategie direzionali sul comparto Mid-Small Cap
- In riduzione i ricavi da intermediazione (-18%) principalmente per il generalizzato calo della **volatilità**

Trend trimestrali e VAR

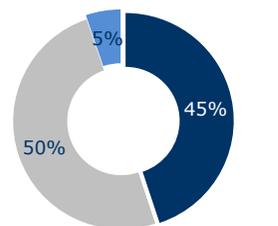


Ricavi trimestrali medi (€mln)

■ Banking Book ■ Trading ■ Intermediazione

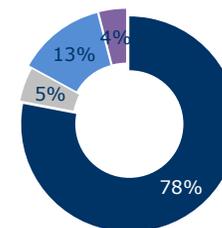


Assorbimento VAR



■ HTC ■ HTC&S ■ HTS

Composizione



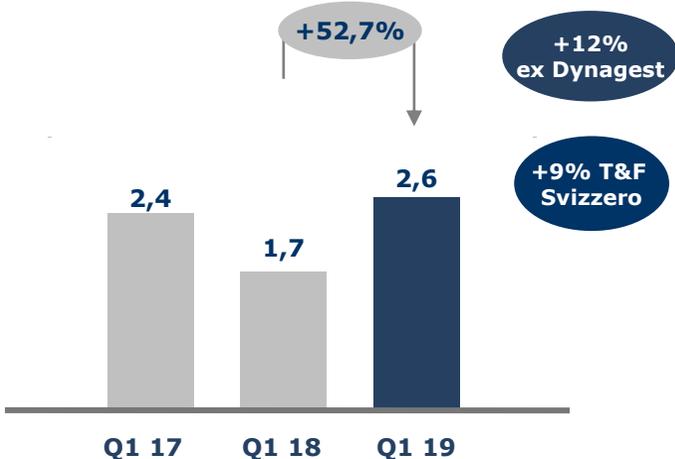
■ Govies ITA ■ Govies altro
■ Financial ■ Corporate

- Il Q1 19 ha registrato ricavi superiori ai trimestri precedenti dopo il Q4 2019
- **Assorbimento medio dei rischi** al di sotto dei limiti da Regolamento nonostante la volatilità dei mercati finanziari

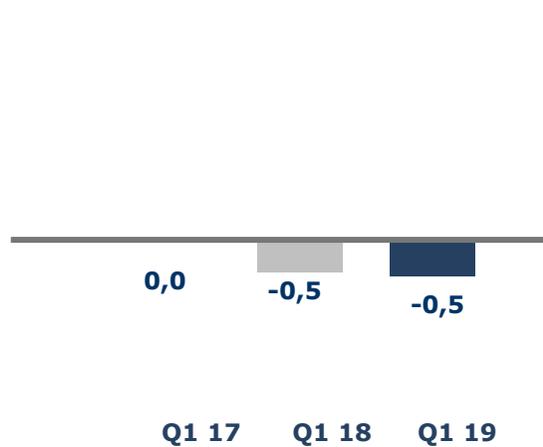
Attività Estera in flessione, nonostante la crescita delle masse private e l'acquisizione di Dynagest



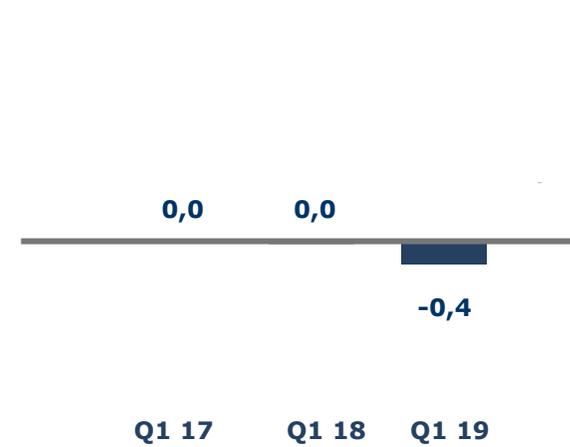
Ricavi (€mln)



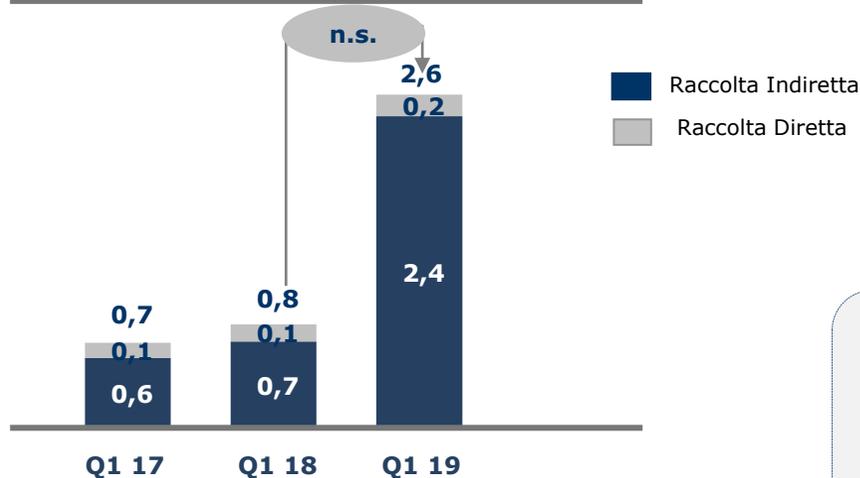
Risultato Operativo (€mln)



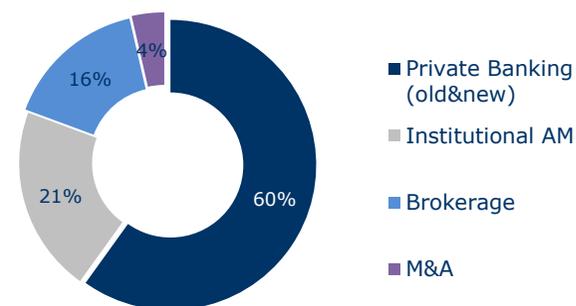
Utile netto (€mln)



Totale Masse (€mld)



Distribuzione dei ricavi per area di business



- Masse **dell'Attività Estera in crescita** YoY per effetto del consolidamento di Dynagest (+1,5 bn€)
- Risultato operativo in linea con il 2018



Rapida integrazione del business di BPdG/Dynagest

Fondi High Yield

- Effettuato il lancio nel Q4 2018 con successo
- Ripetuti incontri commerciali con clienti potenziali (10 mln CHF in 3 mesi)

Advisory Fixed Income

- Creato il nuovo mandato Fixed Income Advisory

Mandati Dynamic Asset Allocation

- Positiva *performance* dei mandati in Q1 19 (16 mio CHF)
- Effettuata la conversione di altri mandati in Dynagest (20 mio CHF)

Strategie di copertura

- Incontrati tre candidati per lo sviluppo della strategia
- Contatti con il distributore JV (25 bn CHF)

Intermediario

- In caso di apertura nuovi contratti di negoziazione

Impatto economico (mln CHF) Q1 19

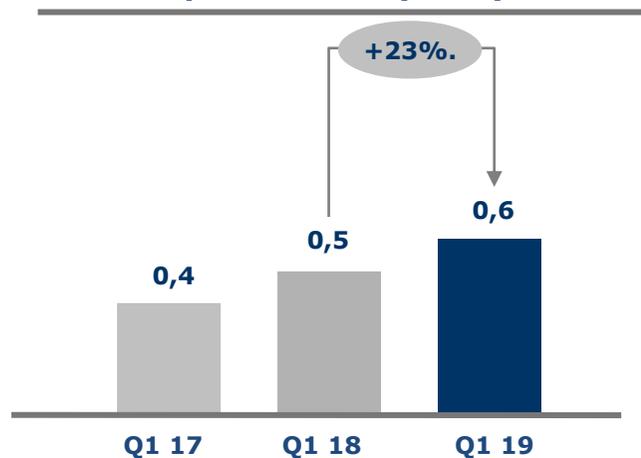
- Ricavi 797
- Costi 1.070

Tinaba: principali evidenze



- Attivato il servizio **Alipay** e la nuova **architettura applicativa**
- Costi operativi in crescita ma costo per cliente dimezzato. In corso attività di revisione dei contratti per i principali *outsourcer*

Costi Operativi YoY (€mln)



	Costi operativi (k€)	Numero Clienti	Costo per cliente (€/Cliente)
Q1 18	512	16.153	32
Q1 19	630	43.471	15



- **Nuova architettura applicativa «R2»**
 - Al fine di mantenere la piattaforma tecnologica ai più alti livelli di modernità rispetto agli *standard* internazionali, è stata effettuata in data **22/03/2019** la **migrazione** dell'*App* Tinaba verso la **nuova architettura applicativa «R2»** basata su microservizi
 - Il *software* è stato realizzato adottando le **best practice di mercato** e in coerenza con gli *standard* in materia di **sicurezza dei servizi di Internet e Mobile banking**
 - La nuova architettura garantisce una **maggiore velocità di caricamento e navigazione** rendendo dunque più gradevole ed efficiente la *User Experience*
 - I futuri sviluppi beneficeranno di **costi inferiori di realizzazione** e richiederanno **minori tempistiche** per il completamento



• Servizio Alipay

- Attivato a **inizio febbraio 2019** il servizio di pagamento tramite Alipay all'interno del **network di Merchant** convenzionati da Tinaba. Rilevata una **forte crescita** del totale transato attraverso Alipay: al 31/03/2019 il **69% del totale transato Merchant YTD** è avvenuto **attraverso transazioni Alipay**
- Rilevata una crescita consistente anche per il totale transato relativo alla convenzione **Tinaba – URI Taxi**: al 31/03/2019 il **57%** del totale **transato YTD** è riconducibile a **transazioni Alipay**
- Alla luce dei dati sopra esposti, si può assumere che l'**accordo commerciale con Alipay** stia fungendo da **volano per la crescita dell'App Tinaba** in termini di **utilizzo**, in coerenza con gli obiettivi antistanti all'accordo stesso
- La convenzione tra Tinaba e ciascun *Merchant* prevede inoltre l'applicazione di una **commissione percentuale su ciascuna transazione** (fino a 1,2%) a favore di Banca Profilo e Tinaba (50% ciascuno)



Principali cantieri progettuali



Progetto	Avanzamento	Stato	Scadenza	Aree/Funzioni di riferimento	Impatto	Supporto
Follow up MiFID2	80%	In lavorazione	I semestre 2019	Compliance e Antiriciclaggio/ Organizzazione		N.A.
PSD2	55%	In lavorazione	Settembre 2019	Sistemi e Operation/ Compliance / Organizzazione		
Follow up GDPR	90%	In lavorazione	I semestre 2019	Legale e Societario/ Compliance/ Organizzazione		N.A.
IV Direttiva Antiriciclaggio	60%	In lavorazione	Dicembre 2019	Compliance e Antiriciclaggio		N.A.
Aggiornamento nuove disposizioni trasparenza	75%	In lavorazione	I semestre 2019	Organizzazione/ Compliance e Antiriciclaggio		N.A.
OTC Clearing (EMIR)	30%	In lavorazione	Giugno 2019	Risk Management/ Organizzazione		Deloitte.
Efficientamento Funzione Crediti (PEF)	30%	In lavorazione	I semestre 2019	Crediti/ Organizzazione		N.A.
Digitalizzazione dei processi commerciali del PB	25%	In lavorazione	TBD	Organizzazione/ Sistemi Informativi		N.A.

Agenda

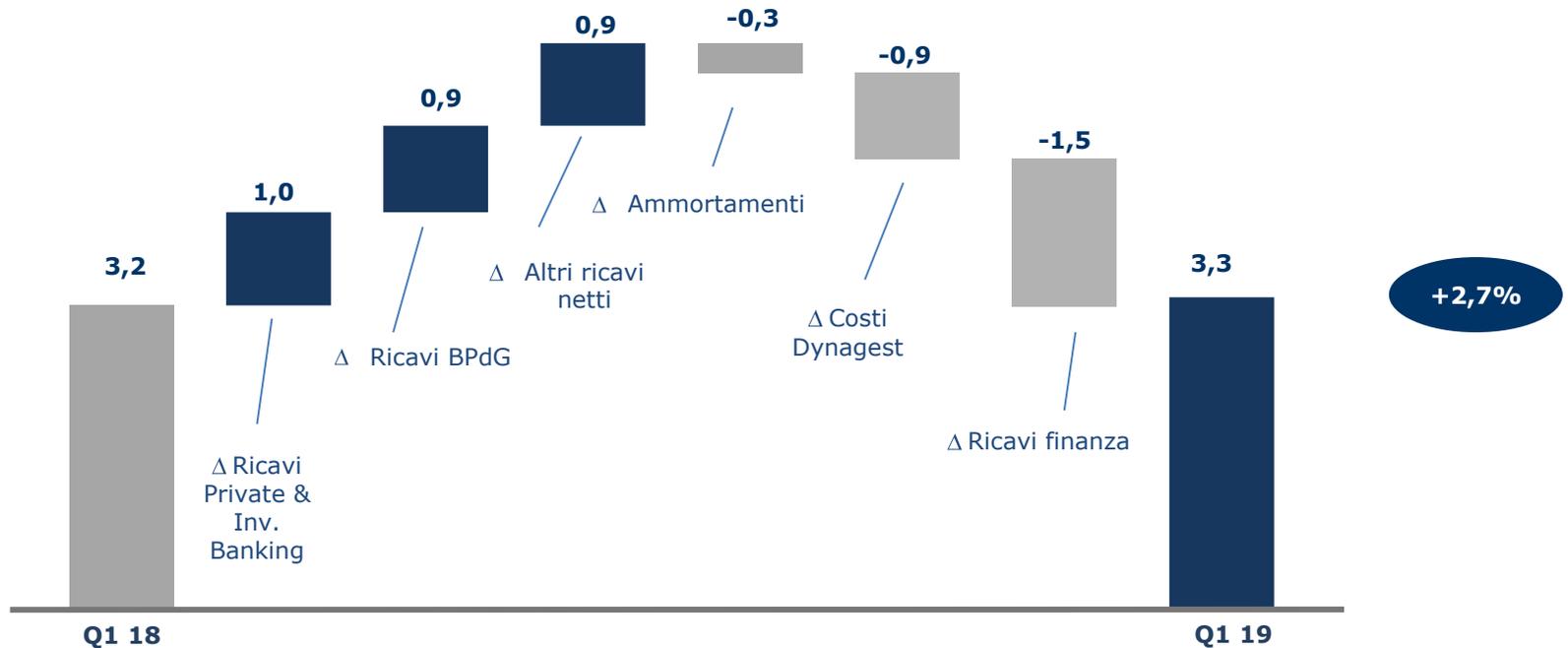


- Sintesi Q1 19
- Commento ai risultati Q1 19
- Analisi per segmento di *business*
- **Conclusioni**
- Allegati

Principali evidenze nei 3M del Q1 19 rispetto al Q1 18



Risultato al lordo delle imposte YoY (€mln)



- **Risultato al lordo delle imposte** in crescita (+2,7% YoY) grazie alla diversificazione dei ricavi, nonostante la crescita dei costi dovuta in particolare al consolidamento di Dynagest nella controllata svizzera

Agenda



- Sintesi Q1 19
- Commento ai risultati Q1 19
- Analisi per segmento di *business*
- Conclusioni
- Allegati

Principali Dati Consolidati



			Variazione YoY	
			Assoluta	%
DATI ECONOMICI RICLASSIFICATI (Euro '000)				
	03 2019	03 2018		
Margine d'interesse	3.763	3.396	367	10,8
Totale ricavi netti	15.812	14.735	1.077	7,3
Risultato della gestione operativa	2.880	2.985	-105	-3,5
Risultato ante imposte	3.253	3.167	86	2,7
Risultato netto	2.186	2.152	34	1,6
DATI PATRIMONIALI RICLASSIFICATI (Euro '000)				
	03 2019	03 2018		
Attività Finanziarie valutate al <i>Fair Value</i> con impatto a conto economico	629.869	574.299	55.570	9,7
Attività Finanziarie valutate al <i>Fair Value</i> con impatto sulla redditività complessiva	449.341	493.162	-43.821	-8,9
Attività Finanziarie valutate al costo ammortizzato	1.219.748	636.411	583.337	91,7
Derivati di copertura	2.409	3.215	-807	-25,1
Totale Attivo	2.442.973	1.828.679	614.293	33,6
Raccolta Diretta	1.387.335	981.519	405.816	41,3
Raccolta Indiretta	5.983.731	4.166.731	1.817.000	43,6
- di cui risparmio gestito	776.890	922.672	-145.783	-15,8
- di cui risparmio amministrato	2.766.369	2.563.967	202.401	7,9
- di cui attività estera	2.440.473	680.092	1.760.381	258,8
Raccolta complessiva	7.371.067	5.148.250	2.222.816	43,2
Raccolta Fiduciaria netta	1.052.368	1.101.383	-49.015	-4,5
Raccolta complessiva con Fiduciaria	8.423.434	6.249.634	2.173.801	34,8
Patrimonio netto di Gruppo	154.805	166.215	-11.409	-6,9
ATTIVITA' DI RISCHIO E COEFFICIENTI PATRIMONIALI				
	03 2019	03 2018		
Totale Fondi Propri (Euro '000)	138.245	155.006	-16.761	-10,8
Attività di rischio ponderate (Euro '000)	709.647	600.275	109.372	18,2
CET 1 capital ratio%	19,3%	25,6%	-6,3	
Total capital ratio%	19,5%	25,8%	-6,3	
STRUTTURA OPERATIVA				
	03 2019	03 2018		
Numero dipendenti e collaboratori	217	201	16	8
- di cui Private Banker	43	48	-5	-10
Numero filiali	6	6	0	0

Conto Economico Consolidato Riclassificato



VOCI	03 2019	03 2018	(Importi in migliaia di Euro)	
			Assolute	%
Margine di interesse	3.763	3.396	367	10,8
Commissioni nette	7.020	5.547	1.472	26,5
Risultato netto dell'attività finanziaria e dividendi (1)	4.659	5.638	-979	-17,4
Altri proventi (oneri) di gestione (2)	371	154	217	141,2
Totale ricavi netti	15.812	14.735	1.077	7,3
Spese per il personale	(7.177)	(6.337)	-840	13,3
Altre spese amministrative (3)	(4.989)	(4.956)	-33	0,7
Rettifiche di valore su immobilizzazioni immateriali e materiali	(766)	(457)	-309	67,7
Totale Costi Operativi	(12.932)	(11.749)	-1.182	10,1
Risultato della gestione operativa	2.880	2.985	-105	-3,5
Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri (4)	(2)	(77)	74	-96,9
Rettifiche/riprese di valore nette per rischio di credito relativo a attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	241	275	-34	-12,4
Rettifiche/riprese di valore nette su attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva (5)	134	(17)	152	n.s
Utile (Perdita) di esercizio al lordo delle imposte	3.253	3.167	86	2,7
Imposte sul reddito dell'operatività corrente	(1.226)	(1.028)	-198	19,3
Utile (Perdita) di esercizio al netto delle imposte	2.026	2.139	-112	-5,2
(Utile)/perdita dell'esercizio di pertinenza di terzi	159	13	146	n.s
Utile (Perdita) dell'esercizio di pertinenza della capogruppo	2.186	2.152	34	1,6

(1) comprende le Voci 70.Dividendi e proventi simili, 80.Risultato netto dell'attività di negoziazione, 90.Risultato netto dell'attività di copertura, 100. Utili e perdite da cessione e riacquisto degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia) e 110. Risultato netto delle altre attività e passività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico

(2) coincide con la Voce 230. Altri oneri/proventi di gestione compresa tra i Costi operativi degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia) al netto del recupero dei bolli a carico della Clientela.

(3) La voce Altre spese amministrative è esposta al netto del recupero dei bolli a carico della Clientela.

(4) coincide con la Voce 200. Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri compresa tra i Costi operativi degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ. 262 Banca d'Italia).

(5) comprende la Voce 130 b).Rettifiche/riprese di valore nette per rischio credito relativo a attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva e la Voce 250. Utili/perdite delle partecipazioni degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia).

Conto Economico Consolidato Riclassificato - Evoluzione Trimestre



(Importi in migliaia di Euro)

Voci	03 2019	12 2018	09 2018	06 2018	03 2018
Margine di interesse	3.763	5.393	4.725	4.337	3.396
Commissioni nette	7.020	7.963	8.835	5.719	5.547
Risultato netto dell'attività finanziaria e dividendi (1)	4.659	(2.984)	1.722	2.827	5.638
Altri proventi (oneri) di gestione (2)	371	281	305	205	154
Totale ricavi netti	15.812	10.652	15.588	13.088	14.735
Spese per il personale	(7.177)	(8.987)	(7.170)	(7.086)	(6.337)
Altre spese amministrative (3)	(4.989)	(5.493)	(5.151)	(4.979)	(4.956)
Rettifiche di valore su immobilizzazioni immateriali e materiali	(766)	(697)	(544)	(457)	(457)
Totale Costi Operativi	(12.932)	(15.177)	(12.865)	(12.522)	(11.749)
Risultato della gestione operativa	2.880	(4.525)	2.723	566	2.985
Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri (4)	(2)	15	(7)	204	(77)
Rettifiche/riprese di valore nette di attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	241	(161)	(250)	226	275
Rettifiche/riprese di valore nette su attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva (5)	134	(86)	(215)	(35)	(17)
Utile di periodo al lordo delle imposte	3.253	(4.757)	2.251	961	3.167
Imposte sul reddito dell'operatività corrente	(1.226)	1.778	(915)	(200)	(1.028)
Utile di periodo al netto delle imposte	2.026	(2.979)	1.335	761	2.139
(Utile) / perdita del periodo di pertinenza di terzi	159	(1)	266	101	13
Utile (perdita) del periodo di pertinenza della capogruppo	2.186	(2.980)	1.601	862	2.152

(1) comprende le Voci 70.Dividendi e proventi simili, 80.Risultato netto dell'attività di negoziazione, 90.Risultato netto dell'attività di copertura e 100. Utili e perdite da cessione e riacquisto degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia).

(2) coincide con la Voce 230. Altri oneri/proventi di gestione compresa tra i Costi operativi degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia) al netto del recupero dei bolli a carico della Clientela.

(3) La voce Altre spese amministrative è esposta al netto del recupero dei bolli a carico della Clientela.

(4) coincide con la Voce 200. Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri compresa tra i Costi operativi degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ. 262 Banca d'Italia).

(5) comprende la Voce 130 b).Rettifiche/riprese di valore nette per rischio credito relativo a attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva e la Voce 250. Utili/perdite delle partecipazioni degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia).

Riferimenti



Via Cerva 28
20122 Milano
Tel. +39 02 58408.1
www.bancaprofilo.it

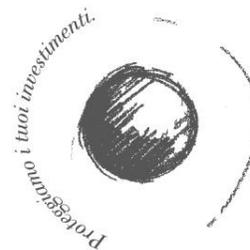
Capitale Sociale Euro 136.794.106,00 i.v.
Iscrizione al Registro Imprese di Milano, C.F. e P.IVA 09108700155 - bancaprofilo@legalmail.it
Iscritta all'Albo delle Banche e dei Gruppi bancari
Aderente al Fondo Interbancario di Tutela dei depositi
Aderente al Conciliatore Bancario Finanziario e all'Arbitro Bancario Finanziario
Appartenente al Gruppo bancario Banca Profilo e soggetta all'attività di direzione e coordinamento di Arepo BP S.p.A.

Disclaimer

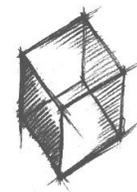
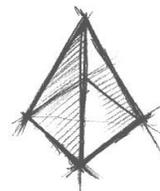
I dati e le informazioni contenuti nel presente documento, redatto da Banca Profilo S.p.A. (la "Banca"), sono forniti con finalità puramente informative e rivestono carattere strettamente riservato e confidenziale.

Il presente documento è destinato all'uso esclusivo di soggetti che abbiano manifestato interesse in relazione allo stesso e non costituisce, pertanto ed in alcun modo, attività pubblicitaria avente ad oggetto prodotti finanziari e/o offerta al pubblico di prodotti finanziari tale da porre un investitore in grado di decidere di acquistare o di sottoscrivere prodotti finanziari.

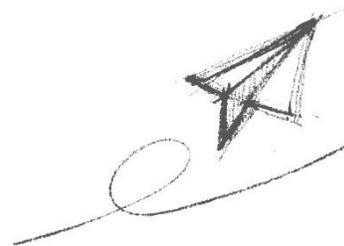
Non è consentita la riproduzione, distribuzione e pubblicazione, anche parziale, del presente documento e delle informazioni nello stesso contenute senza l'espressa preventiva autorizzazione della Banca, la quale declina ogni responsabilità connessa ad un utilizzo del presente documento per finalità o con modalità diverse da quelle originariamente previste ovvero nei confronti di soggetti differenti da quelli cui lo stesso è stato consegnato.



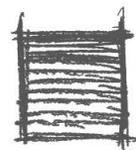
Soluzioni semplici a problemi complessi.



La trasparenza è un principio senza fine.



Voliamo alto con i piedi per terra.



Siamo una banca diversa dalle altre.

