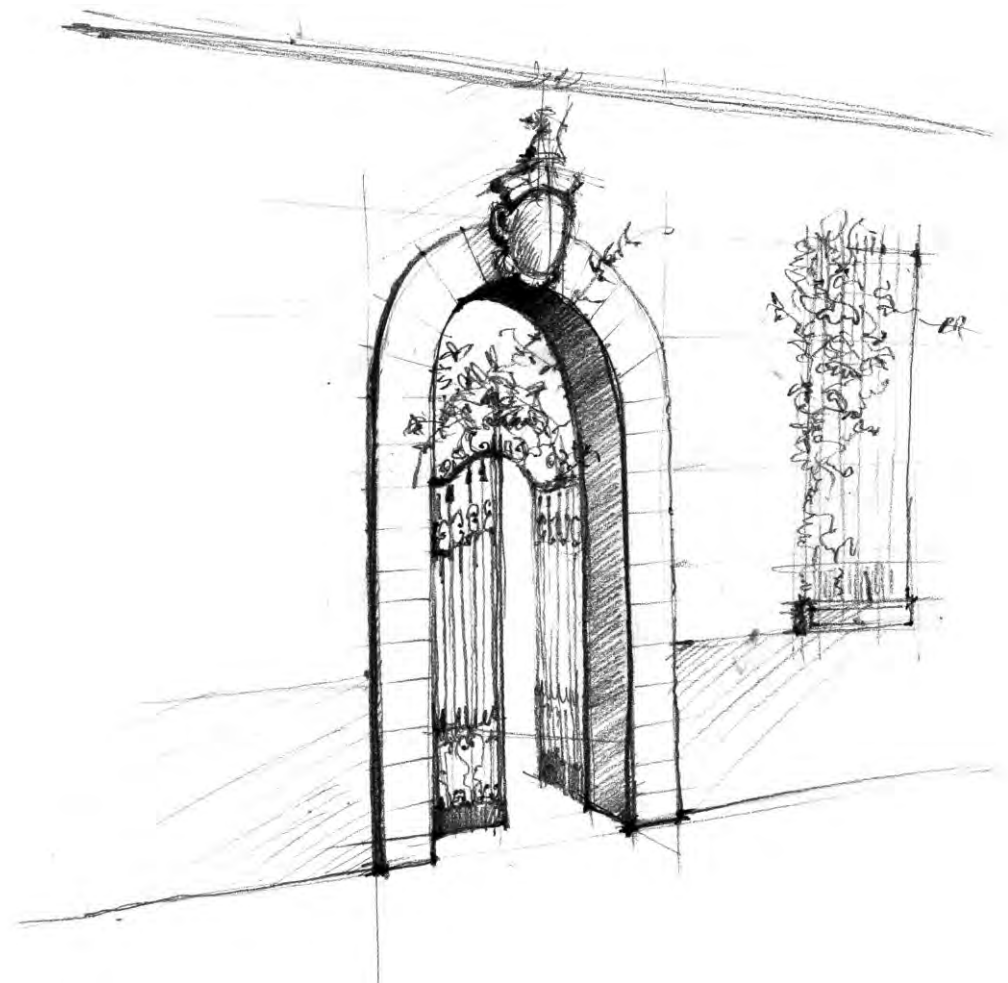


Risultati 2018 - Banca Profilo e Controllate



7 Febbraio 2019

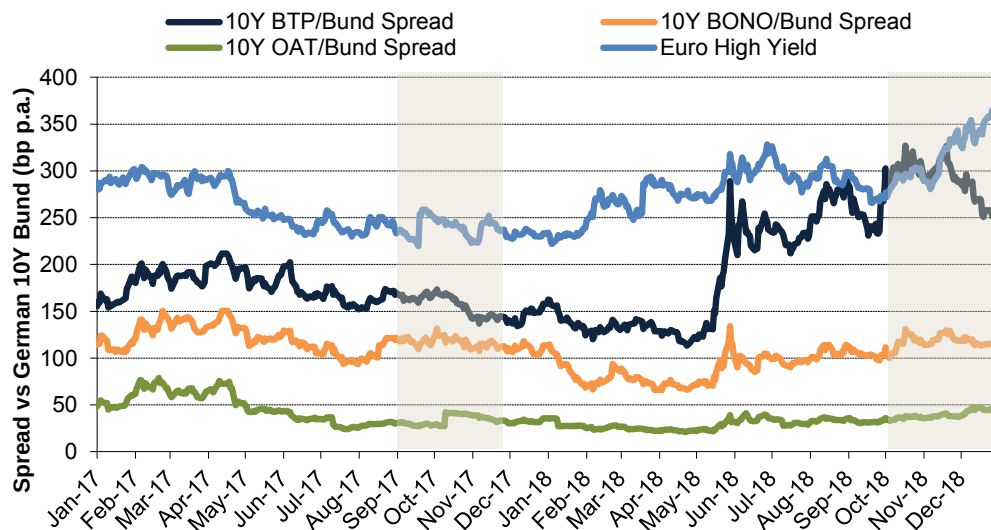


- Sintesi 2018
- Commento ai risultati 2018
- Analisi per segmento di *business*
- Conclusioni
- Allegati

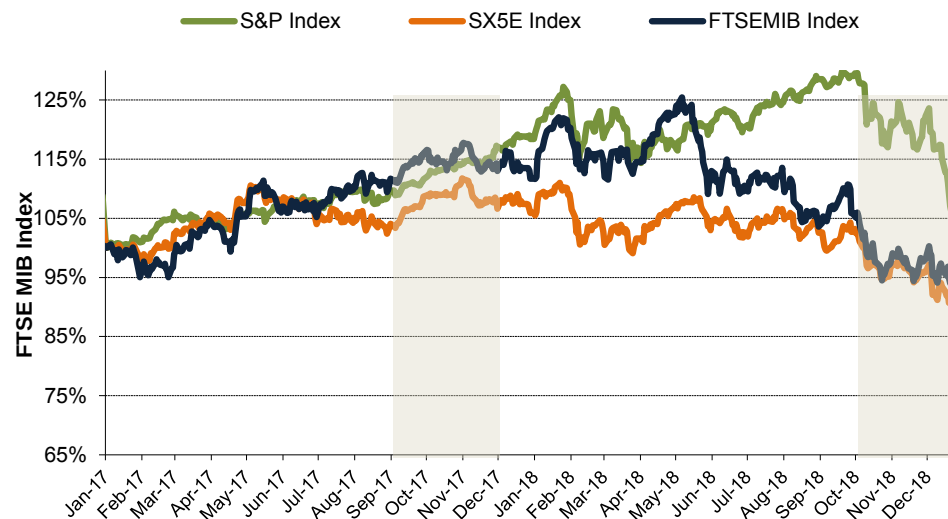
Scenario di riferimento: anno complicato per i mercati, Q4 tra i peggiori trimestri da anni



Mercati obbligazionari



Mercati azionari

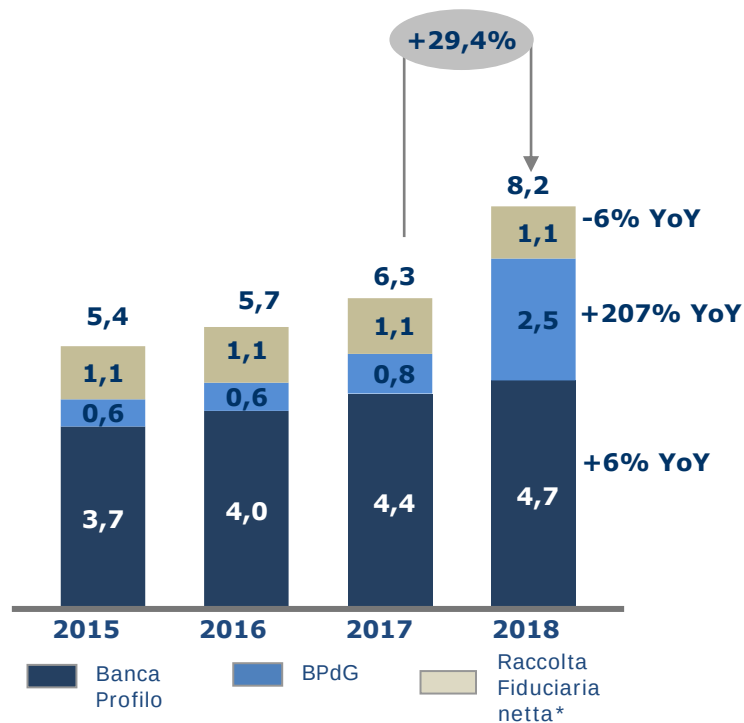


- L'ultimo trimestre del 2018 è stato caratterizzato da un **sensibile aumento dello spread BTP/BUND** fino ad un massimo di 325 *basis point*, per poi rientrare completamente a fine anno con chiusura a 250 *basis point*. Contemporaneamente, il **mercato del credito ha subito un forte deterioramento** con gli indici che hanno accelerato il *trend* di allargamento: nel comparto *high yield*, l'indice Xover ha registrato un allargamento di oltre 80bps nel trimestre, portandolo da inizio anno a +120 *basis points*.
- Nel comparto azionario, il *trend* rialzista che in Europa ha caratterizzato la prima parte del 2018 si è esaurito a Luglio 2018. Un **mercato ritracciamento dei corsi ha segnato l'ultimo trimestre** portando la **performance da inizio anno in territorio negativo** per tutte le principali piazze finanziarie. I settori difensivi legati alle Utilities, *Health Care*, ed *Oil&Gas* hanno sovraperformato i mercati di riferimento. Rialzo significativo nell'ultimo trimestre della volatilità.

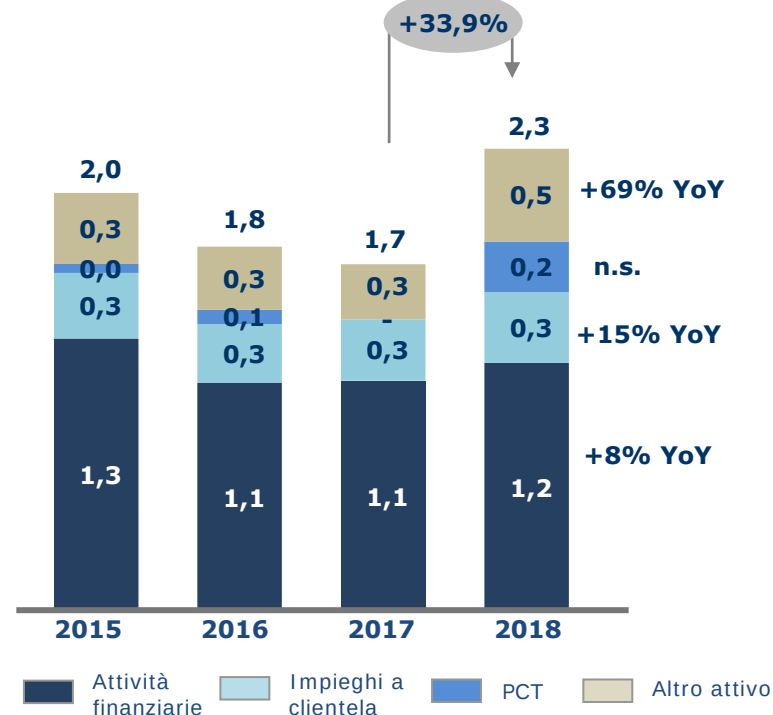
Raccolta e attivo patrimoniale in aumento



Totale Raccolta Clientela YoY (€mld)



Totale Attivo YoY (€mld)



- In crescita la **raccolta di Gruppo** a complessivi 8,2 miliardi di euro (+29% YoY), grazie alla controllata estera e alla Banca (+6% escluso Dynagest)
- In particolare, crescita delle masse della **controllata svizzera** anche a seguito del consolidamento della società Dynagest per circa 1,5 miliardi di euro (+20% organico)
- **Totale attivo** in crescita rispetto a fine 2017, con incremento dei crediti vs banche legati ad un'operazione straordinaria al 31/12 e dei PCT clientela

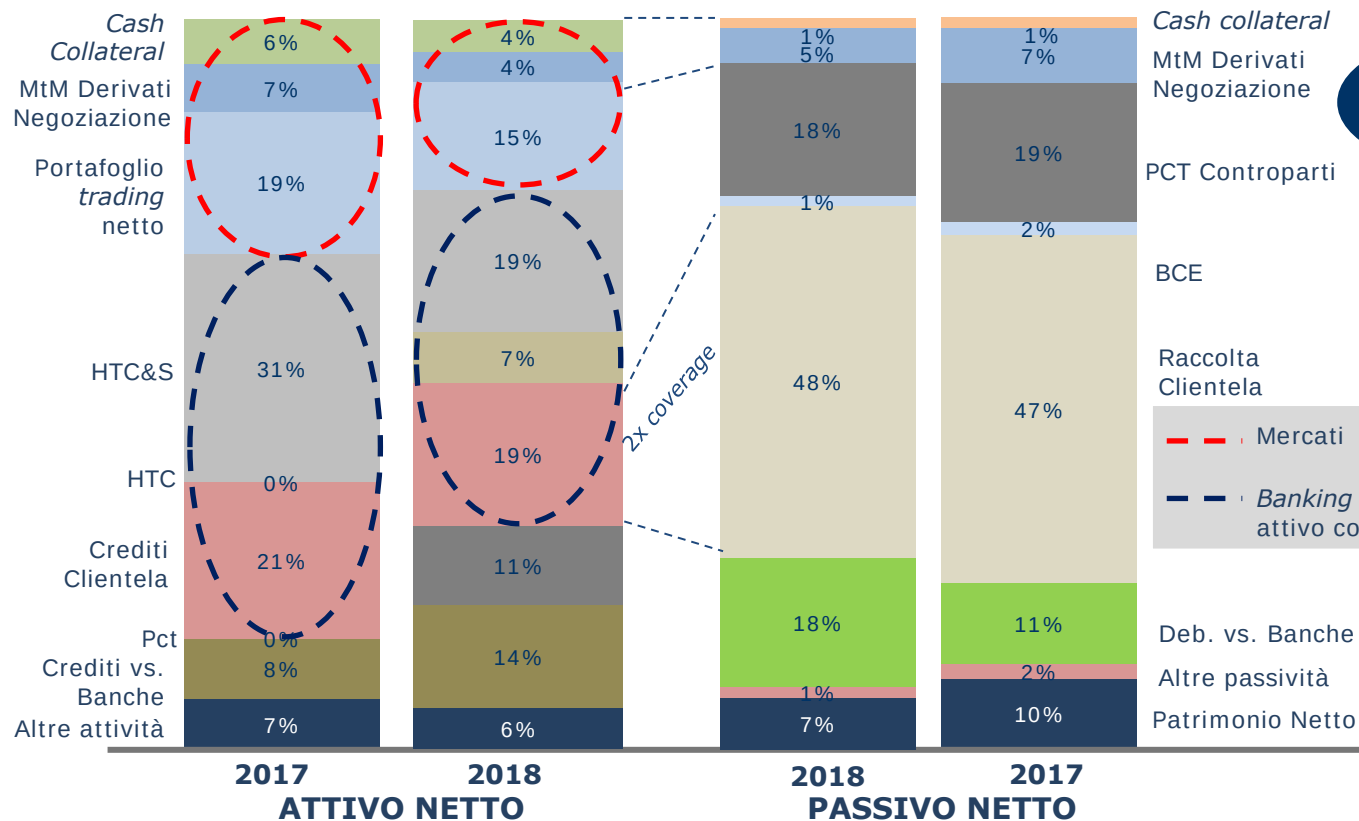
* Masse al netto di quelle depositate presso Banca Profilo

ALM: attivo ben diversificato tra *banking book*, *trading* e crediti commerciali; *funding mix* equilibrato a copertura dell'attivo

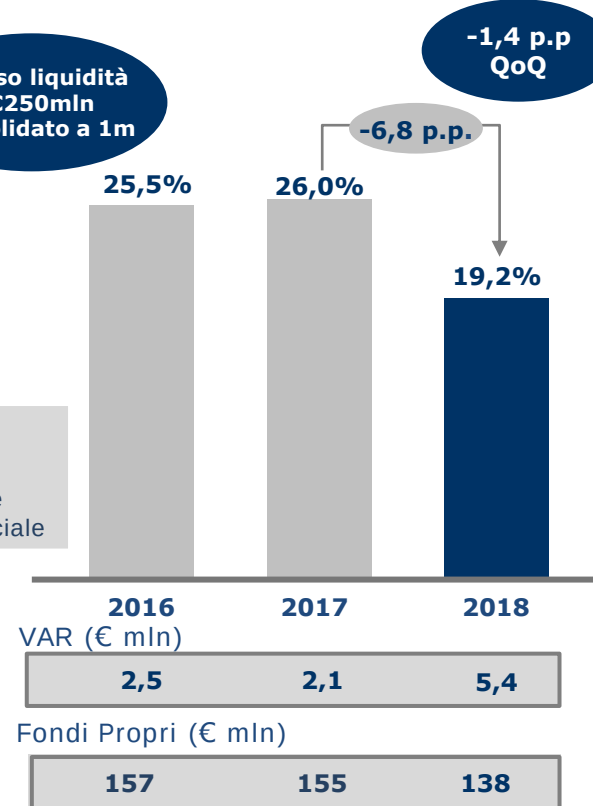


Composizione Attivo netto e *Funding* (€ mln)

CET 1 *capital ratio* (%)



Eccesso liquidità
> €250mln
Consolidato a 1m

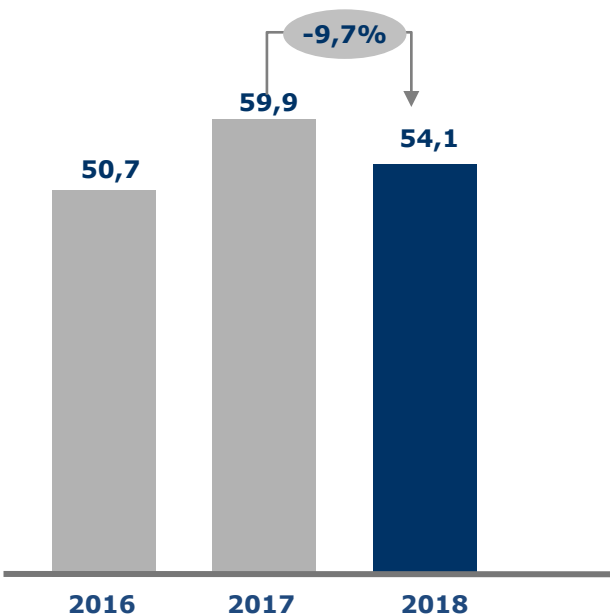


	2016	2017	2018
VAR (€ mln)			
	2,5	2,1	5,4
Fondi Propri (€ mln)			
	157	155	138

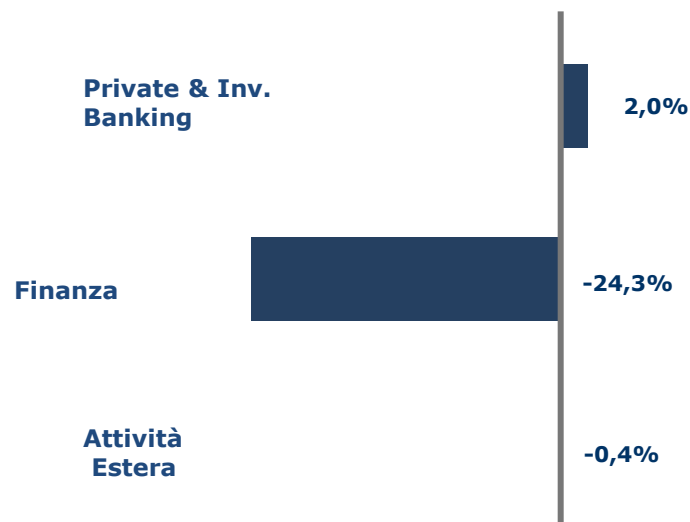
- Riduzione del peso della componente mercati e *banking book* compensata dall'aumento dei crediti vs banche e dai PCT; nel passivo, incremento dell'interbancario e della raccolta da clientela
- CET 1 al 19,2%** rispetto al 26,0% del 2017 a seguito di 3 componenti: (i) maggiori RWA per credito banche (già in gran parte rientrati), (ii) riserva negativa AFS, (iii) *goodwill* per l'acquisizione Dynagest

Ricavi netti in decremento e Costi operativi stabili anno su anno

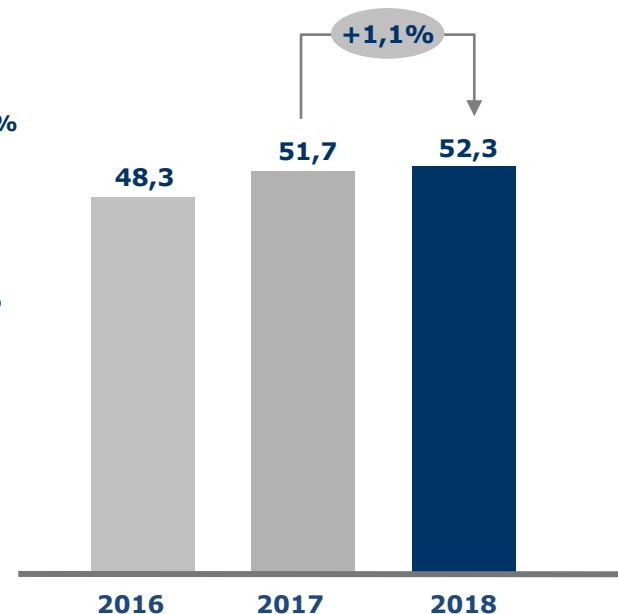
Ricavi Netti YoY (€mln)



Ricavi Netti YoY (%)



Costi Operativi YoY (€mln)

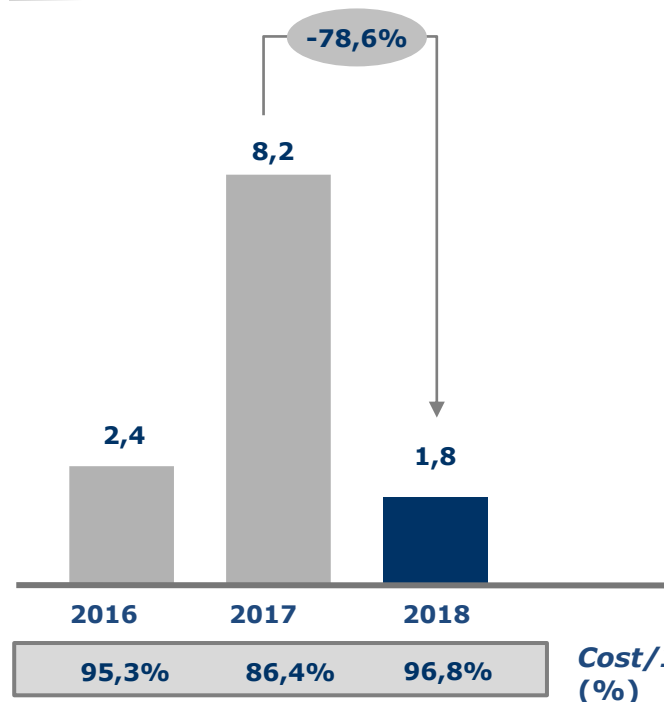


- **Ricavi** in riduzione rispetto al 2018 in Finanza a seguito dei mercati del Q4, compensati da un incremento in Private & Investment Banking
- **Costi operativi** stabili rispetto al 2017, in crescita nella controllata svizzera anche per effetto del consolidamento di Dynagest, compensati da una lieve riduzione nella Banca

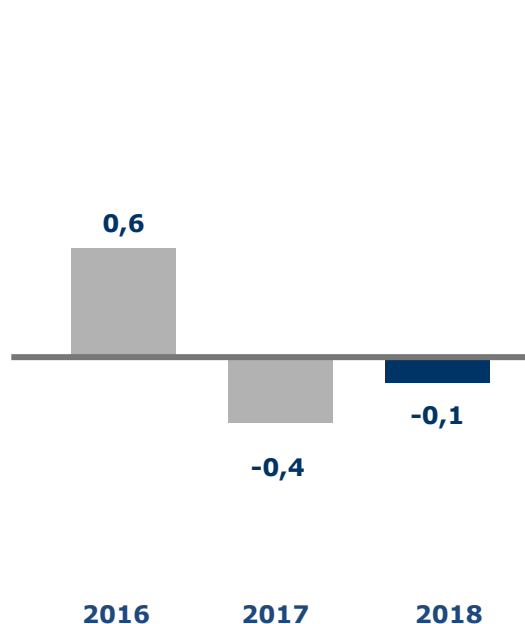
Risultato operativo e Utile netto consolidato in riduzione



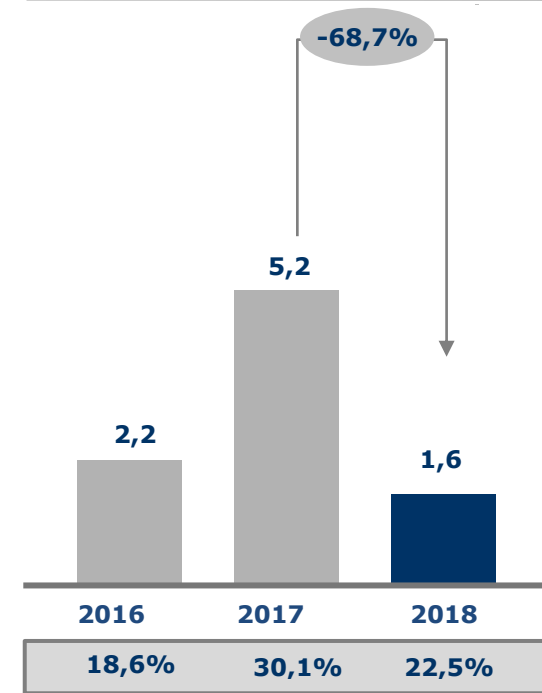
Risultato di Gestione (€mln)



Accantonamenti (€mln)



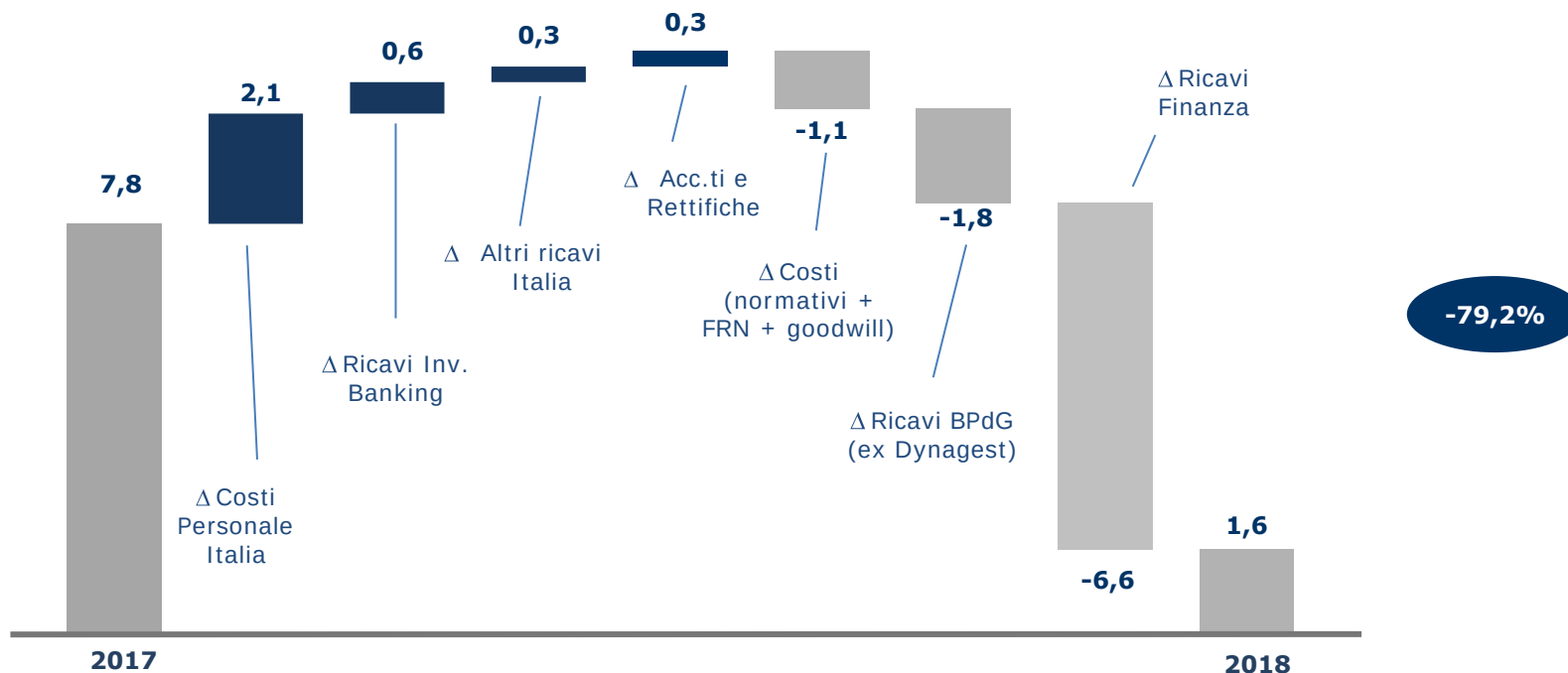
Utile netto Consolidato (€mln)



- **Risultato di gestione** in flessione rispetto al 2017 per effetto dei minori ricavi
- **Accantonamenti netti** totali a -0,1 milioni negativi a seguito dell'impatto degli impairment sull'attivo legati ai nuovi standard IFRS9 in gran parte compensati da riprese nella controllata estera e sul fondo per rischi e oneri
- **Utile netto Consolidato** in calo a 1,6 milioni di euro con un **Tax Rate** in diminuzione al 23%

Principali evidenze nei 12M del 2018 rispetto al 2017

Risultato al lordo delle imposte YoY (€mln)



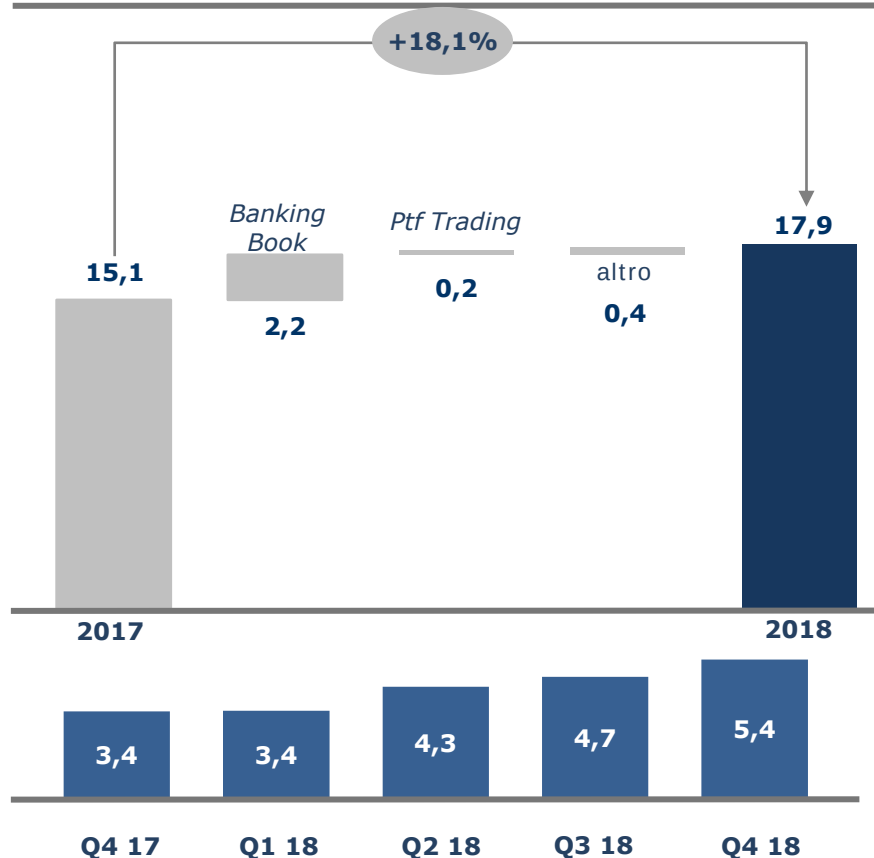
- **Risultato al lordo delle imposte** in flessione (-79% YoY) soprattutto a causa della diminuzione dei ricavi nella Finanza e nella controllata svizzera (al netto dell'acquisizione) e dai maggiori costi legati alle implementazioni normative, in parte compensati dal controllo degli altri costi operativi e dai ricavi delle altre divisioni di *business*



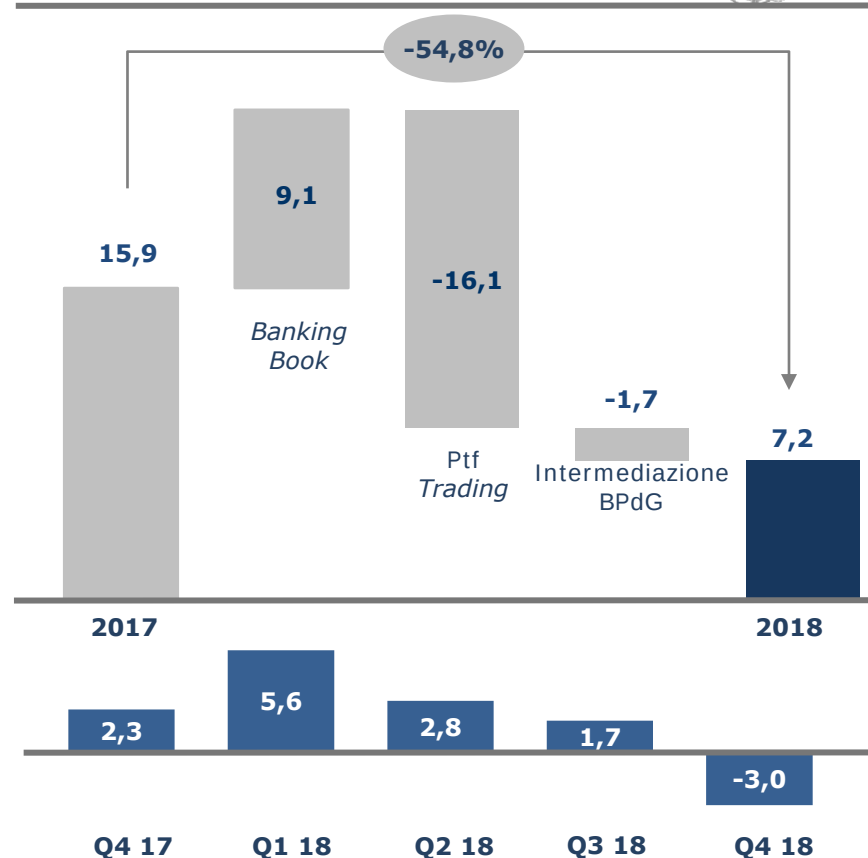
- Sintesi 2018
- **Commento ai risultati 2018**
- Analisi per segmento di *business*
- Conclusioni
- Allegati

Margine di interesse in crescita e POF in riduzione

Margine di interesse evoluzione YoY (€mln)



POF evoluzione YoY (€mln)

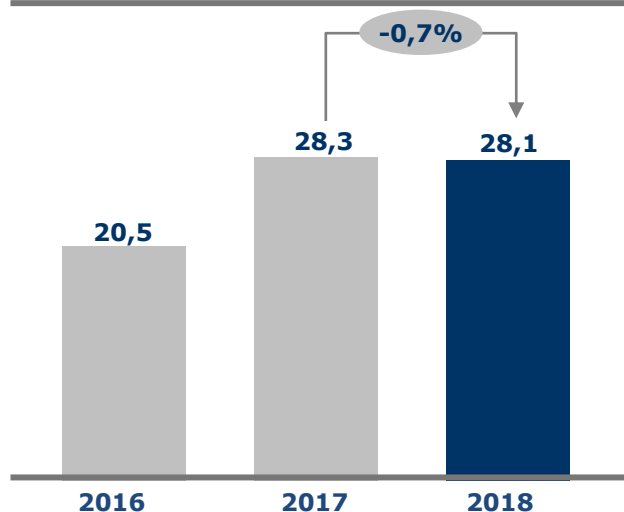


- **Margine interesse in crescita** (+18% YoY) grazie al *Banking Book* con andamento crescente costante nei 4 trimestri
- **POF in riduzione** (-55% YoY), in particolare nel Q4, sul portafoglio di **trading**, solo in parte compensati da maggiori realizzi sul portafoglio **HTC&S** nella prima parte dell'anno
- Nella controllata svizzera il nuovo **team di intermediazione** ha iniziato a contribuire solo dal Q4 a seguito della fusione

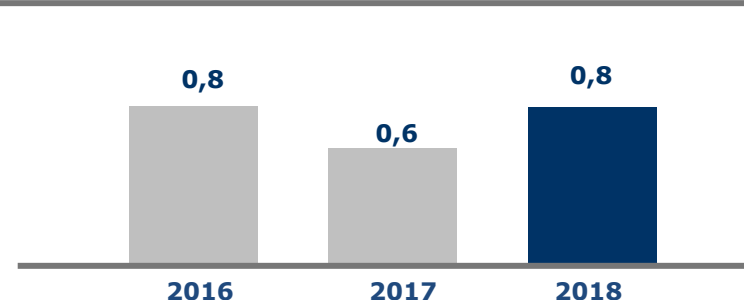
Commissioni confermano un 2017 molto positivo (+37% su 2016)



Commissioni nette YoY (€mln)

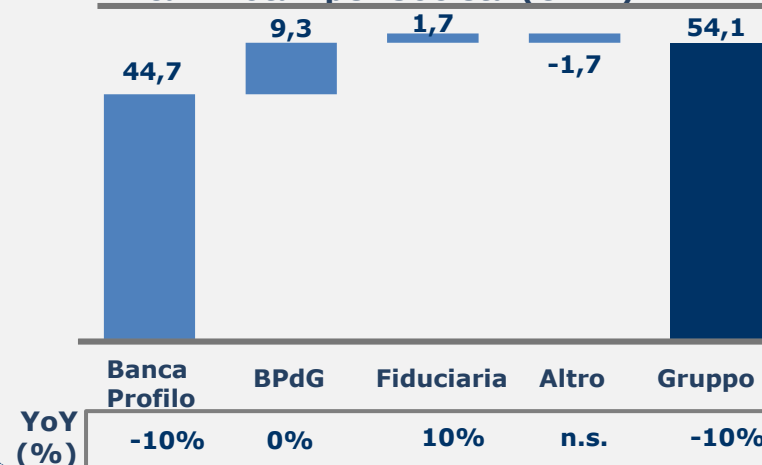


Altri proventi e oneri (€mln)



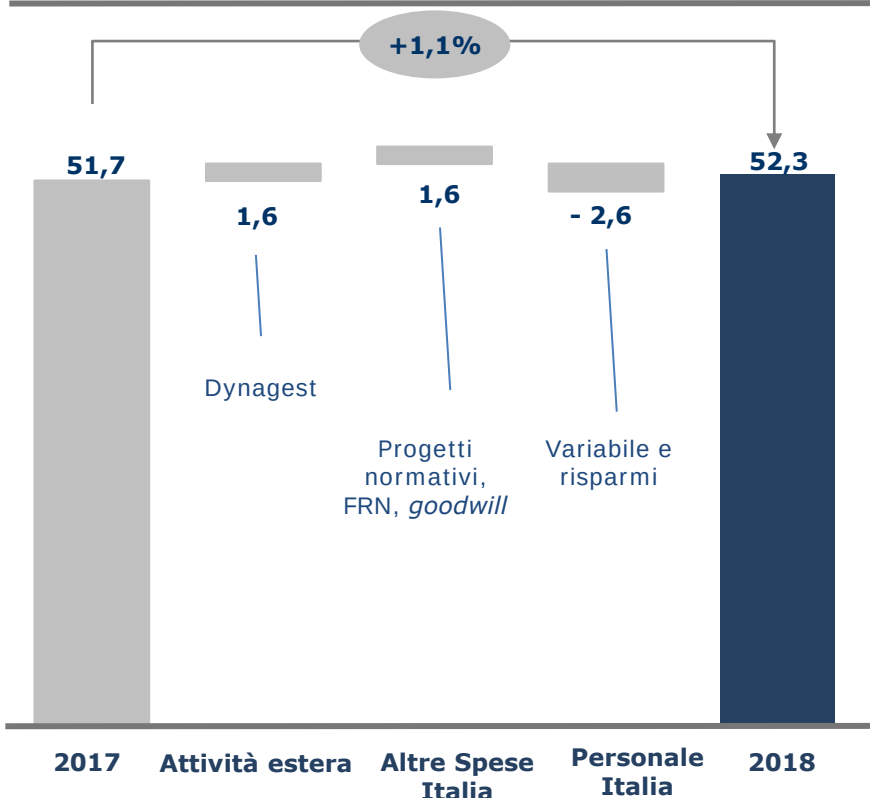
- **Commissioni stabili** grazie all'incremento nell'Investment Banking, nella consulenza e per il consolidamento di Dynagest, compensati da una riduzione nelle commissioni di *performance* e di gestione
- Tra le società del Gruppo **Ricavi totali** in calo in Banca Profilo e stabile nella controllata svizzera a seguito del consolidamento di Dynagest per 6 mesi (al netto dell'acquisizione in calo del 19%)

Ricavi Totali per Società (€mln)

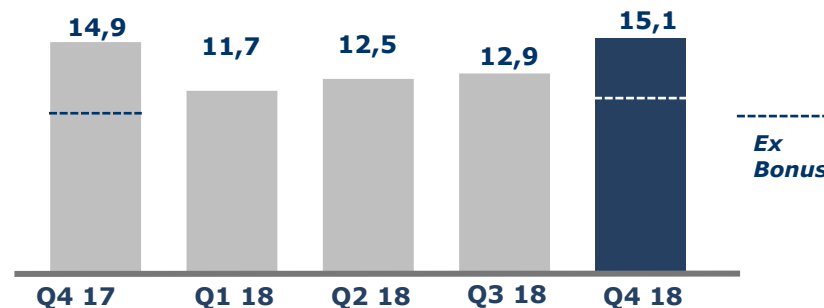


Costi operativi stabili

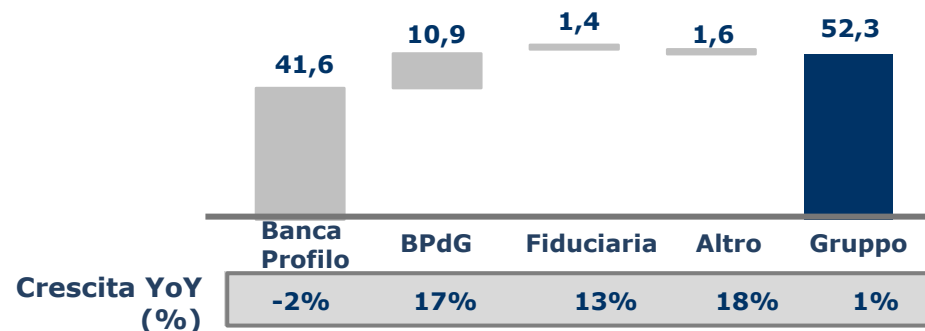
Evoluzione YoY (€mln)*



Costi Operativi QoQ (€mln)*



Costi Operativi per Società (€mln)*



- **Costi operativi consolidati** in stabili rispetto al 2017, con la controllata svizzera in crescita per effetto del consolidamento di Dynagest
- In BP costi amministrativi e ammortamenti in crescita per le implementazioni normative, l'ammortamento del *goodwill* e l'extra contributo al FRN, più che compensati da una riduzione del costo del personale

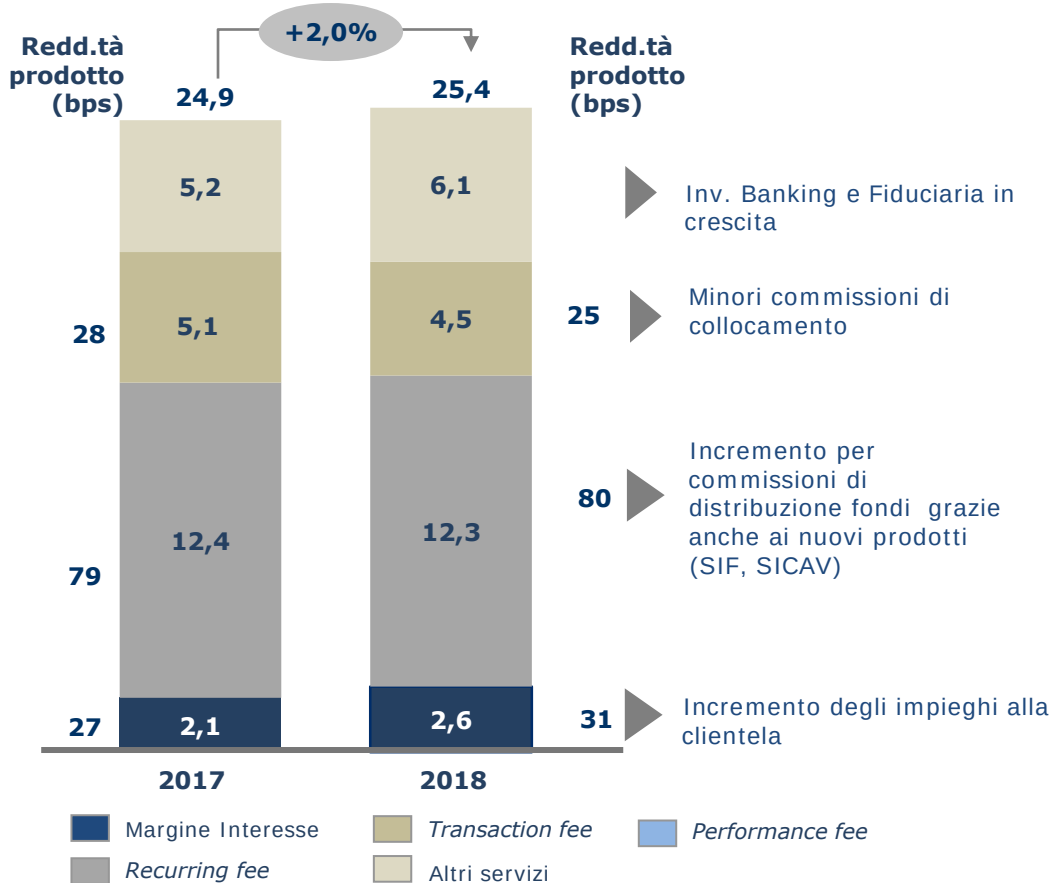
Agenda



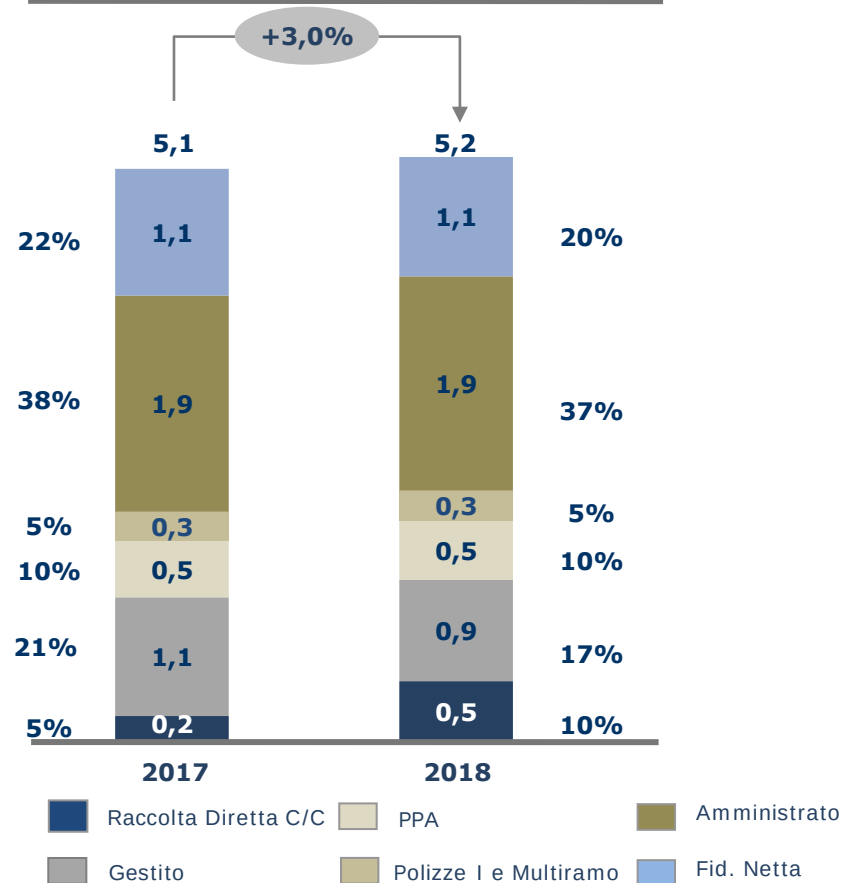
- Sintesi 2018
- Commento ai risultati 2018
- **Analisi per segmento di *business***
- Conclusioni
- Allegati

Private & Investment Banking: Ricavi in crescita

Evoluzione e Composizione ricavi (€mln)



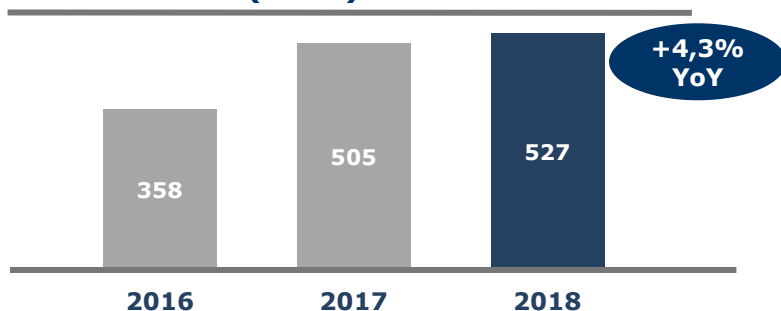
Raccolta Clientela PB & IB (€mld)



- **Ricavi Private & Investment Banking** in crescita del 2% YoY grazie all'Investment Banking, alle commissioni fiduciarie e a quelle ricorrenti
- **Raccolta Clientela** in crescita del 3% YoY con maggior penetrazione della raccolta diretta

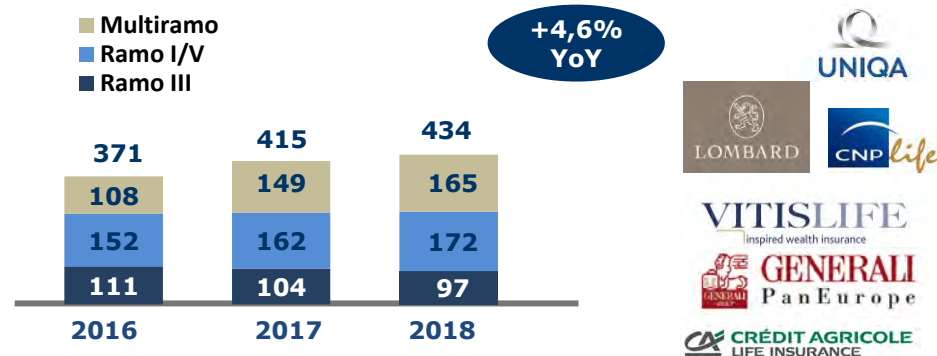
P&IB: Tutte le principali grandezze commerciali in crescita

Masse in PPA (€mln)



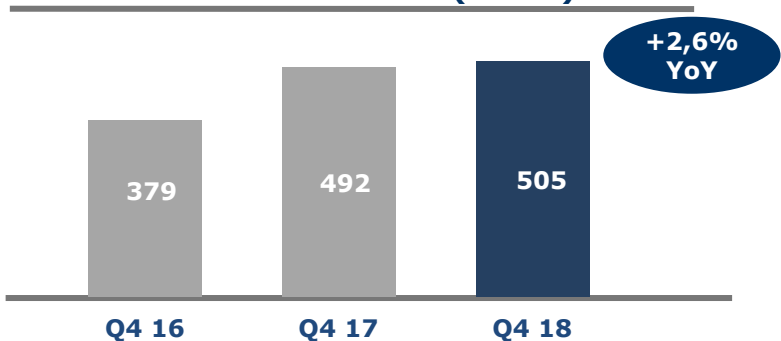
- Penetrazione della consulenza avanzata al **20% dell'amministrato**
- **Redditività in crescita** (95 bps) grazie a collocamenti, consulenza e fondi

Masse in Prodotti Assicurativi (€mln)



- **Sviluppo del comparto assicurativo**, crescita concentrata sulla Ramo I e Multiramo
- **Accordo con Calie** per una polizza in dollari interamente investita in titoli US

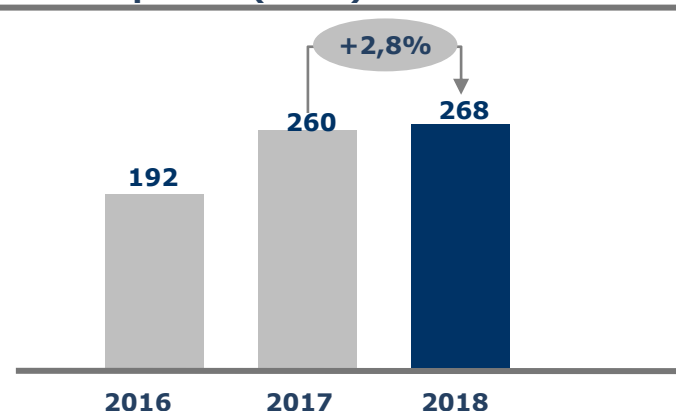
Evoluzione Masse in fondi (€ mln)



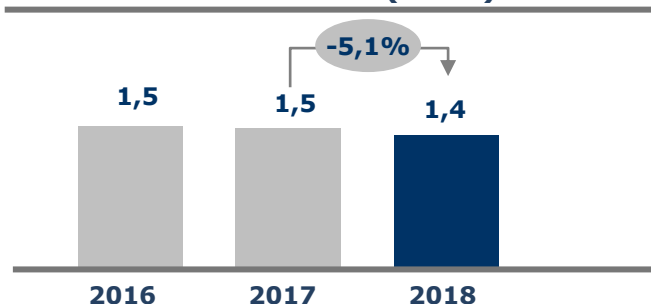
- Masse **amministrate in fondi** in crescita anche grazie alla distribuzione di nuovi prodotti
- **Prodotti alternativi** in aumento a 220 mln di euro con SIF immobiliare a 160 mln, SIF/SICAV mobiliari a 60 mln di euro

P&IB: crediti privati e *investment banking* in crescita

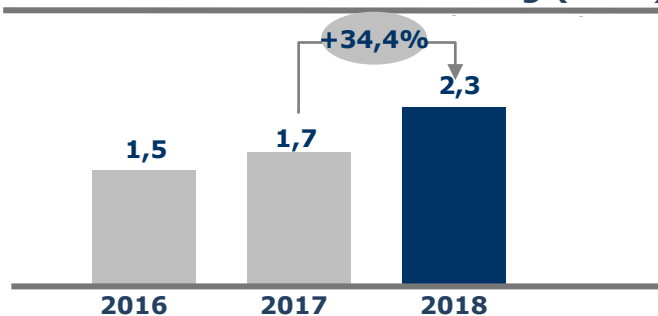
Crediti privati (€mln)



Masse fiduciarie lorde (€mld)



Ricavi netti *Investment banking* (€mln)



- **Crediti** a clientela *private* in crescita (+3% YoY)
- **Lombard** in aumento a 247 milioni di euro (+3% YoY) e **mutui** in aumento a 35 milioni di euro

- **Masse fiduciarie lorde** in lieve flessione a seguito della chiusura di alcuni *escrow account* su operazioni di M&A
- **Ricavi** per 1,7 milioni di euro nel 2018 (+10% YoY)

- Per l'*Investment Banking*, ricavi in crescita grazie ad un maggior contributo di **success fee** e maggior **margin** di interesse
- Positiva conclusione di diversi mandati di Capital Market, sia IPO sia *minibond*



Crescita organica

Raccolta netta 2018 a 530 mln € vs 30 mln nel 2017

Allargamento della **base clienti**, in particolare nella componente *professional*, in crescita del 6%

Redditività

Redditività totale pari a **60 BPS** (vs 50 nel 2016)

Raccolta su **prodotti ideati o sviluppati internamente** pari a **118 mln €** (pari a 0 nel 2016)

Commissioni ricorrenti pari al **48%** del **totale ricavi**

Focus prodotti professional

Peso dei **clienti professional** pari a 22% (+5 p.p. nel 2018)

Proseguita la strategia di **sviluppo prodotti** dedicati al segmento (cfr. più avanti)

Investment Banking

Ricavi complessivi in **crescita** del 34% vs 2017

Peso **ricavi da rischio** pari al 20%



2017

2018

2019 *(iniziative allo studio)*

IMMOBILIARI

Profilo East
Germany Real
Estate Fund

Raccolta
78,4 mln €



EUROCARE
Real Estate
Fund

Raccolta
88,0 mln €



- *Second closing* EUROCARE (target raccolta >20 mln €)
- *Student housing fund* (target raccolta >30 mln €)
- *Real estate 2.0* in Svizzera (target raccolta 10 mln €)

INDUSTRIALI

QC Terme

Raccolta
11,0 mln €



NUTKAO

Raccolta
12,6 mln €



- Azienda attiva nella produzione di capsule compatibili per caffè (target raccolta >10 mln €)
- Creazione di un portafoglio di farmacie che punti alla massima efficienza gestionale (target raccolta >5 mln €)

VENTURE

BioVelocITA

Raccolta
5,5 mln €



Enthera

Raccolta
0,5 mln €



- Possibili ulteriori spin-off (in corso di valutazione)

P&IB: Focus mandati di Investment Banking

Capital Markets



2018

*Nomad & Global
Coordinator*



*Nel processo di IPO
sul segmento AIM*

(€6 mln)

2018

Advisor di



*Offerta Pubblica di
Acquisto (OPA)*

2018

Joint global coordinator



*Nel processo di IPO
sul segmento AIM*

(€11 mln)

2018

Advisor di



finanziamento in pool

(€20 mln)

Corporate Finance

2018

Advisor



*Rifinanziamento
minibond*

(€3 mln)

2018

Advisor



*Ricerca
potenziali
acquirenti*

(€8,5 mln)

2018

Advisor



*Valutazione
opzioni
strategiche*

2018

Advisor



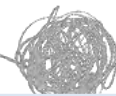
*Valutazione
opzioni
strategiche*

2018

Advisor



*Attività di
presounding
per nuova
finanza*



Mantenimento della focalizzazione su crescita organica con limitati inserimenti di *private banker*
Ulteriore sviluppo della strategia di soluzioni di investimento «esclusive» originate in casa
Oltre alle 4 categorie di *club deal*, avvio dei veicoli proprietari e dei certificati

Crescita

- Continuo focus su **clientela professionale** con valorizzazione della **nuova base clienti**
- Previsto l'inserimento di **4 *private banker***
- Rafforzamento delle filiali di **Milano e Roma**, e sostituzione delle uscite a **Torino e Brescia**
- Attivazione del servizio dedicato ai ***family office*** con struttura di ***sales dedicati***

Prodotti e servizi

- Avvio con Dynamic AM di **veicoli della casa in delega** a gestori terzi
- Ulteriore spinta sul **collocamento di prodotti alternativi** per clientela selezionata
- Lancio di ***certificate*** su carta propria o di terzi
- Nuovo *focus* sulla selezione di prodotti alternativi per **clientela classificata *retail***
- **Miglioramento del *mix* (PPA, gestioni e vita)**

Investment banking

- Confermato il *focus* su ***capital market*** sia di debito (*minibond*) sia di capitale (AIM)
- Lancio di un **nuovo veicolo** specializzato in *special situation*
- Rilancio di **M&A Advisory** tramite utilizzo della leva debito/*equity* della Banca



Soluzioni di risparmio gestito «esclusive»



- Ricerca di **soluzioni di investimento focalizzate su attività reali** con **performance tipicamente decorrelate** dai mercati
- Sviluppo di **network e partnership** per l'**individuazione delle iniziative** oggetto di investimento con **esclusiva per l'Italia** (es: Threestone per RSA)
- **Sviluppo di fondi UCITS e linee di gestione in partnership con la divisione Dynagest SA** focalizzate su strategie di *risk overlay*

Nuovi veicoli proprietari e prodotti

- Avvio di un programma di **veicoli proprietari** in gestione alla controllata Dynamic Asset Management lussemburghese dati **in gestione a terzi**
- Lancio del **programma di certificate Banca Profilo su carta propria o di terzi** attivato sfruttando le competenze del *desk* di *market making* della Finanza

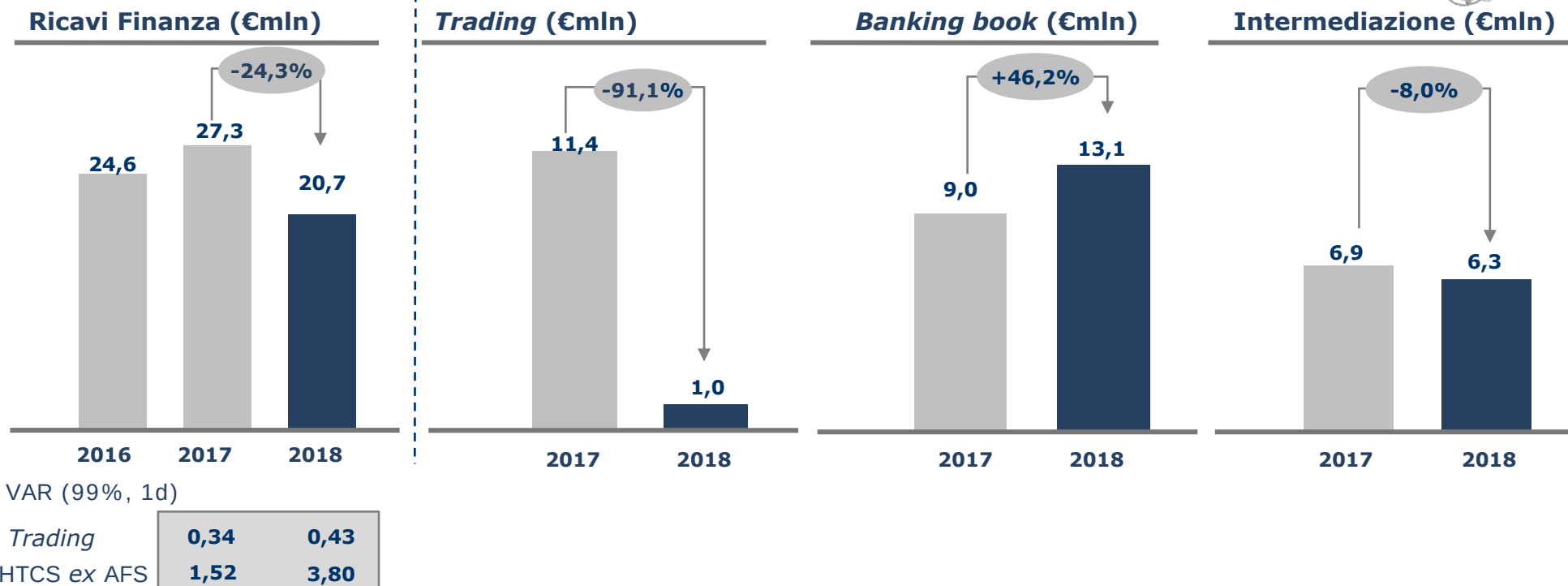
Prodotti alternativi per clientela retail

- Selezione di prodotti focalizzati su strategie alternative ma **distribuibili alla clientela classificata retail**
- Accordi con gestori sulla **distribuzione di Eltif**, nuovo veicolo lussemburghese che permette di inserire attivi illiquidi

Sinergie tra Private e Investment Banking

- Presente nel mercato l'esigenza di dotare la media impresa italiana di **capitale veloce, di medio periodo e flessibile**
- **Creazione di un veicolo alternativo** con *scouting* e *origination* dell'Investment Banking e distribuzione del Private Banking nell'ambito di pre-IPO o *minibond* o *special situation*

Finanza: ricavi in calo a causa di *performance* negative in tutti i principali mercati

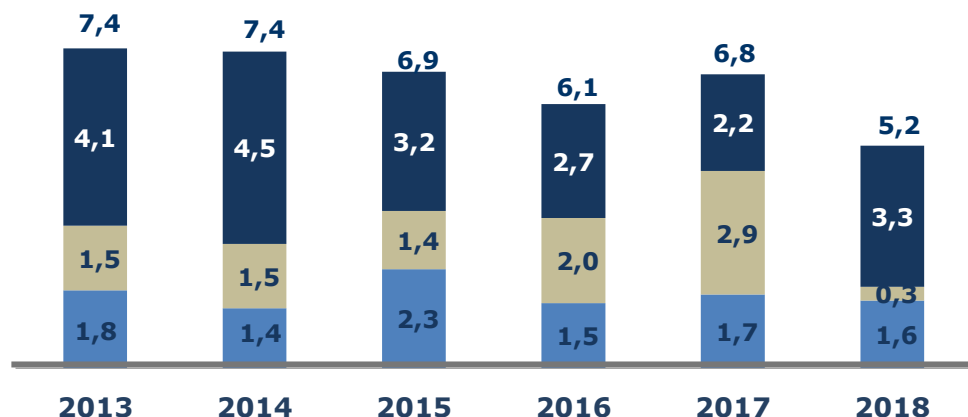


- **La performance dell'area Mercati è in riduzione a causa delle avverse condizioni di mercato.** Contesto ulteriormente peggiorato nell'ultimo trimestre dell'anno.
- Il **comparto azionario** chiude con un risultato leggermente positivo grazie al contributo del desk di *market-making*. In pareggio l'attività di **trading obbligazionario**.
- Il calo dell'attività di *trading* è stato parzialmente compensato dall'incremento del *Banking Book*.
- In **lieve contrazione anche i ricavi da intermediazione** (-9%): sensibile riduzione dell'attività sul comparto azionario, in tenuta l'intermediazione in Bond ed in ripresa l'attività in derivati.



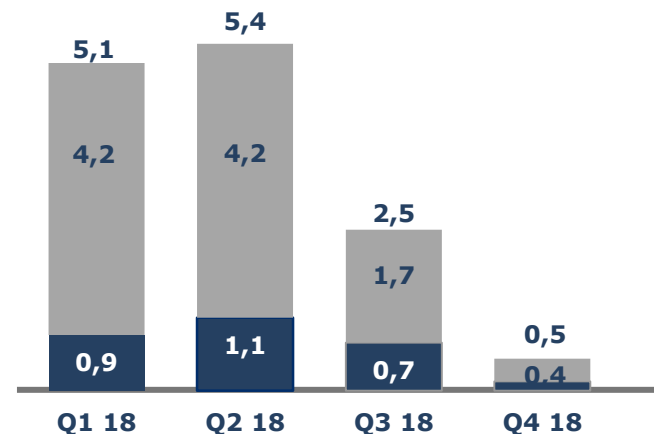
Ricavi trimestrali medi (€mln)

■ Banking Book ■ Trading ■ Intermediazione

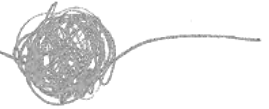


Composizione ricavi 2018 (€mln)

■ POF
■ Interessi



- Il **quarto trimestre 2018** ha registrato ricavi pressoché nulli dopo un *trend* costante durato diversi anni
- **Assorbimento medio dei rischi** al di sotto dei limiti da Regolamento nonostante la volatilità dei mercati finanziari



Sviluppo commerciale dell'intermediazione sulla clientela istituzionale
Ottimizzazione della strategia di *banking book* con focus sulle strategie di *carry*
Consolidamento delle strategie di *trading* a bassa volatilità

Intermediaz.

- Sviluppo della **clientela istituzionale** sia in relazione all'operatività *Capital Market*, sia in **sinergia con le strutture distributive della Banca**

Mercati

- Attesa un **recupero della redditività da *trading*** sia azionario sia obbligazionario
- **Risultati da *market making*** attesi in leggera riduzione per effetto di minor volatilità attesa
- Avvio emissione ***certificate azionari*** per 2H 2018

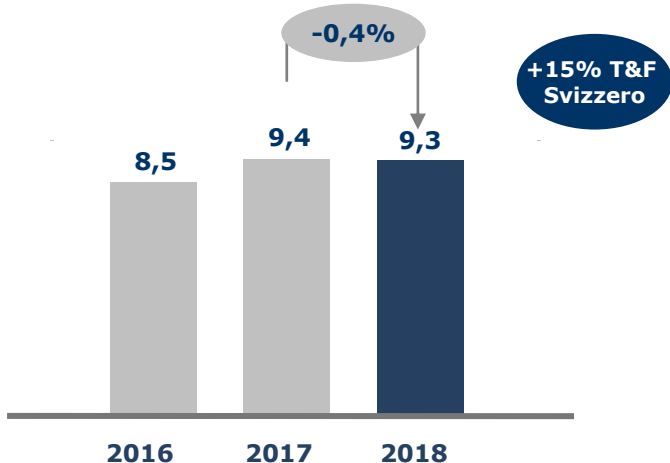
*Banking
book*

- Spostamento su **strategie di *carry*** rispetto a plusvalenze per limitare la volatilità di patrimonio
- Incremento del portafoglio HTC secondo il ***business model*** già approvato nel 2018
- Gestione più attiva del portafoglio HTCS con l'obiettivo di **maggior diversificazione e minore *duration***

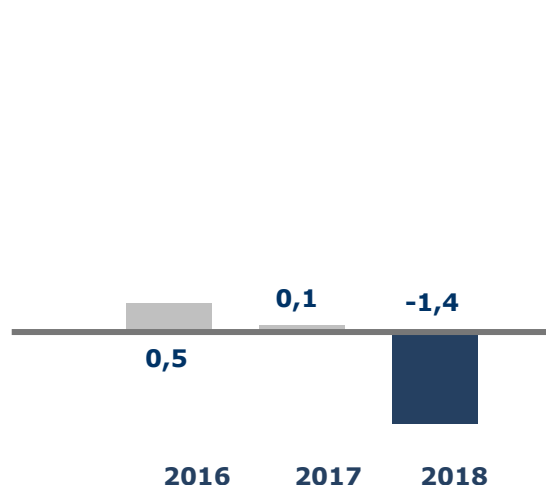
Attività Estera: in flessione nonostante la crescita delle masse *private* e l'acquisizione di Dynagest



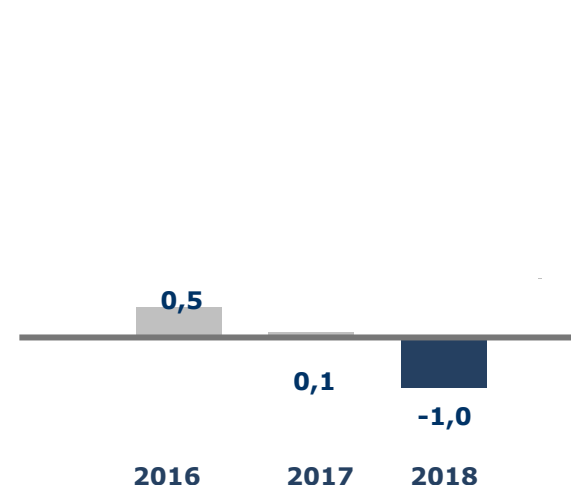
Ricavi (€mln)



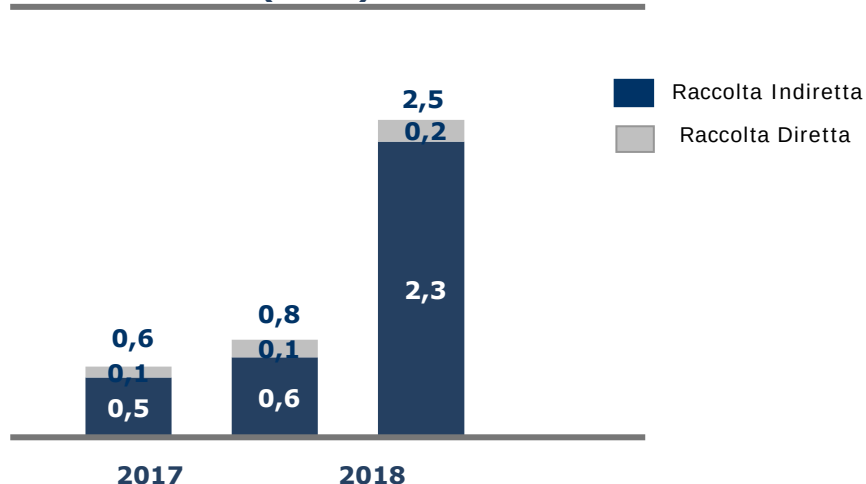
Risultato Operativo (€mln)



Utile netto (€mln)



Totale Masse (€mld)



- Masse **dell'Attività Estera in crescita** YoY anche per effetto del consolidamento di Dynagest (+20% al netto)
- **Redditività operativa in calo** a causa del mancato contributo dell'attività di intermediazione per 3 trimestri (sostituiti dal nuovo *team* solo in Q4) a fronte di un contributo operativo di Dynagest sostanzialmente nullo
- Positivo il contributo del **team di Private Banking** con una crescita dei ricavi YoY del 41% (in CHF)
- Minor contributo dalle attività di **Advisory**



Sviluppo delle masse Private e dei servizi acquisiti con la fusione di Dynagest

Rilancio dell'attività di intermediazione obbligazionaria e FX

Continua attenzione al mercato dei *family office/GFI* per potenziali acquisizioni opportunistiche

Private &
Invest.
banking

- Politica di crescita della **clientela HNWI**
- Focus su **prodotti alternativi** anche sfruttando il *Circle des investisseurs*
- Rilancio delle **attività di M&A** con particolare focus su settore sanitario, *food* e *tech*
- **Ricerca opportunistica** di operatori non bancari, *family office* e *GFI* interessati ad entrare in strutture bancarie

Institutional
AM

- **Atteso rilancio** in Svizzera delle strategie di gestione di Dynagest
- **Sviluppo sinergie** con clienti istituzionali italiani su prodotti non presenti in Italia

Capital
market

- Avvio a pieno regime del **nuovo team di intermediazione obbligazionaria e FX**
- Mantenimento del livello di ***banking book*** in linea con 2018

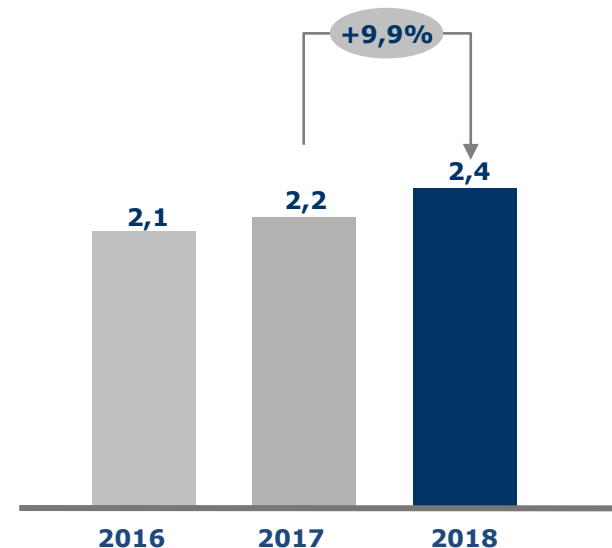
Canali Digitali: principali evidenze



Dall'inizio del 2018 **la crescita della base clienti di Tinaba ha subito un'accelerazione** che si sta mantenendo costante nel corso dei mesi

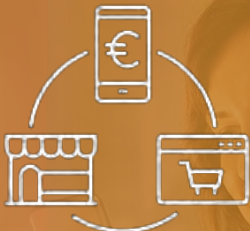
- Acquisiti 35.000 **nuovi clienti** da inizio anno (+507%)
- 680 nuovi clienti acquisiti mediamente ogni **settimana**
- **Costi operativi** in crescita rispetto al 2017, in particolare nei costi variabili legati all'aumento del numero clienti e dei volumi transati; sono in corso attività di revisione dei contratti con i principali *outsourcer*

Costi Operativi YoY (€mln)



Tinaba: come impatta nella vita quotidiana

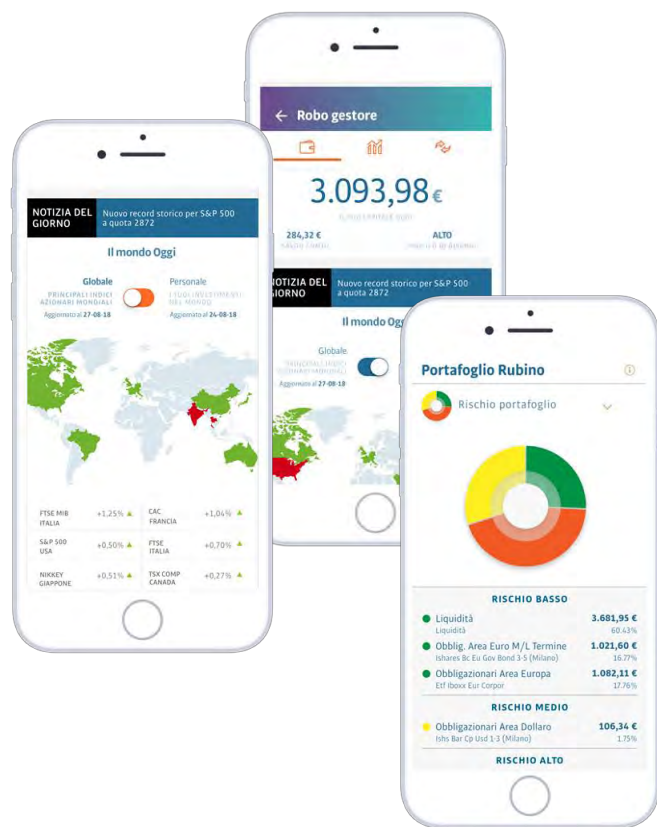


 P2P	 P2B	 SERVIZI BANCARI INNOVATIVI	 CHARITY CROWDFUNDING
 Creare una cassa comune	 Conoscere e fidelizzare i clienti	 Risparmiare con il salvadanaio	 Realizzare i tuoi progetti
 Dividere il conto tra amici	 Saltare la coda	 Accedere a servizi finanziari fino ad ora riservati al "private banking"	 Partecipare ad una raccolta di charity/crowdfunding

Tinaba: Robo Advisor

L'esperienza nella gestione patrimoniale di Banca Profilo entra in Tinaba con un nuovo servizio di investimenti, accessibile in ogni modalità e in ogni momento del giorno.

Con una soglia di partenza di soli duemila euro di capitale iniziale, "Investimenti" è il primo **servizio di risparmio gestito** in cui la competenza di una banca *private* come Banca Profilo si unisce all'innovazione tecnologica per creare, in Tinaba, il più completo strumento di gestione del denaro.



Grazie ai costi di gestione ridotte, il servizio di Banca Profilo in Tinaba è la **porta d'accesso preferenziale al mondo degli investimenti** per una nuova generazione di risparmiatori: *smart*, consapevoli, informati.



Investi la cifra desiderata, a partire da 2.000 euro



Monitora i rendimenti quando vuoi, dove vuoi



Ribilancia il portafoglio tra quelli consigliati



Disinvesti senza ulteriori costi aggiuntivi

Tinaba e Alipay: *mobile payment*



- La mobile app Alipay è il mezzo di pagamento più diffuso in Cina



- 720 milioni di cinesi hanno Alipay
- la app è più utilizzata del contante come mezzo di pagamento
- Il 99% dei turisti ha scaricato Alipay
- 3 mln di turisti in Italia (#2 in Europa)
- 3 mld € di spesa annua ...
- ...a Milano-Roma-Firenze-Venezia

Tinaba e Alipay: mobile payment



Alipay aiuta i merchant ad attirare clienti cinesi incrementando le vendite

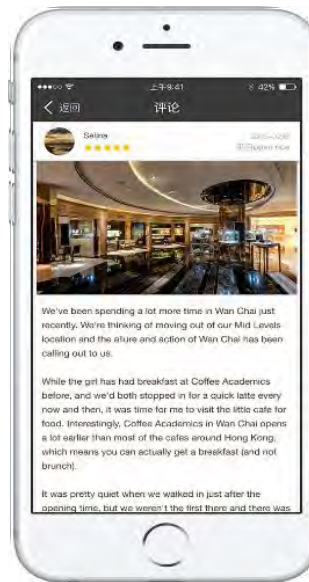
Pagamento
con migliore
tasso e credito
istantaneo



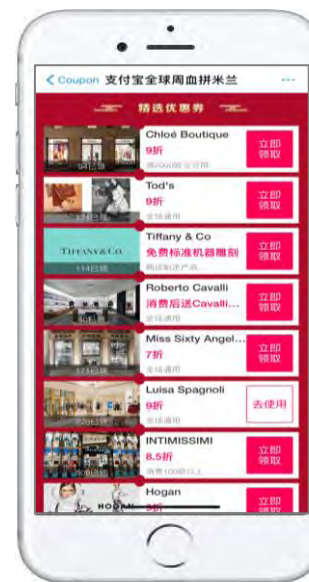
Mappe e
raccomandazioni
negozi più
vicini



Foto e
descrizione
offerta
negozio



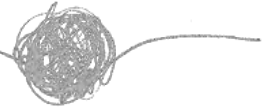
Promozioni
e coupon
geo-profilati
del negozio



Sconti e
cash-back
offerti da
Alipay



Fino a
300 Euro
di regali prima
dell'acquisto



- Sviluppo della base clienti Level A attraverso il *Digital Marketing*
- Incremento dell'utilizzo del nuovo servizio di Robogestioni
- Ampliamento della base *merchant* e dei volumi attraverso l'accordo con Alipay
- Lancio del servizio Salvadanaio Remunerato
- Sviluppo dei servizi a valore aggiunto per le imprese

- Continuo sforzo commerciale per l'accrescimento della **base clienti consumer**
- Attività mirate sulla sviluppo della **clientela merchant con servizi dedicati** facendo leva in particolare sull'accordo con Alipay
- Incremento della raccolta delle **Robogestioni con iniziative di marketing digitale ed eventi**
- Sviluppo dei servizi «*stay*» con **soglia di ingresso** anche inferiore alle Robogestioni a partire dal Salvadanaio remunerato
- **Nuova architettura applicativa** a partire da Marzo che permetterà evolutive più veloci ed efficienti



- Sintesi 2018
- Commento ai risultati 2018
- Analisi per segmento di *business*
- Conclusioni
- Allegati

Conclusioni

Risultati 2018 impattati negativamente dall'andamento dei mercati, in particolare nel Q4, e dalle attività di rilancio della controllata svizzera

Consolidate **le iniziative di Piano Industriale** che hanno portato ulteriore crescita nel Private & Investment *banking* dopo un 2017 particolarmente positivo

In particolare, migliorato il mix della raccolta, aumentato l'impatto delle commissioni da prodotti alternativi ideati o sviluppati dalla Banca, e attivato il volano sull'Investment banking da attività di rischio

Buona visibilità sulla possibilità di **recupero nel 2019 della redditività target** a seguito delle diverse iniziative mirate a ridurre la sensibilità all'andamento dei mercati, delle iniziative commerciale previste nel 2019 sul solco delle precedenti, delle operazioni di *investment banking* in corso di finalizzazione e del rilancio delle attività di Dynagest

Approvato il **Budget 2019** che conferma i target di Piano Industriale 2017-19

Agenda



- Sintesi 2018
- Commento ai risultati 2018
- Analisi per segmento di *business*
- Conclusioni
- Allegati

Principali Dati Consolidati



PRINCIPALI DATI CONSOLIDATI

			Variazione YoY	
			Assoluta	%
DATI ECONOMICI RICLASSIFICATI (Euro '000)	12 2018	12 2017	Riesposto	
Margine d'interesse	17.852	15.116	2.736	18,1
Totale ricavi netti	54.063	59.893	-5.830	-9,7
Risultato della gestione operativa	1.750	8.169	-6.419	-78,6
Risultato ante imposte	1.621	7.812	-6.190	-79,2
Risultato netto	1.635	5.223	-3.588	-68,7
DATI PATRIMONIALI RICLASSIFICATI (Euro '000)	12 2018	12 2017	Riesposto	
Attività Finanziarie valutate al <i>Fair Value</i> con impatto a conto economico	507.974	457.393	50.581	11,1
Attività Finanziarie valutate al <i>Fair Value</i> con impatto sulla redditività complessiva	440.547	552.253	-111.706	-20,2
Attività Finanziarie valutate al costo ammortizzato	1.173.361	557.044	616.317	110,6
Derivati di copertura	2.985	3.259	-274	-8,4
Totale Attivo	2.255.664	1.691.528	564.136	33,4
Raccolta Diretta	1.375.039	1.053.711	321.329	30,5
Raccolta Indiretta	5.755.172	4.145.074	1.610.099	38,8
- di cui risparmio gestito	779.035	922.543	-143.507	-15,6
- di cui risparmio amministrato	2.677.684	2.586.382	91.301	3,5
- di cui attività estera	2.298.453	636.149	1.662.305	261,3
Raccolta complessiva	7.130.212	5.198.784	1.931.427	37,2
Raccolta Fiduciaria netta	1.054.197	1.125.664	-71.467	-6,3
Raccolta complessiva con Fiduciaria	8.184.409	6.324.449	1.859.960	29,4
Patrimonio netto di Gruppo	150.201	161.813	-11.612	-7,2
ATTIVITA' DI RISCHIO E COEFFICIENTI PATRIMONIALI	12 2018	12 2017	Riesposto	
Totale Fondi Propri (Euro '000)	139.671	153.738	-14.067	-9,1
Attività di rischio ponderate (Euro '000)	719.630	586.925	132.705	22,6
CET 1 capital ratio %	19,2%	26,0%	-6,8	
Total capital ratio %	19,4%	26,2%	-6,8	
STRUTTURA OPERATIVA	12 2018	12 2017	Riesposto	
Numero dipendenti e collaboratori	216	199	17	9
- di cui Private Banker	44	46	-2	-4
Numero filiali	6	6	0	0

Conto Economico Consolidato Riclassificato



VOCI	12 2018	12 2017 Riesposto	(Importi in migliaia di Euro)	
			Variazioni Assolute	%
Margine di interesse	17.852	15.116	2.736	18,1
Commissioni nette	28.065	28.257	-192	-0,7
Risultato netto dell'attività finanziaria e dividendi (1)	7.203	15.939	-8.736	-54,8
Altri proventi (oneri) di gestione (2)	944	582	362	62,2
Totale ricavi netti	54.063	59.893	-5.830	-9,7
Spese per il personale	(29.580)	(30.824)	1.245	-4,0
Altre spese amministrative (3)	(20.579)	(18.872)	-1.706	9,0
Rettifiche di valore su immobilizzazioni immateriali e materiali	(2.155)	(2.027)	-127	6,3
Totale Costi Operativi	(52.313)	(51.724)	-589	1,1
Risultato della gestione operativa	1.750	8.169	-6.419	-78,6
Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri (4)	135	(160)	295	n.s
Rettifiche/riprese di valore nette per rischio di credito relativo a attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	90	(127)	217	-170,7
Rettifiche/riprese di valore nette su attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva (5)	(353)	(70)	-283	n.s
Utile di periodo al lordo delle imposte	1.621	7.812	-6.190	-79,2
Imposte sul reddito dell'operatività corrente	(366)	(2.355)	1.989	-84,5
Utile di periodo al netto delle imposte	1.256	5.457	-4.201	-77,0
(Utile)/perdita di periodo di pertinenza di terzi	379	(233)	613	n.s
Utile (Perdita) di periodo di pertinenza della capogruppo	1.635	5.223	-3.588	-68,7

(1) comprende le Voci 70.Dividendi e proventi simili, 80.Risultato netto dell'attività di negoziazione, 90.Risultato netto dell'attività di copertura, 100. Utili e perdite da cessione e riacquisto degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia) e 110. Risultato netto delle altre attività e passività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico

(2) coincide con la Voce 230. Altri oneri/proventi di gestione compresa tra i Costi operativi degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia) al netto del recupero dei bolli a carico della Clientela.

(3) La voce Altre spese amministrative è esposta al netto del recupero dei bolli a carico della Clientela.

(4) coincide con la Voce 200. Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri compresa tra i Costi operativi degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ. 262 Banca d'Italia).

(5) comprende la Voce 130 b).Rettifiche/riprese di valore nette per rischio credito relativo a attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva e la Voce 250. Utili/perdite delle partecipazioni degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia).

Conto Economico Consolidato Riclassificato - Evoluzione Trimestre



Voci	12 2018	09 2018	06 2018	03 2018	12 2017 Riesposto	09 2017 Riesposto
Margine di interesse	5.393	4.725	4.337	3.396	3.370	3.593
Commissioni nette	7.963	8.835	5.719	5.547	8.294	6.312
Risultato netto dell'attività finanziaria e dividendi (1)	(2.984)	1.722	2.827	5.638	2.347	3.040
Altri proventi (oneri) di gestione (2)	281	305	205	154	49	299
Totale ricavi netti	10.652	15.588	13.088	14.735	14.060	13.245
Spese per il personale	(8.987)	(7.170)	(7.086)	(6.337)	(9.668)	(6.799)
Altre spese amministrative (3)	(5.493)	(5.151)	(4.979)	(4.956)	(4.541)	(4.795)
Rettifiche di valore su immobilizzazioni immateriali e materiali	(697)	(544)	(457)	(457)	(693)	(460)
Totale Costi Operativi	(15.177)	(12.865)	(12.522)	(11.749)	(14.903)	(12.054)
Risultato della gestione operativa	(4.525)	2.723	566	2.985	(843)	1.191
Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri (4)	15	(7)	204	(77)	0	(10)
Rettifiche/riprese di valore nette di attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	(161)	(250)	226	275	184	(60)
Rettifiche/riprese di valore nette su attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva (5)	(86)	(215)	(35)	(17)	(23)	(0)
Utile di periodo al lordo delle imposte	(4.757)	2.251	961	3.167	(682)	1.121
Imposte sul reddito dell'operatività corrente	1.778	(915)	(200)	(1.028)	354	(491)
Utile di periodo al netto delle imposte	(2.979)	1.335	761	2.139	(328)	630
(Utile) / perdita del periodo di pertinenza di terzi	(1)	266	101	13	(206)	113
Utile (perdita) del periodo di pertinenza della capogruppo	(2.980)	1.601	862	2.152	(534)	743

(1) comprende le Voci 70.Dividendi e proventi simili, 80.Risultato netto dell'attività di negoziazione, 90.Risultato netto dell'attività di copertura e 100. Utili e perdite da cessione e riacquisto degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia).

(2) coincide con la Voce 230. Altri oneri/proventi di gestione compresa tra i Costi operativi degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia) al netto del recupero dei bolli a carico della Clientela.

(3) La voce Altre spese amministrative è esposta al netto del recupero dei bolli a carico della Clientela.

(4) coincide con la Voce 200. Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri compresa tra i Costi operativi degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ. 262 Banca d'Italia).

(5) comprende la Voce 130 b).Rettifiche/riprese di valore nette per rischio credito relativo a attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva e la Voce 250. Utili/perdite delle partecipazioni degli schemi obbligatori di bilancio annuale (Circ.262 Banca d'Italia).

Riferimenti



Via Cerva 28
20122 Milano
Tel. +39 02 58408.1
www.bancaprofilo.it

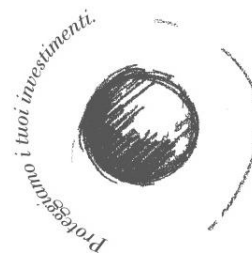
Capitale Sociale Euro 136.794.106,00 i.v.
Iscrizione al Registro Imprese di Milano, C.F. e P.IVA 09108700155 - bancaprofilo@legalmail.it
Iscritta all'Albo delle Banche e dei Gruppi bancari
Aderente al Fondo Interbancario di Tutela dei depositi
Aderente al Conciliatore Bancario Finanziario e all'Arbitro Bancario Finanziario
Appartenente al Gruppo bancario Banca Profilo e soggetta all'attività di direzione e coordinamento di Arepo BP S.p.A.

Disclaimer

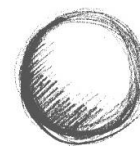
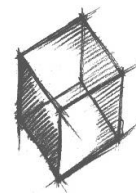
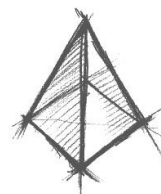
I dati e le informazioni contenuti nel presente documento, redatto da Banca Profilo S.p.A. (la "Banca"), sono forniti con finalità puramente informative e rivestono carattere strettamente riservato e confidenziale.

Il presente documento è destinato all'uso esclusivo di soggetti che abbiano manifestato interesse in relazione allo stesso e non costituisce, pertanto ed in alcun modo, attività pubblicitaria avente ad oggetto prodotti finanziari e/o offerta al pubblico di prodotti finanziari tale da porre un investitore in grado di decidere di acquistare o di sottoscrivere prodotti finanziari.

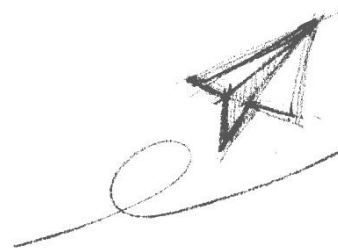
Non è consentita la riproduzione, distribuzione e pubblicazione, anche parziale, del presente documento e delle informazioni nello stesso contenute senza l'espressa preventiva autorizzazione della Banca, la quale declina ogni responsabilità connessa ad un utilizzo del presente documento per finalità o con modalità diverse da quelle originariamente previste ovvero nei confronti di soggetti differenti da quelli cui lo stesso è stato consegnato.



Soluzioni semplici a problemi complessi.



La trasparenza è un principio senza fine.



Voliamo alto con i piedi per terra.

