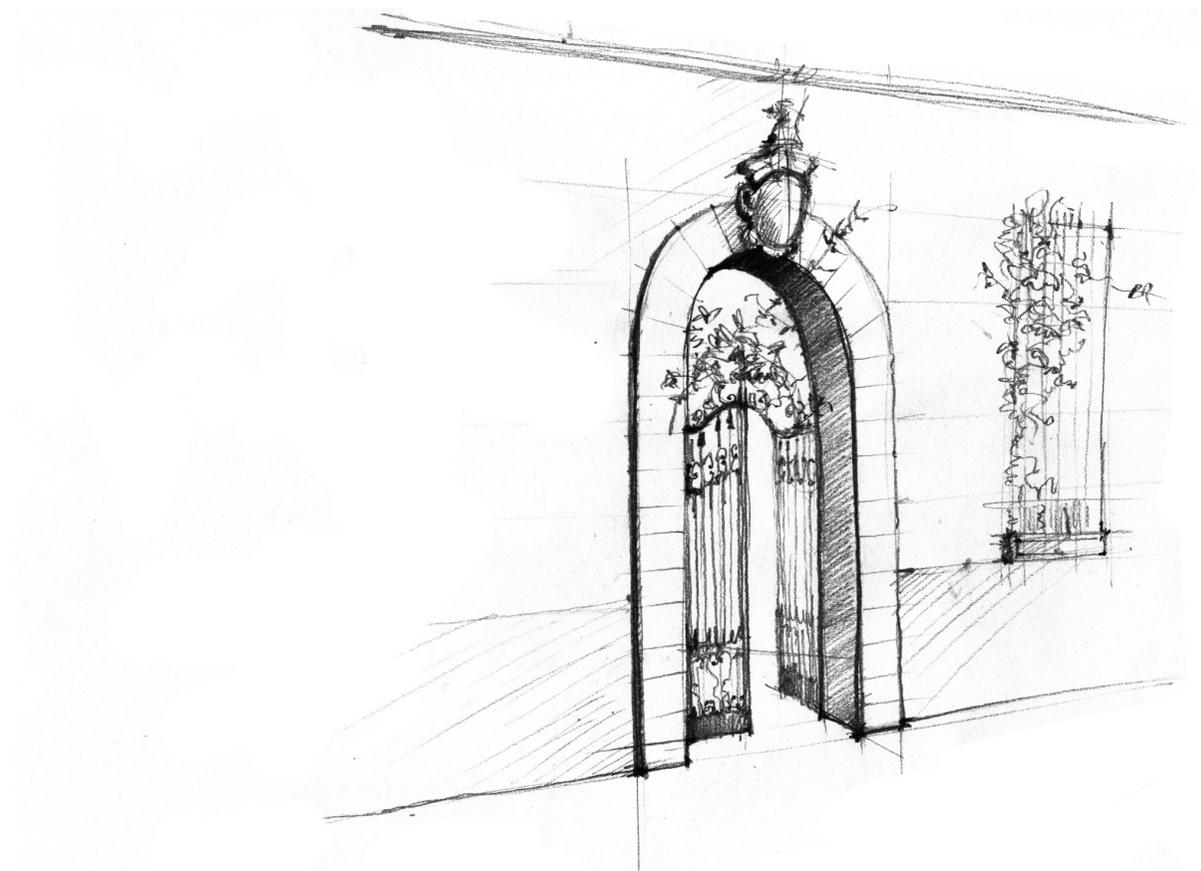


Risultati 2023 e Piano Industriale Gruppo Banca Profilo



Presentazione agli Investitori

9 Febbraio 2024

 Banca Profilo

Nel 2023, **per il quarto anno consecutivo**, Banca Profilo chiude in **crescita su tutte le principali grandezze economiche**

Raccolta in aumento per l'effetto mercato, per la raccolta netta Private e per il contributo dei depositi vincolati dai Canali Digitali

La raccolta diretta partecipa alla **crescita dei ricavi del Private Banking**

Significativo progresso dei ricavi da **Investment banking** con l'implementazione della *One Stop Bank* per le PMI

Lo **sviluppo dei Canali Digitali** porta il primo milione di ricavi

Dopo i risultati record del 2022, la **Finanza** è negativamente impattata dall'aumento dei tassi di interesse e dall'andamento dell'inflazione

Confermata la solidità patrimoniale con un CET1 ratio superiore al 20%

Approvato il **Piano industriale 2024-2026** che proietta ulteriore crescita in tutte le aree di *business*

RISULTATI 2023

AUM

€6bn

+7% YoY

TOT RICAVI

€77mln

+8% YoY

COST INCOME

73,3%

UTILE NETTO

€12,1mln

+9% YoY

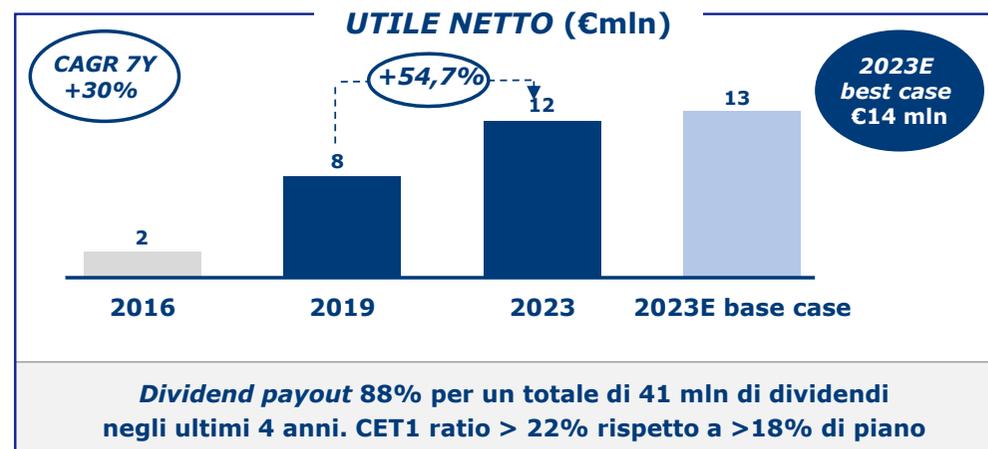
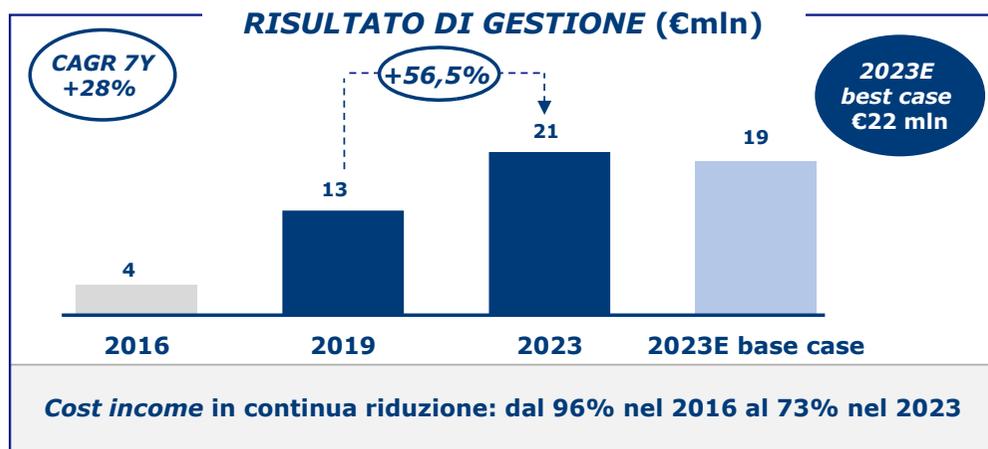
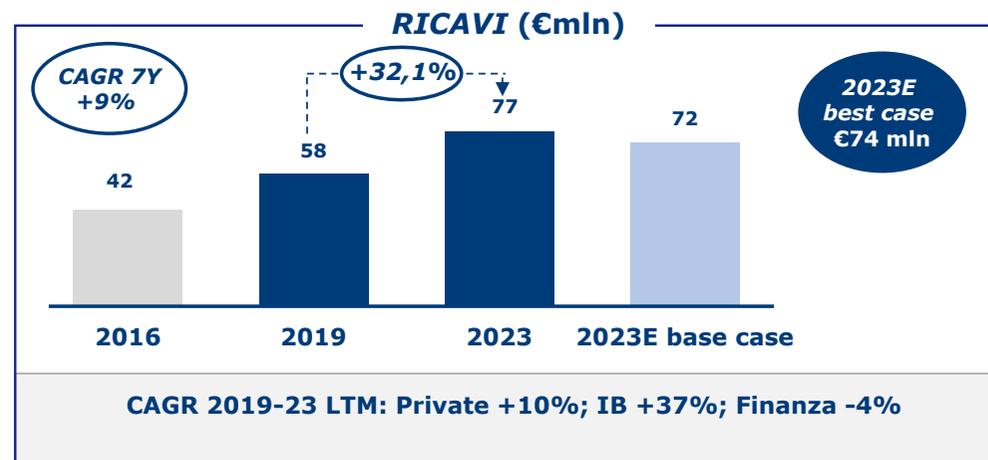
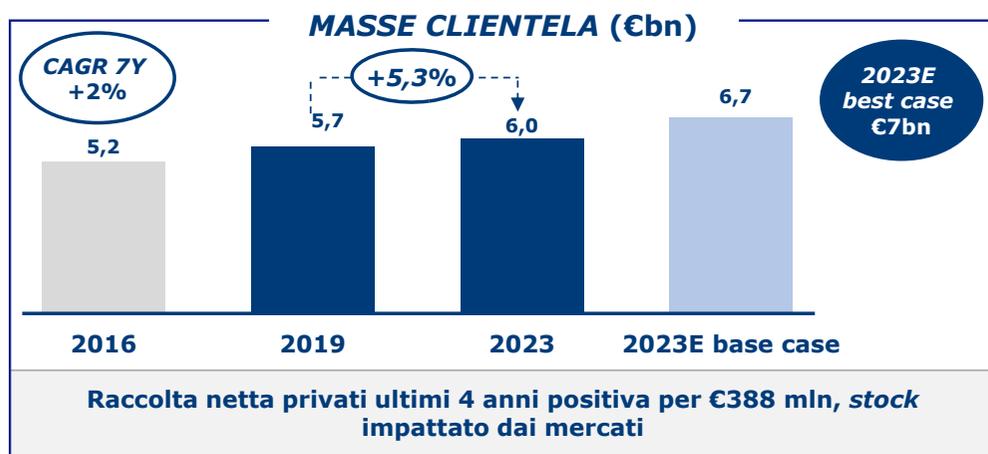
PATR.NETTO

€166mln

CET 1 RATIO

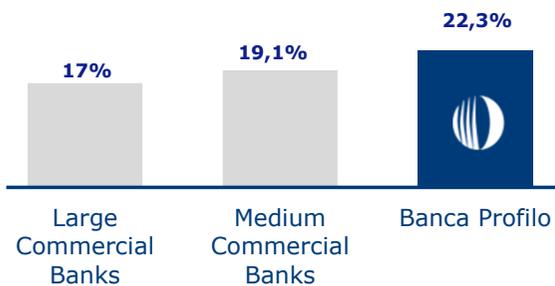
22,3%

Risultati degli ultimi due piani industriali



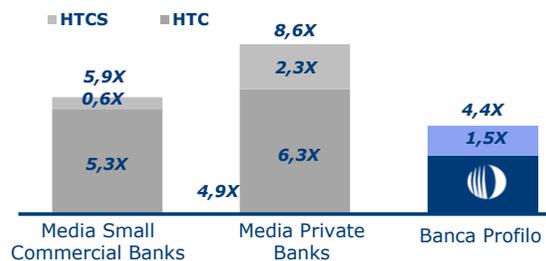
I nostri elementi distintivi

CET 1 Ratio ⁽¹⁾



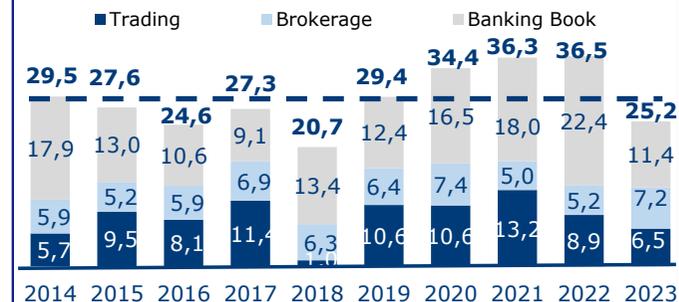
Grande solidità patrimoniale

Banking Book su Tangible Book Value ⁽²⁾



Approccio conservativo ai rischi finanziari

Ricavi Finanza



Ridotta volatilità in mercati molto diversi

Private Market % su AuM ⁽³⁾



Esposizione all'asset class più ricercata

Artificial Intelligence



Diversi casi d'uso già attivi da anni

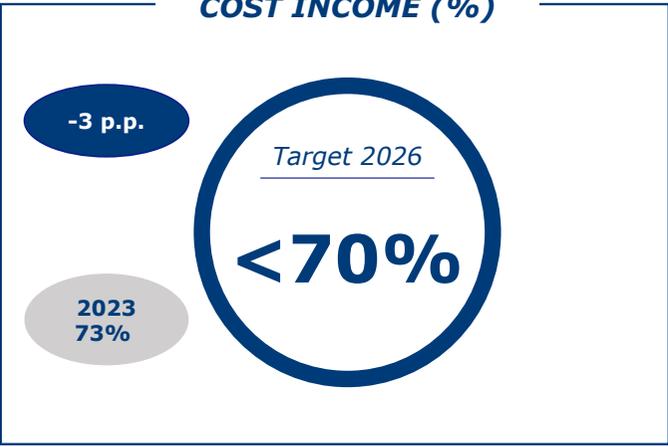
Fintech/Tinaba



- ✓ Diversificazione del modello e possibile vantaggio derivante dalla **valutazione con multipli fintech**.
- ✓ Centro di competenza interno su **Digital**, Innovazione e UX
- ✓ Specializzazione su **prodotti innovativi**

Presenza consolidata nel fintech

Confermati gli obiettivi del nuovo Piano Industriale 2024-26



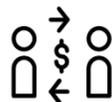
Agenda



Sintesi dei Risultati del 2023



Analisi per segmento di *business*



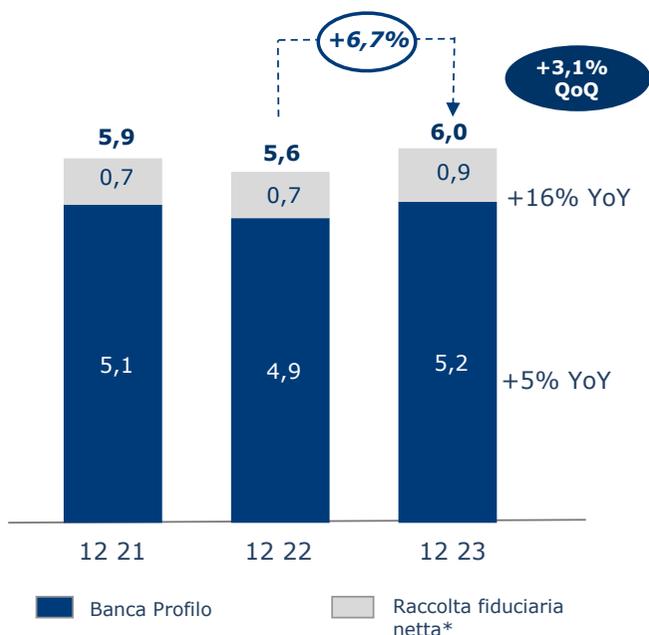
Analisi Piano industriale 2020-23



Nuovo Piano industriale 2024-26

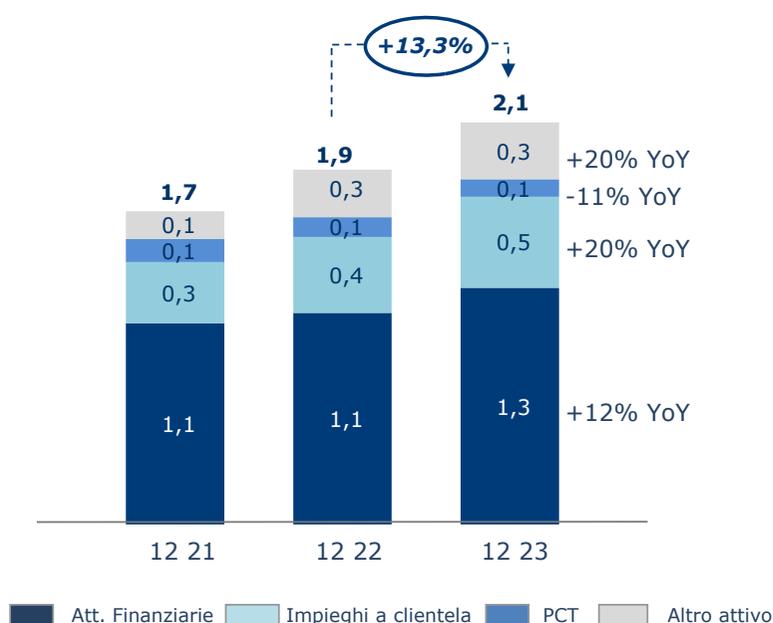
Raccolta clientela e attivo patrimoniale in crescita

TOTALE RACCOLTA CLIENTELA (€ bn)



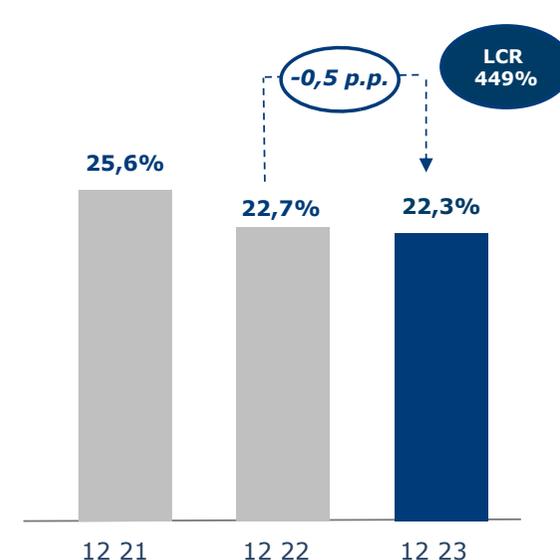
La **raccolta aumenta del 7%** trainata dall'**effetto mercato**, dalla **raccolta netta positiva** e all'aumento della **raccolta fiduciaria**

TOTALE ATTIVO (€ bn)



Il totale attivo cresce del 13% per l'aumento degli **impieghi alla clientela** (+20%), delle attività finanziarie (+12%) e dell'**Altro attivo** patrimoniale (+20%) inclusivo dei crediti fiscali acquistati

CET 1 CAPITAL RATIO (%)

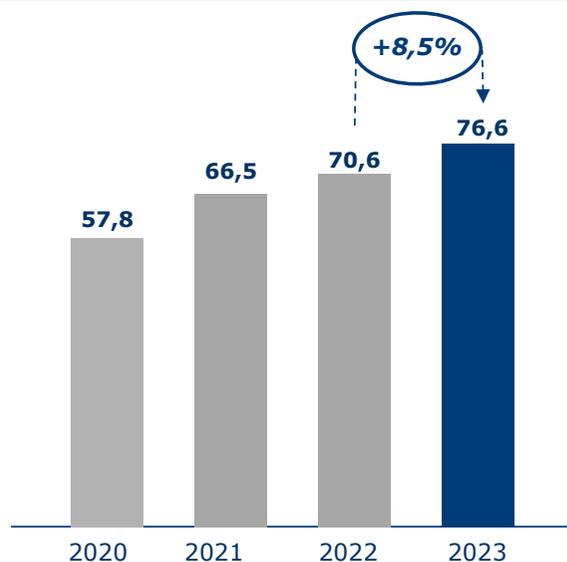


Il CET 1 ratio rimane superiore al 22% anche se in leggero calo rispetto al 2022 per l'aumento dei RWA da rischi di mercato, a parità di Fondi propri a €34 mln.

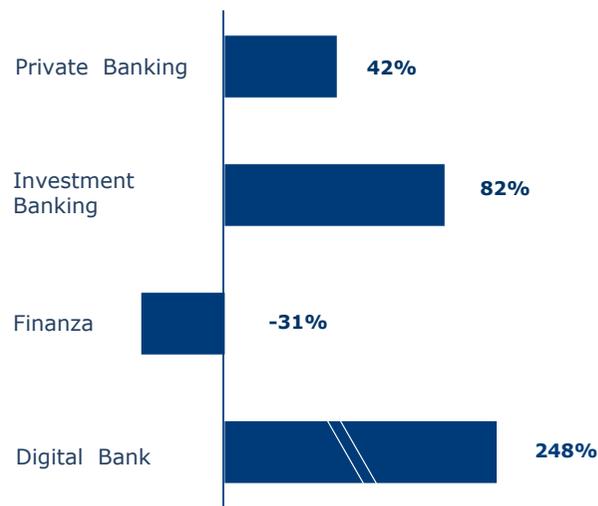
Proposto l'accantonamento a riserva non distribuibile della **Tassa sugli extra profitti per € 3,6 mln.**

Ricavi netti in crescita maggiore dei costi operativi

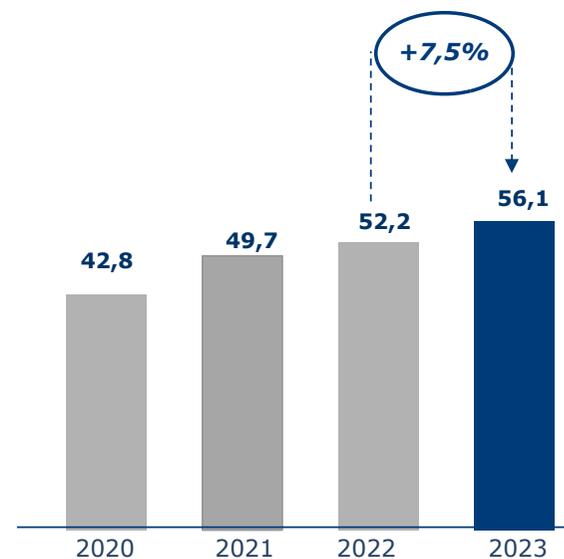
RICAVI NETTI (€ mln)



RICAVI NETTI YoY (%)



COSTI OPERATIVI (€ mln)



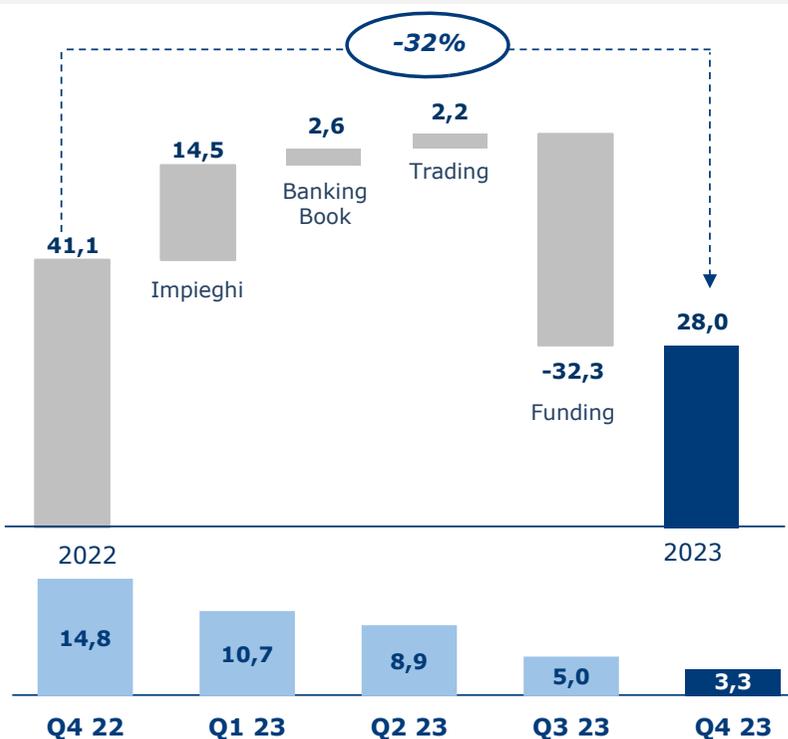
Nel 2023 i **ricavi crescono dell'9%**, grazie al contributo di impieghi, operazioni di finanza strutturata e *Capital Market* nell'**Investment Banking**, all'aumento del **Private Banking** supportato dai maggiori tassi d'interesse, e dalla **Digital Bank** che per la prima volta supera il milione di euro di ricavi

Risulta, così, più che compensato il **calo atteso dei ricavi della Finanza** dovuto all'impatto dell'aumento tasso di *funding* sull'attivo fisso e del calo dell'inflazione sui *banking book*

Nel 2023, i **costi operativi aumentano di circa il 7%**, a seguito degli investimenti in **Risorse Umane** (+2 mln) e **tecnologia** (*Software* e *data providers* +1,5 mln), dell'aumento delle **consulenze** sui progetti (+0,4 mln), nonché per l'**incremento inflattivo** del costo dei servizi

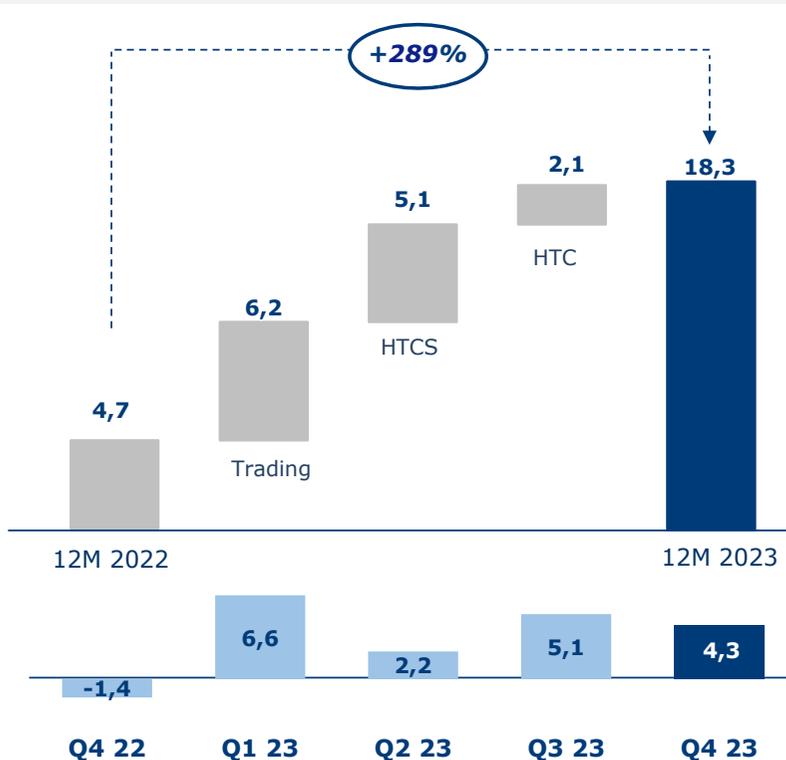
Margine di interesse in riduzione, POF in crescita

EVOLUZIONE MARGINE DI INTERESSE (€ mln)



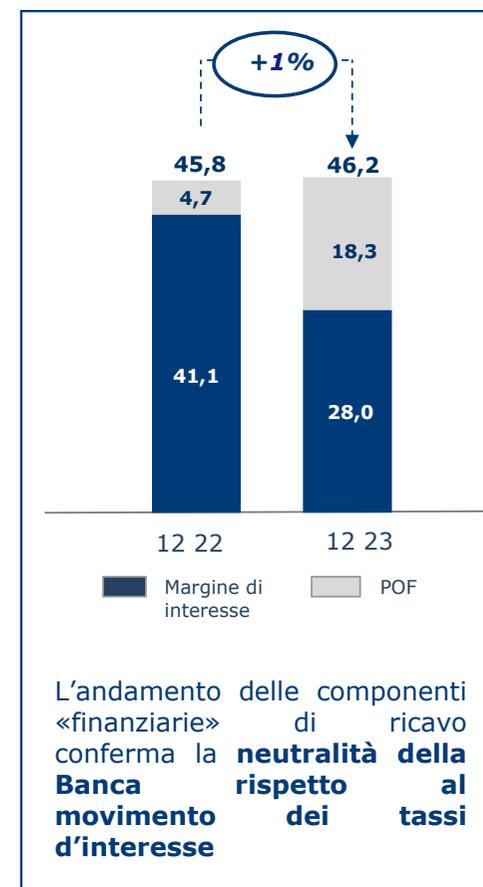
Margine di interesse in riduzione nel 2023 (-32% YoY) per il maggiore costo del *funding*. Crescono meno che proporzionalmente gli impieghi alla clientela di Private & Investment Banking e gli attivi della Finanza a tasso variabile

EVOLUZIONE POF YoY (€ mln)



POF in crescita (+289% YoY) grazie ai portafogli di *trading* e alle maggiori vendite effettuate nei *banking book*

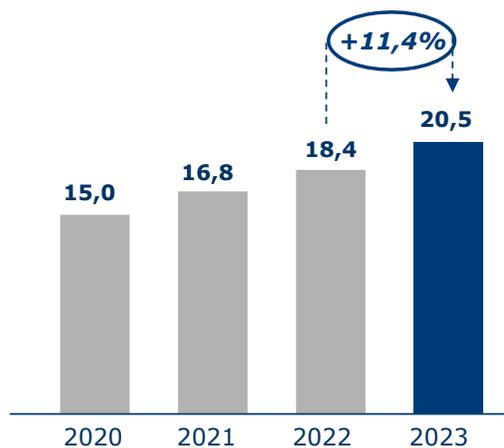
M.INT+POF YoY (€ mln)



L'andamento delle componenti «finanziarie» di ricavo conferma la **neutralità della Banca rispetto al movimento dei tassi d'interesse**

Risultato operativo e utile netto in crescita

RISULTATO DI GESTIONE (€ mln)



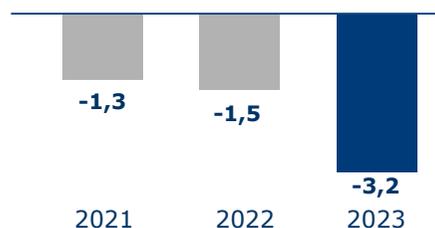
C/I

2020	2021	2022	2023
74,0%	74,8%	74,0%	73,3%

Con un **aumento dell'11%**, il **Risultato di gestione** conferma, anche nel 2023, la crescita degli ultimi 4 anni

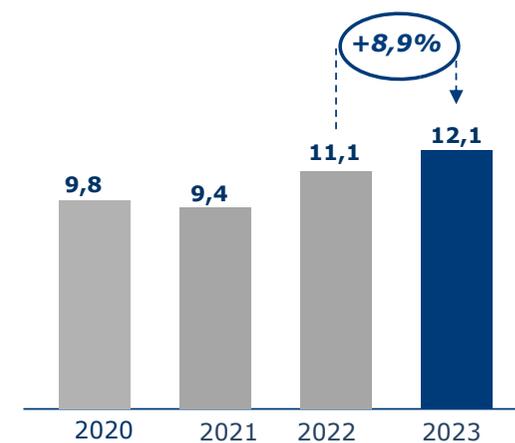
Continua il miglioramento del **Cost income** che si attesta **al di sotto del 74%**

ACCANTONAMENTI (€ mln)



Gli **accantonamenti netti** aumentano a seguito dell'approccio conservativo sui crediti *in bonis*, del deterioramento di alcune posizioni *corporate* garantite e per accantonamenti commerciali

UTILE NETTO (€ mln)



TAX RATE

2020	2021	2022	2023
31,7%	33,0%	29,8%	29,3%

Utile netto consolidato a **€12 mln**, in **crescita del 9%**, livello più alto degli ultimi 15 anni

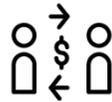
Agenda



Sintesi dei Risultati del 2023



Analisi per segmento di *business*



Analisi Piano industriale 2020-23

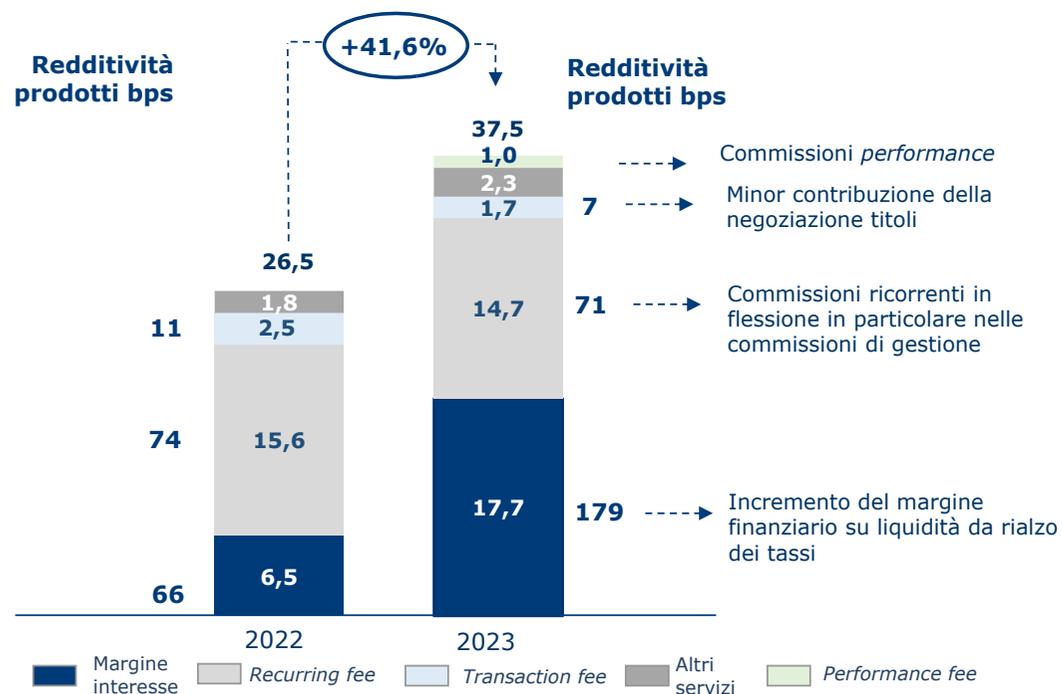


Nuovo Piano industriale 2024-26

Private Banking

Ricavi e raccolta in crescita

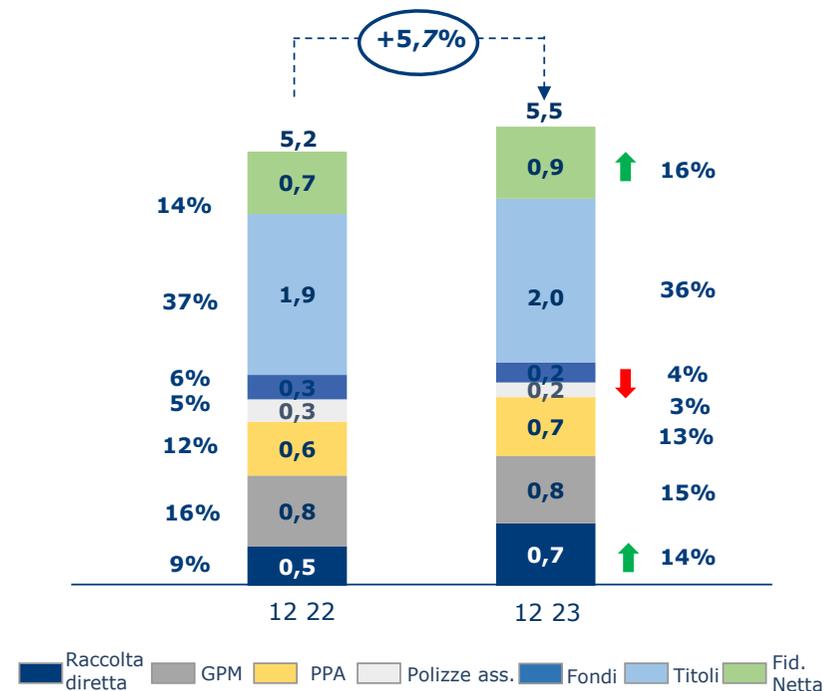
EVOLUZIONE E COMPOSIZIONE RICAVI (€ mln)



In crescita i **ricavi** del Private Banking per effetto del **markdown** sulla raccolta diretta a seguito dell'aumento dei tassi di riferimento

Le **commissioni ricorrenti** sono in lieve flessione, soprattutto sulle gestioni e polizze, mentre aumentano le commissioni di consulenza avanzata e custodia

RACCOLTA CLIENTELA PB (€ bn)

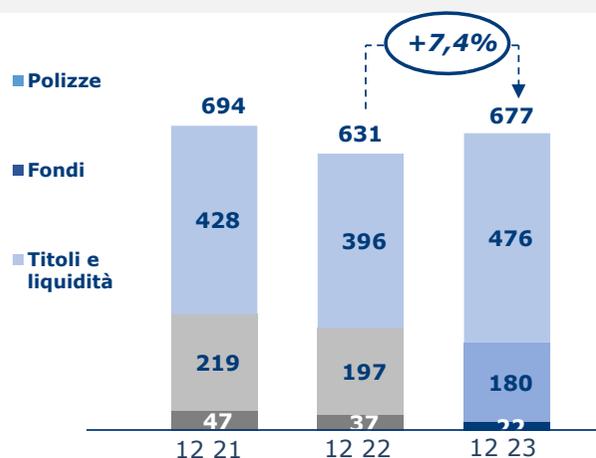


Le masse sono in crescita grazie alla raccolta netta positiva (+77 mln € YoY), all'**effetto performance dei mercati** e alla crescita delle masse fiduciarie

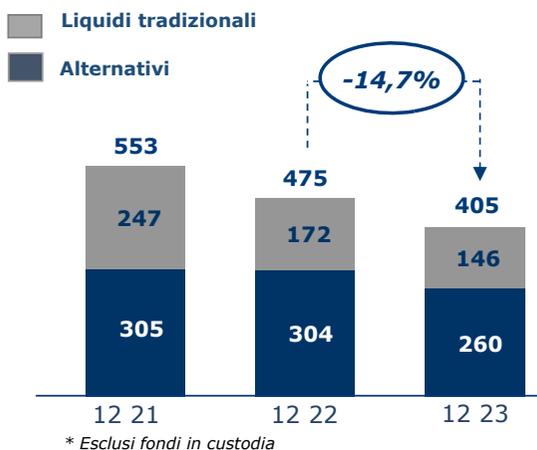
In crescita la componente di **raccolta diretta** grazie all'offerta di conti vincolati

Consulenza crediti e ricavi fiduciaria in crescita, fondi e polizze in calo per rimborsi

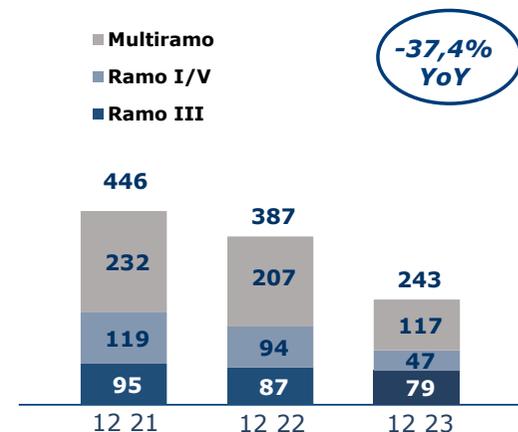
MASSE IN PPA (€ mln)



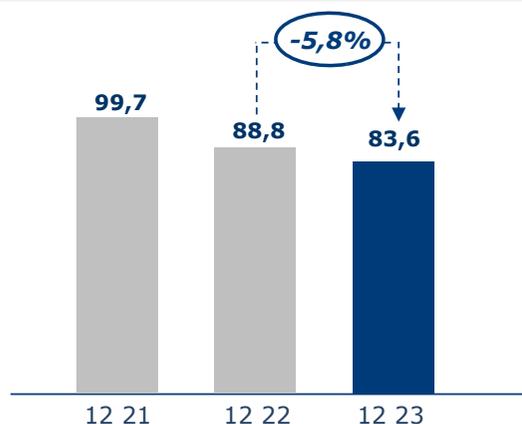
EVOLUZIONE MASSE IN FONDI* (€ mln)



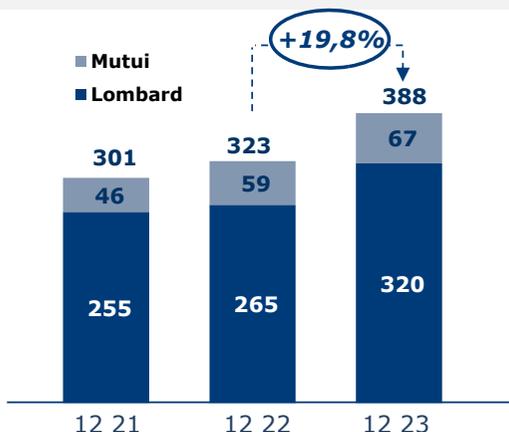
PRODOTTI ASSICURATIVI (€ mln)



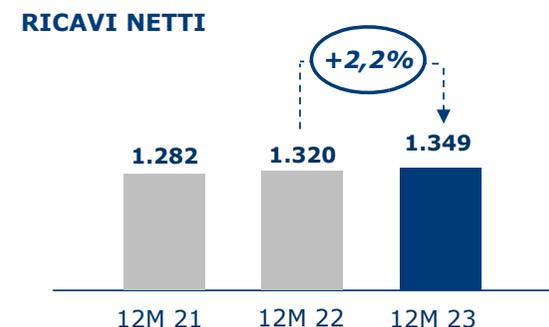
GESTIONI SOTTO AI (€ MLN)



CREDITI PB (€ MLN)



ATTIVITA' FIDUCIARIA (k €)



	12M 21	12M 22	12M 23
R.Op.	389	453	395
Masse (€ bn)	1,2	1,1	1,1

Consolidamento dell'offerta dei prodotti in delega di gestione

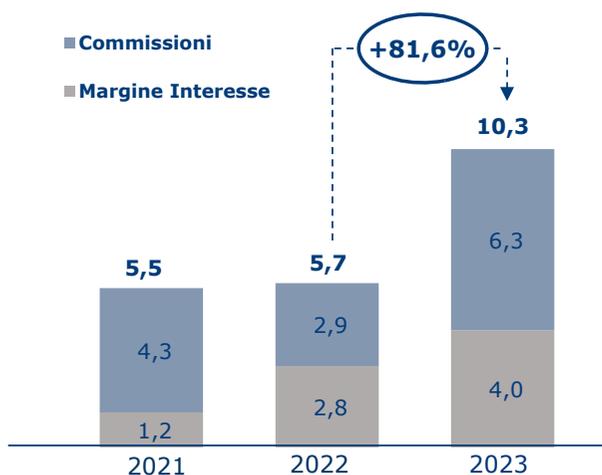
Il *team* gestisce **tre comparti** con delega di gestione su strategie che seguono processi differenzianti rispetto ai *peer*, con forte supporto degli **strumenti quantitativi proprietari**. I **prodotti** sono **complementari** nella costruzione di un portafoglio sofisticato rivolto alla ricerca efficiente di rendimento assoluto sulle principali *asset class*

Prodotto	Value proposition	Performance																		
<p>❖ Eurofund Profilo Credit Arbitrage Alternative Credit Relative Value Lancio: 04.2018</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Strategie hedge per la ricerca di rendimento assoluto sull'<i>asset class</i> obbligazionaria ➤ Bassa correlazione con gli indici ➤ Ottima <i>performance</i> assoluta e relativa rispetto al <i>peer group</i> (1° quartile per rendimento e Sharpe Ratio) 	<div style="border: 1px dashed black; padding: 5px; margin-bottom: 10px;"> <p>+43.98% dal 2020 vs l'obbligazionario globale* circa -7%</p> </div> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Anno</th> <th>Eurofund Profilo Credit Arbitrage</th> <th>Global Fixed Income (in EUR)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>2024 (al 26/1)</td> <td>+1.87 %</td> <td>-0.66 %</td> </tr> <tr> <td>2023</td> <td>+1.51 %</td> <td>+2.52 %</td> </tr> <tr> <td>2022</td> <td>+14.72 %</td> <td>-11.05 %</td> </tr> <tr> <td>2021</td> <td>+15.11 %</td> <td>+2.83 %</td> </tr> <tr> <td>2020</td> <td>+5.44 %</td> <td>-0.33 %</td> </tr> </tbody> </table>	Anno	Eurofund Profilo Credit Arbitrage	Global Fixed Income (in EUR)	2024 (al 26/1)	+1.87 %	-0.66 %	2023	+1.51 %	+2.52 %	2022	+14.72 %	-11.05 %	2021	+15.11 %	+2.83 %	2020	+5.44 %	-0.33 %
Anno	Eurofund Profilo Credit Arbitrage	Global Fixed Income (in EUR)																		
2024 (al 26/1)	+1.87 %	-0.66 %																		
2023	+1.51 %	+2.52 %																		
2022	+14.72 %	-11.05 %																		
2021	+15.11 %	+2.83 %																		
2020	+5.44 %	-0.33 %																		
<p>❖ Eurofund Profilo Equity Arbitrage Alternative Long-Short Equity Lancio: 07.2017 – dal 01.2024 è attiva la <u>rifocalizzazione del prodotto su modelli quantitativi e AI assisted</u></p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Strategie hedge per la ricerca di rendimento assoluto sull'<i>asset class</i> azionaria ➤ Forte supporto dai modelli quantitativi proprietari con machine learning ➤ One-stop-shop per l'esposizione ai mercati US ed EU con elevata componente attiva di gestione 	<div style="border: 1px dashed black; padding: 5px; margin-bottom: 10px;"> <p>+3.07% di alpha a gennaio 2024 dalle strategie <i>long-short</i> supportate dai modelli quantitativi proprietari</p> </div>																		
<p>❖ LUX-IM Risk Allocation Fund Multi-Asset Globale con rischio moderato Lancio: 07.2017</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Esposizione multi-asset per la costruzione del portafoglio globale efficiente ➤ Approccio risk budgeting tra <i>asset class</i> con provata efficacia teorica ed empirica ➤ Ottima <i>performance</i> relativa rispetto al <i>peer group</i> (1° quartile, con volatilità e <i>drawdown</i> inferiori) 	<div style="border: 1px dashed black; padding: 5px; margin-bottom: 10px;"> <p>+7.90% dal 2020 vs +2.02% del <i>peer group</i> e +0.82% della categoria Morningstar*</p> </div>																		

Investment Banking

Ricavi e volumi in forte crescita

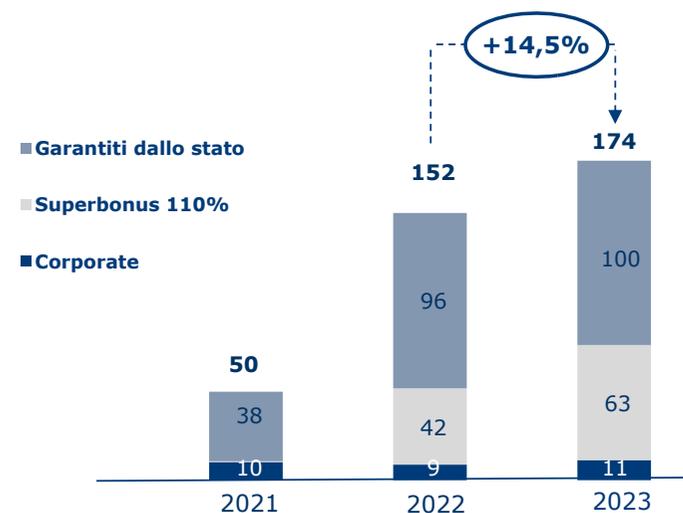
RICAVI NETTI (€ mln)



Ricavi in significativa crescita trainati dalle commissioni di finanza strutturata e di *Capital Market* e dal margine di interesse sulle operazioni di *lending*.

I ricavi da **Advisory** sono da attribuirsi alle IPO e *private placement* conclusi durante l'anno, oltre che alle commissioni ricorrenti di **Capital Market** derivanti anche da nuovi incarichi sottoscritti

FINANZIAMENTI (€ mln)



I **finanziamenti garantiti dallo Stato** *outstanding* sono pari a circa €100 mln su un *plafond* deliberato complessivo di €150 mln con uno *spread* medio ponderato pari a 4,1%

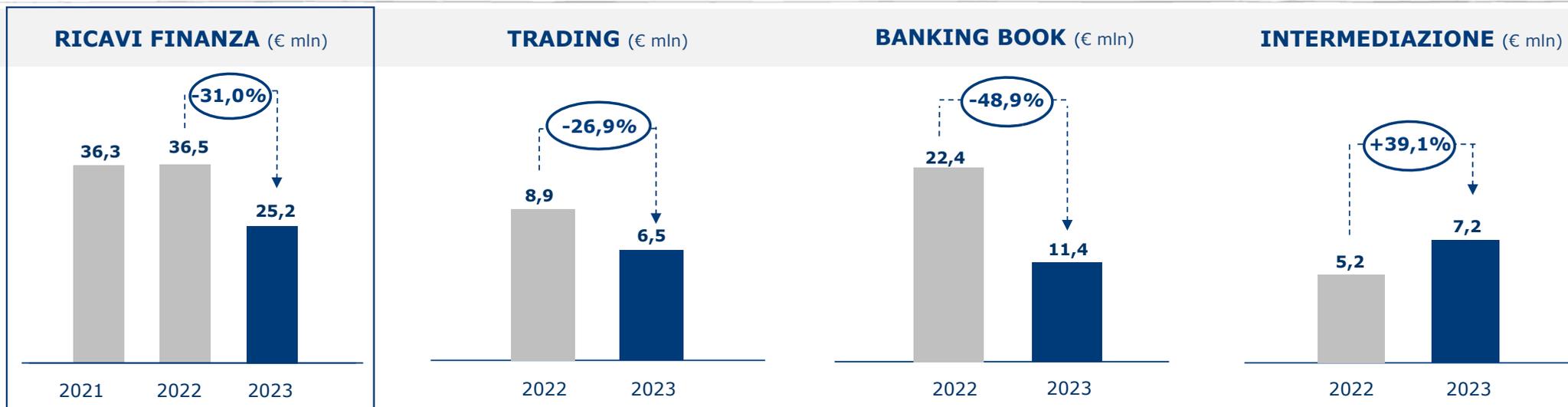
Il controvalore **crediti fiscali da Bonus 110%** acquistati è pari a circa € 89 mln su un *plafond* complessivo di €100 mln, già completamente allocato

Investment Banking Highlights 2023

ECM 2023	<p>Portate a termine le quotazioni di Riba Mundo Tecnologia SA e TMP S.p.A. sul segmento Euronext Growth Milan di Borsa Italiana:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Il portafoglio completo e flessibile delle attività di <i>Capital Market</i> ha consentito al <i>team</i> di IB&SE di ricoprire un ruolo importante sull'EGM nel 2023, in un momento di contrazione delle IPO con una certa instabilità dei mercati, complici anche le politiche monetarie contro l'inflazione: Riba Mundo Tecnologia SA è la prima società spagnola mai quotata in Italia. 	<p>IPO</p> <p>1H 2023 </p> <p>3Q 2023  RIBA MUNDO TECNOLOGIA</p>
DCM 2023	<p>Portata a termine l'operazione di <i>hybrid financing</i> a favore di DigitalPlatforms S.p.A.:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Conclusa con successo un'operazione di finanza strutturata che ha previsto l'erogazione di risorse finanziarie a titolo di <i>equity</i> e debito a favore di DigitalPlatforms S.p.A., <i>player</i> attivo nel settore dell'IoT e della <i>cybersecurity</i> di rilevanza nazionale 	<p>HYBRID FINANCING</p> <p> DigitalPlatforms S.p.A.</p> <p>4Q 2023</p>
M&A 2023	<p>Portata a termine l'operazione di cessione di Neo Apotek S.p.A. al Gruppo Penta:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ La divisione di <i>Investment Banking & Strategic Equity</i> ha svolto il ruolo di <i>sell side co-advisor</i> nella cessione della catena farmaceutica supportata da un <i>club deal</i> di Banca Profilo 	<p>M&A</p> <p> neo APOTEK</p> <p>4Q 2023</p>
INCREMENTO RICAVI RICORRENTI	<p>Consolidata capacità di previsione dei ricavi e rafforzamento dei ricavi ricorrenti:</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Si registra un incremento dei ricavi ricorrenti rappresentati: <ul style="list-style-type: none"> • dall'attività di Euronext Growth Advisor <i>on-going</i> su emittenti quotati sul segmento EGM, sia per nuovi <i>listing</i>, sia per subentro in qualità di EGA; • dalle <i>fee</i> derivanti dall'attività creditizia 	<p>+3 Mandati EGA</p> <p>  </p>

Finanza

Risultati in calo con mercati finanziari penalizzanti rispetto al 2022



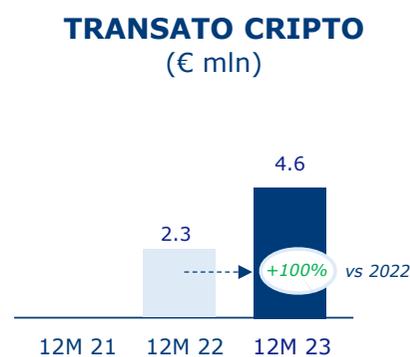
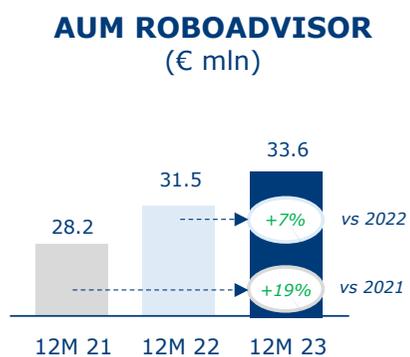
L'Area Finanza realizza un risultato positivo, seppur inferiore ai risultati straordinari del 2021 e 2022 a seguito dell'atteso impatto negativo del forte rialzo dei tassi e del calo dell'inflazione sulla performance degli attivi a tasso fisso del *banking book*. Le plusvalenze su titoli *corporate* e le posizioni coperte in *asset swap* hanno comunque permesso al **Banking Book** di compensare parzialmente il calo del *carry*. Ottimi risultati dal rinnovato *banking book* azionario grazie ad una accurata selezione di titoli *high dividend*.

Risultato in calo da parte del *desk* di **Credit Trading**, anche in relazione alla scelta di prudente posizionamento data la marcata incertezza sulle aspettative di crescita e di inflazione sia negli Stati Uniti che in Europa. Al suo interno positiva la performance del book **Financials** mentre la strategia principale sull'inflazione nel book **Carry** riesce a contenere il forte movimento avverso sia dell'inflazione sia delle basi. Il *book* delle **Basi Negative e dei Corporates** produce un risultato positivo con poca volatilità.

Risultato in crescita del *desk* **Equity** con la performance del **Market Making** ottenuta sfruttando i picchi di volatilità sui singoli sottostanti e vendendo volatilità su indice e con il ritorno in positivo dell'**Equity Prop** dopo il risultato negativo dell'anno precedente, aiutato dall'andamento degli indici azionari.

L'**Intermediazione**, in controtendenza con il resto del mercato domestico, presenta un importante aumento dei ricavi (+39%) in un contesto di mercato caratterizzato da una generale diminuzione dei volumi. Tutti i *desk* registrano performance positive. I **Derivati**, in particolare, evidenziano una importante progressione (+91%) ottenuta grazie al posizionamento della Banca come *player* di riferimento sia per clienti italiani che esteri.

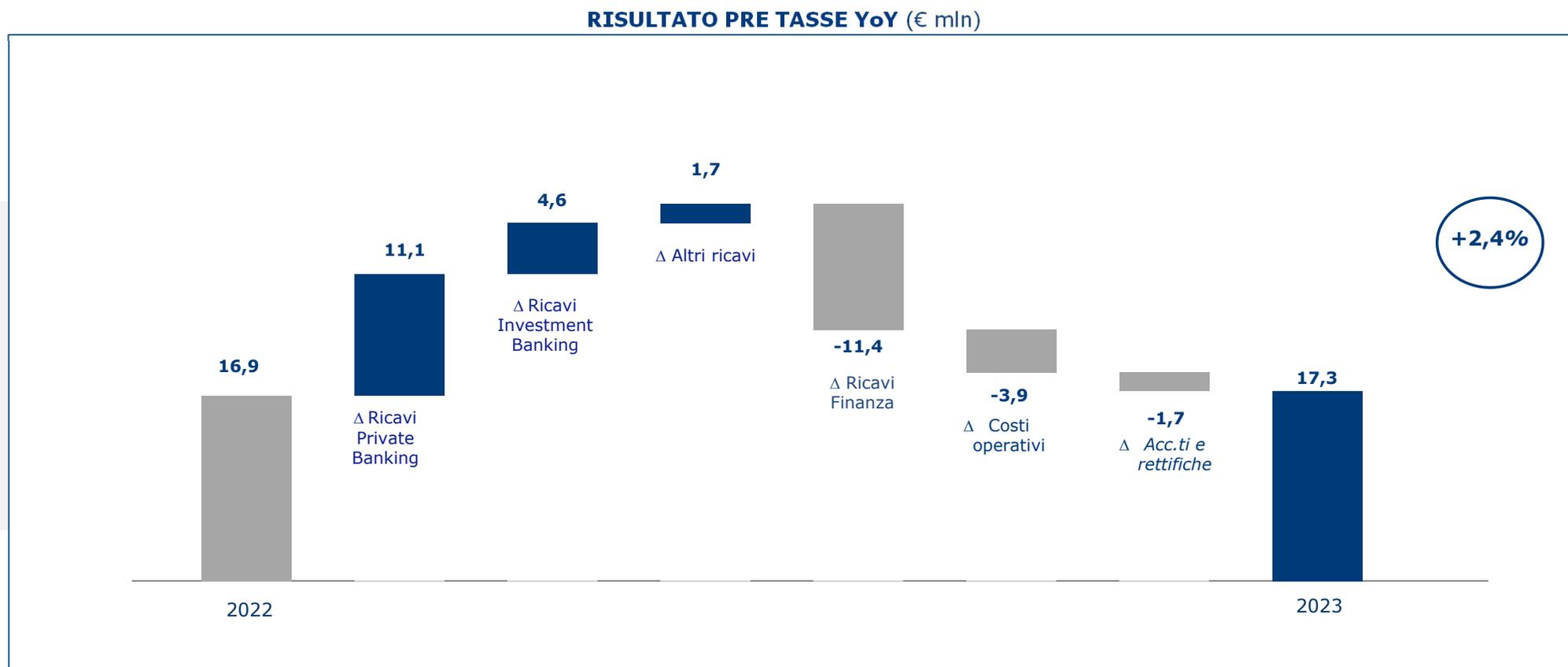
Ricavi e KPI in forte crescita



La raccolta diretta è in **forte crescita con un valore di giacenza media per cliente di molto superiore rispetto al mercato di riferimento** per un complessivo di raccolta diretta e indiretta di circa 140 Milioni.

In graduale crescita l'AUM del servizio **RoboAdvisor**, nonostante il contesto macro economico. E' in aumento dell'8% YOY, mentre i clienti sono incrementati dell'11%.

Evoluzione dell'Utile pre-tasse nel 2023: contributo per area di *business*



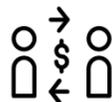
Agenda



Sintesi dei Risultati del 2023



Analisi per segmento di *business*



Analisi Piano industriale 2020-23



Nuovo Piano industriale 2024-26

Il piano industriale 2020 - 2023

Priorità e *target*

AZIONI EFFETTUATE

PRINCIPALI KPI



1. GENERAZIONE E DIVERSIFICAZIONE RICAVI

Ricavi in crescita sopra gli obiettivi di Piano *base* e *best*: Private e Investment banking ampiamente sopra *target*
Diversificazione: i diversi andamenti delle 4 aree di *business* hanno permesso di riportare ricavi in crescita costante nei 4 anni

77 MLN € di ricavi nel 2023
+37% nei 4 anni



2. CRESCITA AUM FOCALIZZATA SU PRODOTTI DISTINTIVI

Raccolta netta: crescita organica senza aumentare il numero *banker*
Prodotti alternativi: sviluppo di prodotti in esclusiva con focalizzazione su semiliquidi e veicoli di investimento innovativi
Target di clientela: consolidato il peso dei clienti *professional* a conferma della sofisticazione della clientela

0,4 MLD € raccolta netta da *Private Banking*
130 MLN € *Digital*
>10% peso dei prodotti alternativi



3. EFFICIENTAMENTO ATTIVITA' OPERATIVE

RPA e Intelligenza Artificiale: consolidamento del programma di robotizzazione dei processi interni e applicazione dell'AI in ambiti di business e operativi
Digitalizzazione: dematerializzazione dei processi del Private Banking
Cybersecurity e Cloud: evoluzione delle infrastrutture per un servizio più efficiente e sicuro

-10 p.p. cost income (-4 p.p. ex BPDG)
40 processi robotizzati
9 programmatori *senior*



4. COMMITMENT SU SOSTENIBILITA' e «BENESSERE AZIENDALE»

Work-Life Balance: *Smart working, orari flessibili, part time*
Diversity & Inclusion: Bilanciamento di genere e monitoraggio *gender pay gap*
Pay & Reward: *welfare* aziendale e pacchetto *benefit* per tutti
Consumi responsabili: Utilizzo energie rinnovabili, *relamping led*, utilizzo materiali compostabili, riduzione utilizzo carta

50% tempo *smartworking*
44% personale femminile
100% *welfare & benefit*
-40% consumi energetici

Il piano industriale 2020 - 2023

Risultati sulla generazione dei ricavi

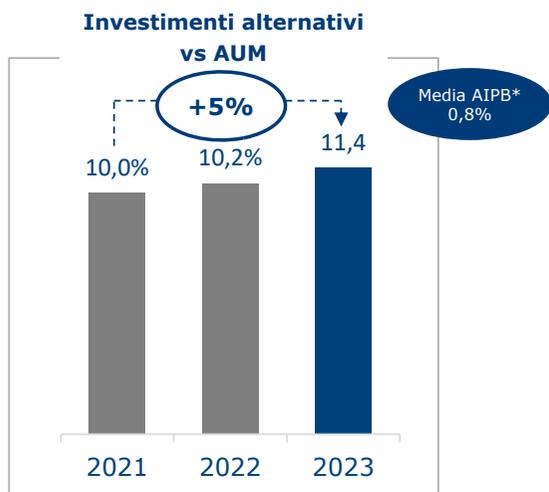
AZIONI EFFETTUATE

PRINCIPALI KPI

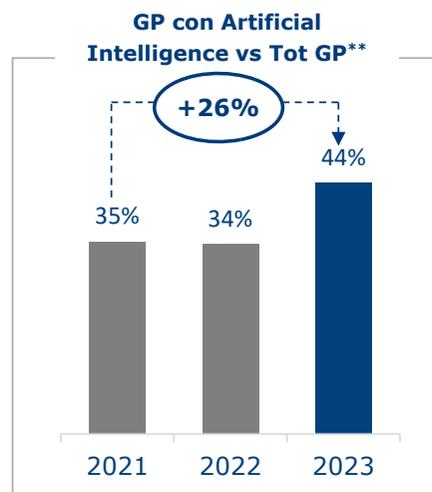
<p>PRIVATE BANKING</p> 	<p>Innovazione di prodotto e crescita dei margini attraverso la creazione prodotti distintivi come le gestioni patrimoniali di Banca Profilo sviluppate con il supporto dell'Intelligenza Artificiale di MDOTM e i prodotti in delega</p> <p>Leadership di mercato nei private market (business ad alta redditività) con una piattaforma in grado di fornire soluzioni in ambito industriale, finanziario e immobiliare</p> <p>Incremento della redditività degli AuM attraverso la revisione dell'<i>asset mix</i></p> <p>Crescita degli AuM in consulenza a pagamento</p>	<p>ROA +45% sui 4Y</p> <p>PPA +22% a 677 mln</p> <p>Incidenza investimenti alternativi 10,2% (media AIPB 0,8%)</p>
<p>INVESTMENT BANKING</p> 	<p>Unica One Stop Bank in Italia dedicata alle PMI, in grado di offrire soluzioni nelle diverse fasi straordinarie di sviluppo aziendale (i.e. M&A, <i>acquisition financing</i>, IPO, aumenti di capitale sociale, Private Equity, Equity pre-IPO, prodotti ibridi), con un <i>focus</i> prioritario sulle PMI italiane</p> <p>Modello di business diversificato e resiliente con una solida e sostenibile creazione di valore attraverso un portafoglio servizi <i>corporate</i> completo e flessibile</p>	<p>Ricavi Netti CAGR 60% vs 11% BP</p> <p>Rapporto fatturato /risorse 2023 > 1 €mln</p>
<p>FINANZA</p> 	<p>Consolidamento del trading su attività di arbitraggi e ricerca di alfa, ottimizzando l'assorbimento di liquidità e di capitale con target 5x VAR 1d 99%</p> <p>Redditività da banking book superiore al 2% medio mantenendo coerenza con l'appetito per il rischio</p> <p>Sinergie con <i>Private</i> per emissioni di certificati e con <i>Investment</i> per attività di <i>nomad, specialist</i> e collocamenti</p>	<p>Multiplo Ricavi trading su VaR 1d 99% pari a 19x</p> <p>Redditività banking book 3.6% HTCS e 2.9% HTC</p> <p>Certificati: collocati EUR 5mln</p>
<p>DIGITAL BANK</p> 	<p>Attivazione della generazione di ricavi sulla customer base con raccolta e commissioni bancarie</p> <p>Lancio di nuovi prodotti e servizi quali il conto deposito, le criptovalute, alipay+ e servizi premium</p> <p>Efficientamento dei processi di business e operativi anche per il tramite della robotica</p> <p>Lancio del Progetto di Edu Finanziaria e di iniziative di comunicazione interne e esterne della Banca</p>	<p>1,4 mln di Ricavi netti</p> <p>18 BOT sviluppati</p> <p>> 50.000 iscritti su Investiamo</p>

Il piano industriale 2020 - 2023

Private Banking: consolidamento di un modello di servizio unico e poco replicabile

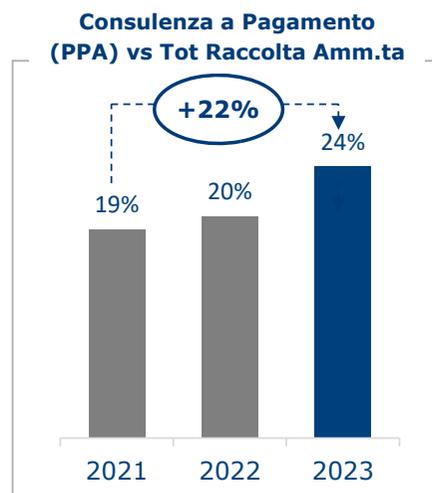
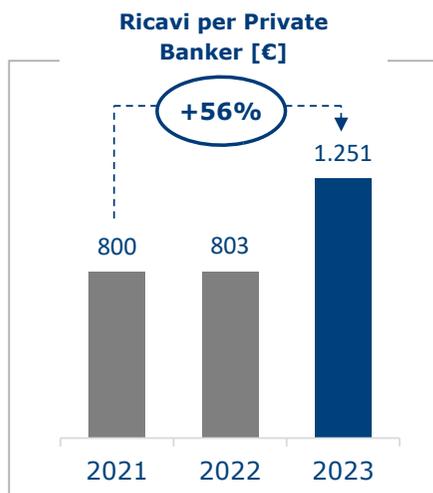


* AIPB, «L'offerta Private Markets nel Private Banking», 07/2023



** Al netto delle GP Istituzionali, Robo e personalizzate

- ✓ Nel triennio 2021-2023 Banca Profilo ha consolidato la propria **leadership nel settore degli investimenti alternativi**, con un'incidenza sui portafogli ampiamente superiore alla media di settore
- ✓ Crescita ulteriore dell'**utilizzo dell'Intelligenza Artificiale** nelle strategie di gestione a catalogo (**prima linea lanciata nel 2019**)
- ✓ Quasi **un quarto delle masse amministrato sotto consulenza a pagamento**



Sintesi iniziative in ambito alternativo del triennio 2021-2023

Settore	Iniziative	CAPITALE RACCOLTO (mln €)
REAL ESTATE		46
FINANCIAL		89
INDUSTRIAL		79

Il piano industriale 2020 - 2023

Wealth Management: Intelligenza Artificiale a supporto delle attività di gestione

L'introduzione di strumenti di AI nel **Wealth Management** segue **due vie** parallele e complementari: le linee di gestione patrimoniale sono guidate da algoritmi di AI, in **partnership con MDOTM**, ma anche direttamente dal **team di sviluppo interno** con un **approccio AI-assisted** a supporto della selezione degli strumenti.

AI-driven



In partnership

2019 ❖ **Prima linea di gestione in Italia 100% «fully AI-driven»**
Lancio di una linea flessibile globale che applica integralmente le indicazioni di MDOTM

2020 ❖ **Linee standard a benchmark guidate dall'AI**
Trasformazione delle linee *Multi-Asset* e Azionaria in portafogli AI-driven

2021 ❖ **100 mln di Euro di mandati AI**
Raccolta complessiva dei portafogli guidati da AI che ha superato 100 mln di Euro

2023 ❖ **Avvio progetto integrazione di Sphere nei processi di Advisory**
Trasportare sugli amministrati evoluti l'esperienza delle gestioni

AI-assisted

Sviluppo interno

Focus sull'**utilità** dei modelli, sulla **scalabilità** dei processi e sull'**interpretabilità** dei risultati

2020 ❖ **Formazione e avvio dei progetti**
Formazione di risorse su tematiche di *coding* e *machine learning*. Avvio dello studio per i primi progetti

2021 ❖ **ETP Liquidity Scoring**
Rilascio del modello ML per la previsione della qualità di replica di 1000+ ETP

2022 ❖ **Active Fund Selection**
Rilascio del modello ML per la previsione dell'*alpha* di 20k+ fondi attivi e ulteriori assunzioni di risorse con *skill* tecniche

2023 ❖ **Multi-Asset Platform e Equity Sector Rotation**
Rilascio di due modelli ML di supporto alle gestioni. Avvio della collaborazione con IT



```

# 3) ML ROBUST BETAS
ML_betas={}
for index_betas in betas_univ:
    ols_index=betas_univ[index_betas]
    ML_index=pd.DataFrame()
    for ols_factor in ols_index:
        df_factor=ols_index[ols_factor]
        unify_ols_betas=pd.concat([df_factor,
            ml_weights=df Ridge_betas,
            weighted_df=unify_ols_betas
        ])
    
```

↔ Ribasso ↔ Rialzo ↔

S&P500		29%
EuroStoxx		40%
VIX		32%
S&P500 (Vol)		35%
VStoxx		32%
EuroStoxx (Vol)		50%

Monitor Multi-Asset

Index	Total Return			1Y vol	AI Model OW / UW
	1M	YTD	1Y		
Auto & Comp.	10.7	65.5	27.9	48.7	Strong UW
Banks	12.3	3.0	2.5	24.4	
Durabl. & App.	14.1	18.3	21.0	21.6	
Hous. & Pers.	(0.3)	(5.8)	(6.3)	14.0	OW
Insurance	3.3	12.5	11.7	16.2	
Materials	6.9	8.1	3.4	17.3	
Media & Ent.	0.7	57.8	51.2	25.3	Strong OW
Pharm Biot.	4.4	(3.3)	(5.2)	12.8	
Semicond.	5.1	87.3	69.9	31.4	
Utilities	5.2	(2.9)	(8.6)	17.6	UW

Monitor Equity Sector Rotation

Il piano industriale 2020 - 2023

Investment Banking: da advisory a One Stop Bank

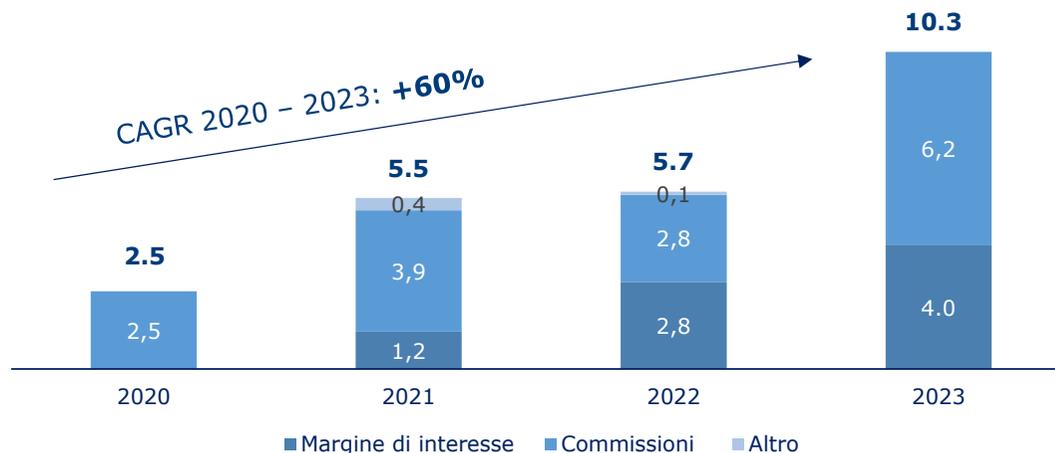
Confermata la vocazione a **player trasversale di riferimento con crescita nei servizi di corporate finance** :

- ✓ Servizi *tailor made* con consolidata capacità di *execution* in transazioni di M&A, ECM & DCM, *structured finance*: **22 operazioni di finanza straordinaria nel 2020 – 2023**
- ✓ Confermato il presidio del segmento *small cap* ad elevato potenziale di crescita: **13 incarichi di Euronext Growth Advisor** di Borsa Italiana nel 2023 (14 incarichi a febbraio 2024)
- ✓ Rafforzata la presenza nel segmento *mid cap*, ovvero clienti con **fatturato > 100 €mln** (Sciuker Frames S.p.A., EDAC S.p.A., Riba Mundo Tecnologia SA, Neo Apotek S.p.A., SVAS Biosana S.p.A., Comal S.p.A., Saporì Artigianali S.p.A.)
- ✓ Introdotti elementi distintivi con collaborazioni di alto profilo nel mondo *large corporates* (**TIM S.p.A., Costa Crociere S.p.A.**)

Confermato il successo delle azioni sviluppate negli anni, inclusi i **finanziamenti garantiti dallo Stato e i crediti fiscali**:

- ✓ *Plafond* pari a € 150 mln per **finanziamenti garantiti** dallo Stato ancora da esaurire
- ✓ *Plafond* pari a € 100 mln per **acquisto di crediti Superbonus** 110% esaurito
- ✓ **Nuovo contributo al margine di interesse** dalla divisione Investment Banking & Strategic Equity che raggiunge il 40% circa nel 2023 (4 €mln)
- ✓ Ricavi a basso assorbimento di capitale e ricorrenti da mandati di *advisory*
- ✓ **Importanti sinergie con il Private Banking** per l'acquisizione di nuovi clienti imprenditori **e con la Finanza** attraverso mandati di *specialist*, ABB e collocamenti istituzionali

RICAVI NETTI INV.BANKING & STRATEGIC EQUITY (€mln)



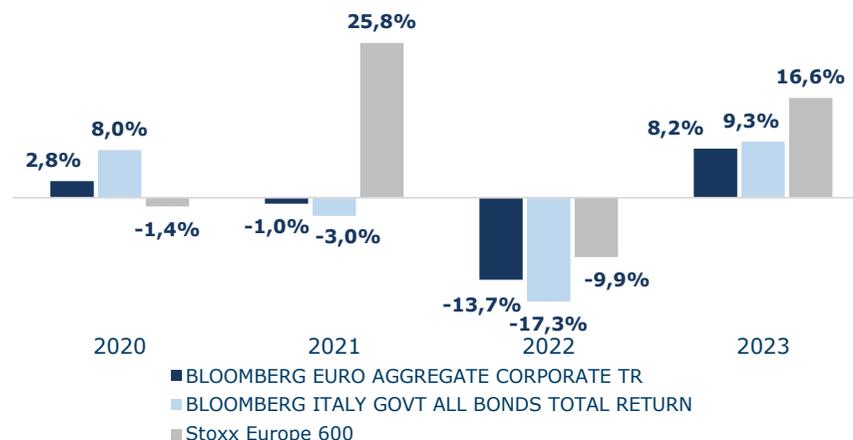
Il piano industriale 2020 - 2023

Finanza: valide strategie di mercato e di diversificazione

RICAVI Trading e Brokerage



Andamento principali mercati di riferimento



Ricavi da **trading ed intermediazione stabili** negli anni 2020-2021 e 2022-2023 con una performance complementare dei due desk che dimostra la **validità della strategia di diversificazione** delle fonti di ricavo.

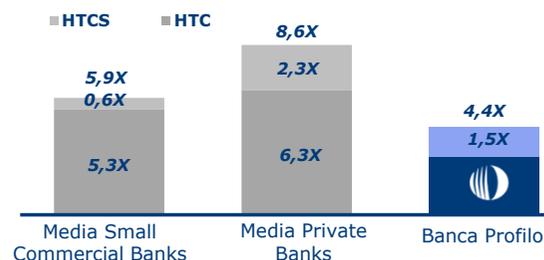
Tale costanza di ricavi si raffronta con **mercati di riferimento estremamente nervosi** nel periodo 2020-2023 in un contesto pandemico e post-pandemico e di forti tensioni geopolitiche.

Significativa la dimensione dei ricavi da **trading ed intermediazione** se rapportata alla composizione dei desk. Rimane pertanto **elevata la redditività per singolo operatore**.

RICAVI Banking book



Banking Book / Tangible Book Value



Dopo tre anni di ricavi in crescita, nel 2023 **gli attivi dei banking book hanno subito il forte aumento dei tassi di finanziamento**. Il 2022 ha beneficiato, inoltre, della **componente inflazione** che si è ribaltata nel 2023

Il risultato dei **banking book** va letto in rapporto al risultato del **Private banking**, positivamente impattati dal rialzo dei tassi nel 2023, per una posizione neutrale rispetto all'andamento dei tassi

Rispetto ai **competitor**, la Finanza ha un più contenuto utilizzo del **banking book** rispetto ai mezzi propri penalizzando l'ampiezza e la varietà di strategie. A partire dal 2023 l'utilizzo è in crescita anche grazie ai nuovi piani di **funding retail**

Il piano industriale 2020 - 2023

Digital: Tinaba Products (1/3)



ROBOADVISOR



PAC, Parking e flessibilità. Aggiornamenti sul mercati e costante formazione finanziaria grazie a report, ma anche video e articoli.

CONTO DEPOSITO



Full digital, a partire da **1.000 euro** e con diverse scadenze. Elevata **democratizzazione** del servizio.

CRIPTOVALUTE



Gestione autonoma con supporto informativo ed educativo: **alert**, articoli, grafici. Sicurezza e flessibilità. **Acquisti ricorrenti.**

ALIPAY+



Primi e unici in Europa in oltre 14 Paesi tra cui Giappone, Emirati Arabi etc..; in corso apertura in Italia e Europa.

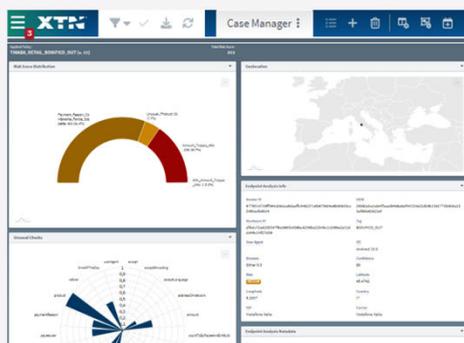
REVISIONE APP (PRICING E UX&UI)



Revisione nell'app dell'UX&UI e riformulato il pricing di alcuni servizi tradizionali. Nascita di **Premium** e **Power** per la gestione delle spese.

Il piano industriale 2020 - 2023

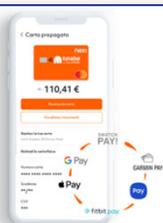
Digital: Tinaba Operations (2/3)



Paga da smartphone con la tua carta virtuale

Lascia il portafoglio a casa! Ottieni una carta virtuale che puoi usare sin da subito e che puoi collegare ad Apple Pay, Google Pay, Samsung Pay, Swatch Pay, Fitbit Pay o Garmin Pay per pagare sia online che in negozio in assoluta sicurezza.

Vuoi anche la carta Fisca? Richiedila in fase di registrazione o in un secondo momento dalla tua App nella sezione "La mia Carta".



NUOVO DIGITAL ONBOARDING

Automazione di apertura CC e inserimento Gianos; tempo medio di attivazione 16h (vs 4,8 giorni a gennaio 2021).



RPA E AUTOMAZIONI PROCESSI

18 BOT sviluppati (40% del totale Banca), 6,5 FTE e 230k€/anno risparmiati sulla gestione di processi *as-is* e nuovi.



EVOLUZIONE CONTROLLI ANTIFRODE E AML

Automazione rinnovo di Profili di Rischio AML e Documenti scaduti; integrazione piattaforma di transaction monitoring.



COST CONTROLLING

Costi operativi 2023 in diminuzione YoY nonostante la **crescita tutti i KPI Business.**

Il piano industriale 2020 - 2023

Digital: comunicazione e branding (3/3)



PROGETTI

Nuovo **Sito Istituzionale**; Nuova **App** di Mobile Banking, nuovo **Internet Banking**; Progetto di **Educazione Finanziaria**



NEWSLETTER e VIDEO

Realizzati e inviati oltre 50 video e newsletter a colleghi (interna) e clienti (esterna) di analisi sui diversi mercati.



LINKEDIN

21.524 follower, **65** nuovi contenuti, **circa 190K** impression raggiunte.



EDUCAZIONE FINANZIARIA

51.000 iscritti, oltre **400 video** con circa **3 Milioni** di visualizzazioni e **35 Milioni** di impression.



Il piano industriale 2020 - 2023

Digital Transformation Program



NEW BUSINESS

- ✓ **Certificates BP:** programma di emissioni di *bonus certificate* per la clientela *private*
- ✓ **Ecobonus 110%:** acquisto di crediti fiscali da imprese italiane operanti nel settore edilizio, energetico e affini
- ✓ **Collateralizzazione crediti:** stanziamento in Banca d'Italia / BCE di crediti garantiti MCC e SACE
- ✓ **Depositi Vincolati:** remunerazione della liquidità per la clientela *private*
- ✓ **Piattaforma Imprese:** adesione al programma di finanziamento di Cassa Depositi e Prestiti per le PMI
- ✓ **Partnership Raisin:** collocamento depositi vincolati a clientela retail residente in EU

INNOVATION

- ✓ **Front Arena:** nuovo sistema informativo per l'Area Finanza
- ✓ **MIDA:** digitalizzazione dei processi del private banking (consulenza, *onboarding*, gestioni patrimoniali)
- ✓ **RPA:** applicazione della robotica ai processi aziendali (*Automation Anywhere*)
- ✓ **BPM e Low Code:** digitalizzazione dei processi di Operations e HR (*Virtus Flow*)
- ✓ **Intelligenza Artificiale** applicata alle gestioni patrimoniali
- ✓ **Dematerializzazione** modulistica contrattuale Arepo Fiduciaria
- ✓ **Meta:** servizio di interrogazione delle posizioni dei clienti via WhatsApp

EFFICIENCY

- ✓ **Re-engineering Area Business Operations:** potenziamento e riorganizzazione
- ✓ Esternalizzazione dei servizi di **Back Office**
- ✓ Migrazione delle piattaforme di **Market Abuse e Trading Intermediazione** (*Elidata*)
- ✓ **Server Virtualization:** introduzione di una piattaforma per la virtualizzazione dei server (*Nutanix*)
- ✓ **Cybersecurity:** evoluzione del modello di sicurezza informatica con l'attivazione di un servizio di *Extended detection and response* (*Fortgale*)
- ✓ Upgrade degli **apparati di rete**, infrastruttura di *Disaster Recovery e Switch* (*Fastweb*)

Il piano industriale 2020 - 2023

Risorse Umane e Welfare

SMART WORKING

Fino al
50% tempo
smart working

PART-TIME

100% part
time accordati

FORMAZIONE

4.000 ore
formative anno

GENDER

44% risorse
femminili; **62%**
nuove assunzioni

WELFARE

100%
welfare aziendale
e benefit

CONTRATTI

98%
contratti stabili

INCLUSION

100%
collocamento
mirato

WORK-LIFE BALANCE

- ✓ **Smart Working** – per tutti i dipendenti in modalità flessibile
- ✓ **Maternità** – utilizzo **illimitato** dello *smart working* durante la gravidanza e il primo anno di vita del figlio
- ✓ **Orario flessibile** – flessibilità in entrata ed in uscita
- ✓ Politiche organizzative e cultura aziendale **part-time friendly**

CULTURA AZIENDALE e FORMAZIONE

- ✓ **Formazione aziendale** – aggiornamenti normativi, corsi specialistici e soft skills
- ✓ **Valorizzazione talenti** - sponsorizzazione di master e certificazioni professionali (ad. es **CFA program**)
- ✓ **Comunicazione interna e cultura del feedback** - incontri periodici di commento ai risultati con condivisione di valori e obiettivi



DIVERSITY & INCLUSION

- ✓ **Monitoraggio gender pay gap** - analisi interna del divario retributivo di genere
- ✓ **Adesione a Valore D** - partecipazione annuale alle iniziative formative e di network organizzate
- ✓ **Pieno rispetto collocamento mirato** (#9 FTE)

PAY & REWARD

- ✓ **Welfare aziendale** – importi diversificati in base all'inquadramento contrattuale e importi aggiuntivi per eventi legati alla vita aziendale e/o personale (matrimonio, nascita figlio etc)
- ✓ **Pacchetto benefit**: assicurazioni sanitarie e infortuni e contribuzione aggiuntiva previdenza integrativa
- ✓ **Benchmarking retributivo** periodico per *check* verso mercato

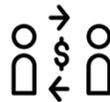
Agenda



Sintesi dei Risultati del 2023



Analisi per segmento di *business*



Analisi Piano industriale 2020-23



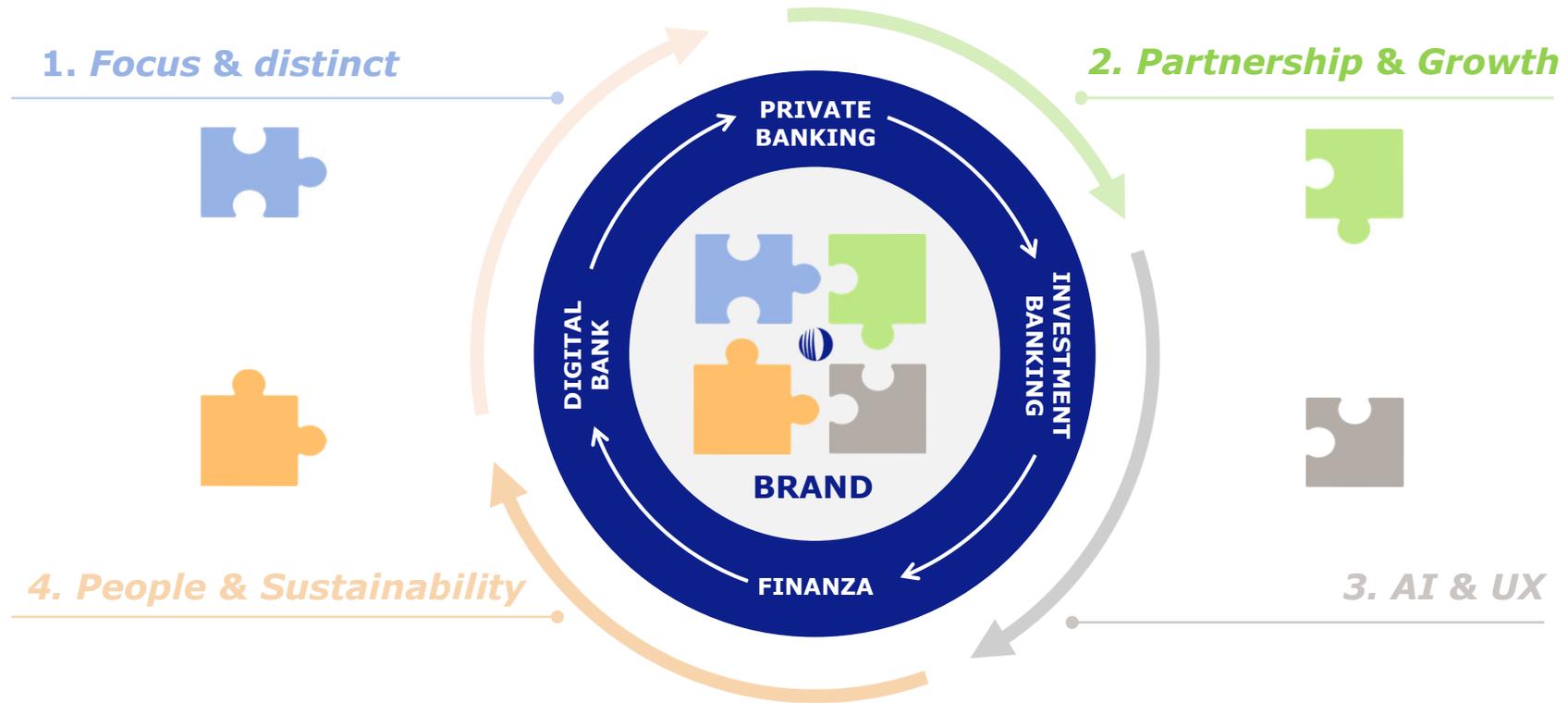
Nuovo Piano industriale 2024-26

Gruppo Banca Profilo

**Piano Industriale
2024-26**

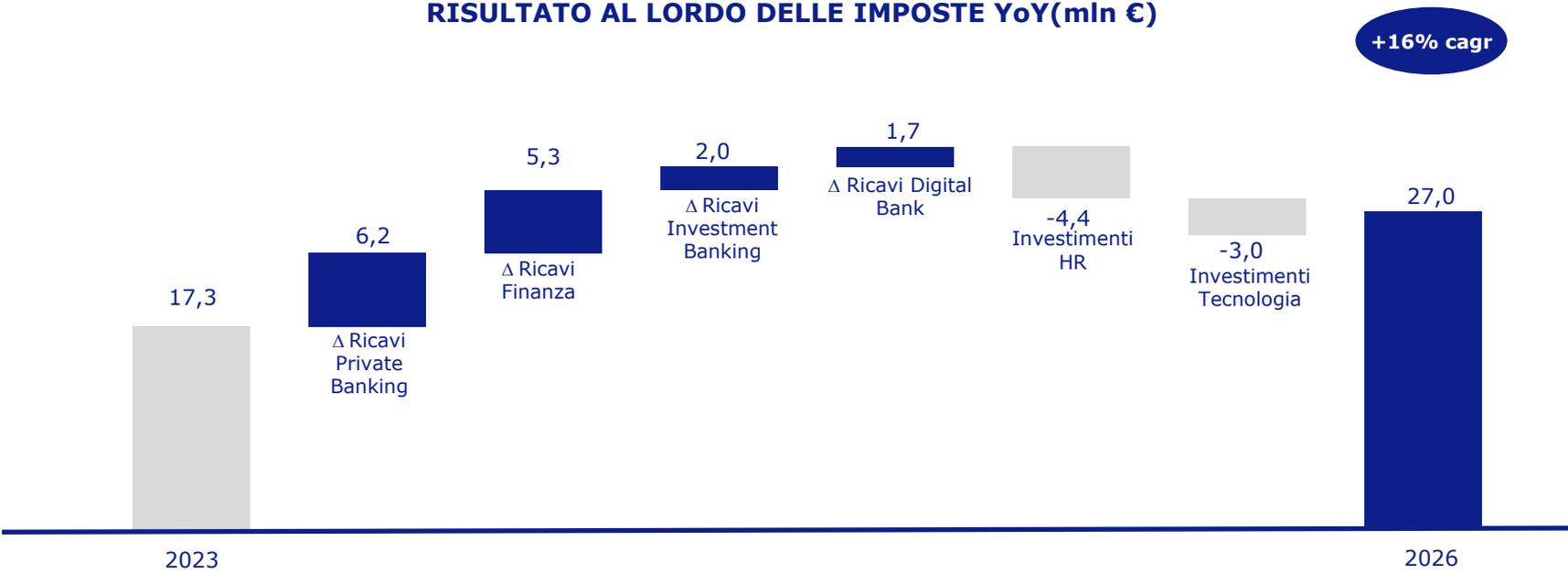
Pilastri strategici del Piano 2024-26

Sviluppo del modello di servizio, che ha consentito di aumentare la redditività negli anni, mantenendo invariati gli elementi fondanti, in particolare la **solidità patrimoniale**, la **diversificazione dei business**, la capacità di **innovazione** e un'elevata **remunerazione degli azionisti**.



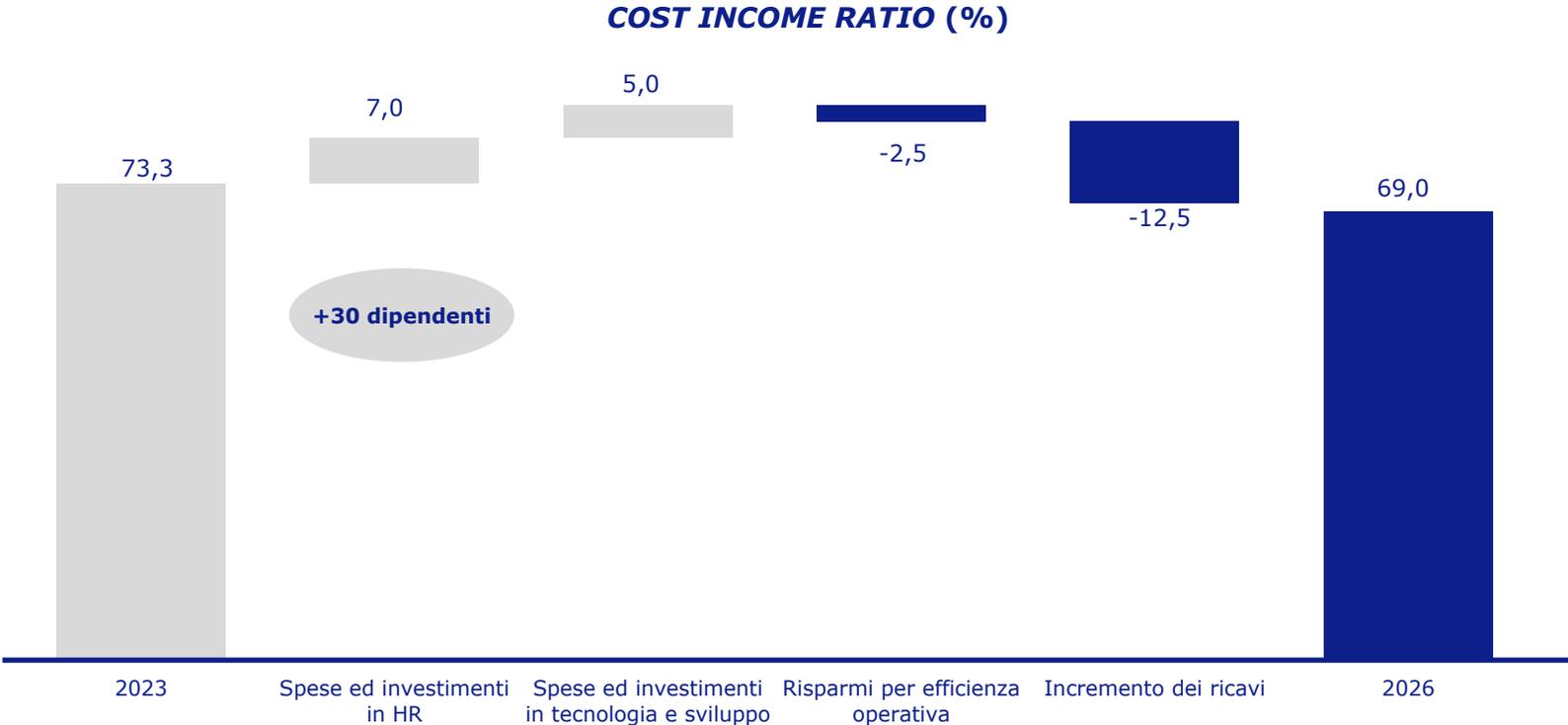
Crescita derivante da tutte le aree di *business*

La **diversificazione dei ricavi e il controllo dei costi operativi** come principali **driver**, nonostante un **elevato investimento in risorse specializzate, formazione e tecnologia**



Gli investimenti abilitano la crescita dei ricavi

Cost Income in ulteriore **diminuzione**, nonostante i forti **investimenti in risorse umane e tecnologia**, grazie **all'incremento dei ricavi nelle 4 aree di business e ai risparmi da efficienza operativa in robotica, automazioni e AI**



Private Banking

CRESCITA ORGANICA

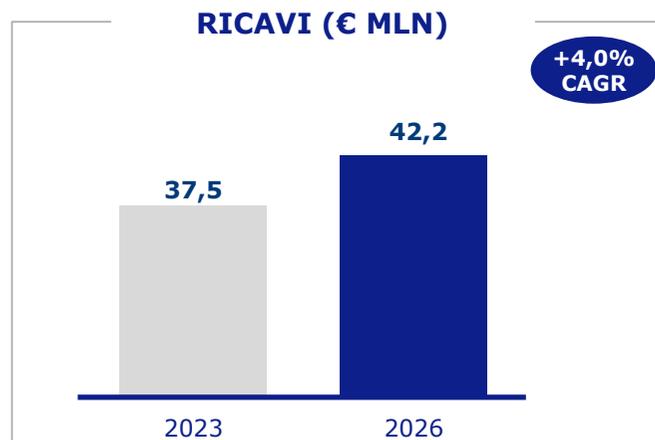
Azioni di **prospecting** e l'**inserimento di nuovi team di banker** (3 all'anno). Verrà inoltre valutata la possibilità di **aprire nuove filiali** in aree non ancora presidiate

REDDITIVITÀ

Aumento della redditività delle masse, mediante un diverso *mix* di prodotto, mantenendo il **focus sui private market** anche nella forma di **prodotti semi-liquidi**, e sviluppando la **componente assicurativa**, sia vita che danni, la **consulenza evoluta**, nonché attraverso il **repricing** di prodotti personalizzati

TARGET CLIENTELA

Introduzione di soluzioni di investimento e processi d'offerta in grado di **intercettare le esigenze della Next Gen HNWI e silver age**, con il rafforzamento della *leadership* di mercato sulla clientela HNWI e *professional*



PRIVATE BANKING

1,1

Raccolta netta cumulata sull'orizzonte di piano (mld €)

6ml

Ricavi incrementali attesi alla fine del 2026 vs 9M23

60,2% *Cost income*

+14

Nuove risorse

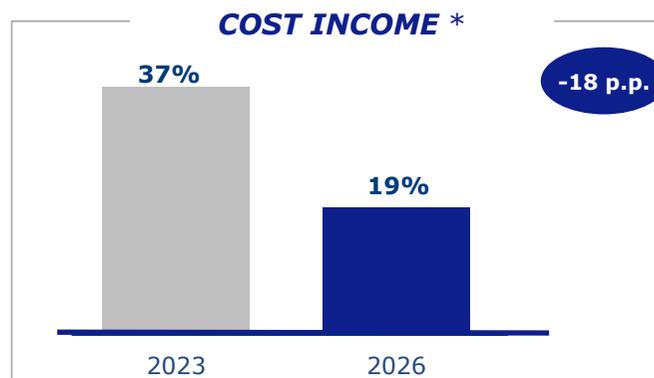


Investment Banking

POSIZIONAMENTO Consolidamento del modello **One Stop Bank, unico in Italia dedicato alle PMI**, in grado di rispondere simultaneamente a tutte le esigenze della clientela *corporate* attraverso i servizi di finanza straordinaria quali M&A, *acquisition financing*, IPO, *direct lending*, Private Equity, Equity pre-IPO, prodotti ibridi

STRUTTURA Potenziamento delle relazioni *Corporate long-term* attraverso attività di *Capital Market e direct lending*, rendendo l'**Investment Banking** una struttura per **referral all'interno del Gruppo**, in grado di massimizzare i **cross-selling** con le altre *Business Unit*

Rafforzamento della struttura in termini quali/quantitativi, valutando l'inserimento di figure a partita IVA



INVESTMENT BANKING

50 mln Erogazioni di nuovi impieghi nei 3 anni

>20 Deal della divisione IB nei 3 anni

Strategic Equity Investimenti su *green economy & Mid-cap bridge to IPO*

+6 Nuove risorse



* Calcolato sul costo del personale pre bonus

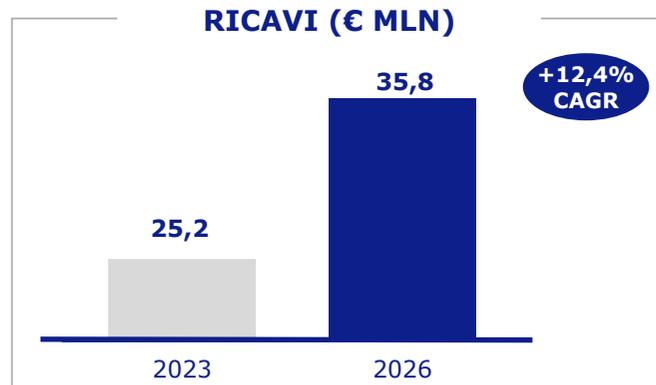
Finanza

POSIZIONAMENTO **Aumento dei volumi sui *banking book*** comunque inferiore alle banche di simili dimensioni in rapporto al patrimonio e sviluppo e diversificazione delle fonti di *funding*

Continuo utilizzo di strumenti avanzati di copertura permette di mantenere un'elevata redditività senza modificare l'appetito per il rischio scelto.

REDDITIVITÀ

Mantenimento degli **alti livelli di marginalità dell'attività di finanza su tutte le direttrici strategiche** con un **focus sul rafforzamento e ampliamento del *team* di intermediazione**. Le attività proprietarie rimangono focalizzate sul *market-making* e sulle strategie *market-neutral*.



FINANZA

51,6% *Cost income*

20 bln Volumi intermediati Intermediazione

+4 Nuove risorse



Digital

POSIZIONAMENTO

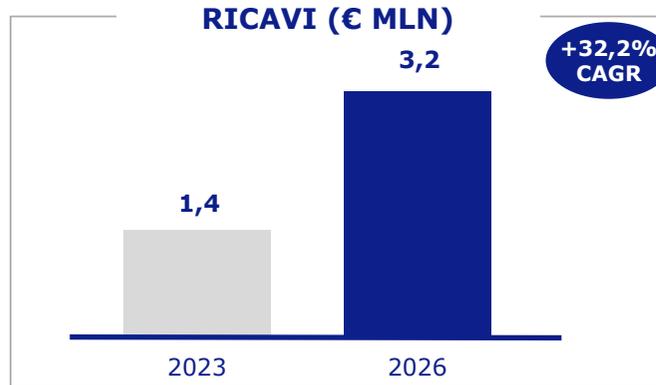
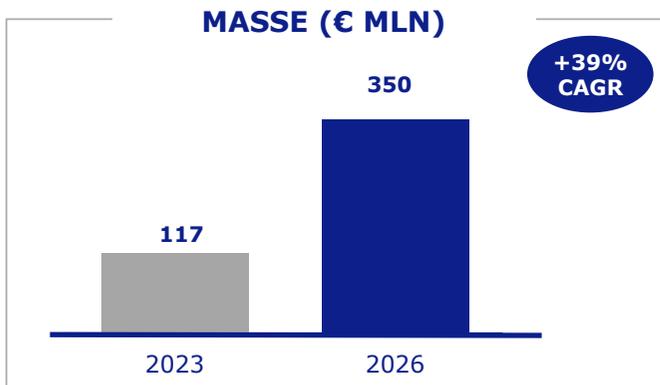
Posizionamento di *new bank* digitale che integra servizi di **digital banking ad alto valore aggiunto** con una **focalizzazione sulla redditività** e relativo **ARPU** (Average Revenue per User)

Promuovere attivamente l'adozione di prassi digitali nell'operatività aziendale della Banca, con particolare attenzione **sulla user e customer experience, sui processi digitali e sulle partnership**

Apertura a nuove **partnership strategiche**, da valutare anche tramite attività di **Corporate Venture**

PRODOTTI E SERVIZI

Ampliamento dei **prodotti innovativi di raccolta diretta e indiretta**, incluso lo sviluppo del conto titoli amministrato con **certificati, prodotti di terzi e depositi strutturati** da distribuire tramite la piattaforma digitale



DIGITAL BANK

350

Masse totali al 2026 (mln €)

+7

Nuove risorse

10 mln

Capitale disponibile per attività di Corporate Venture

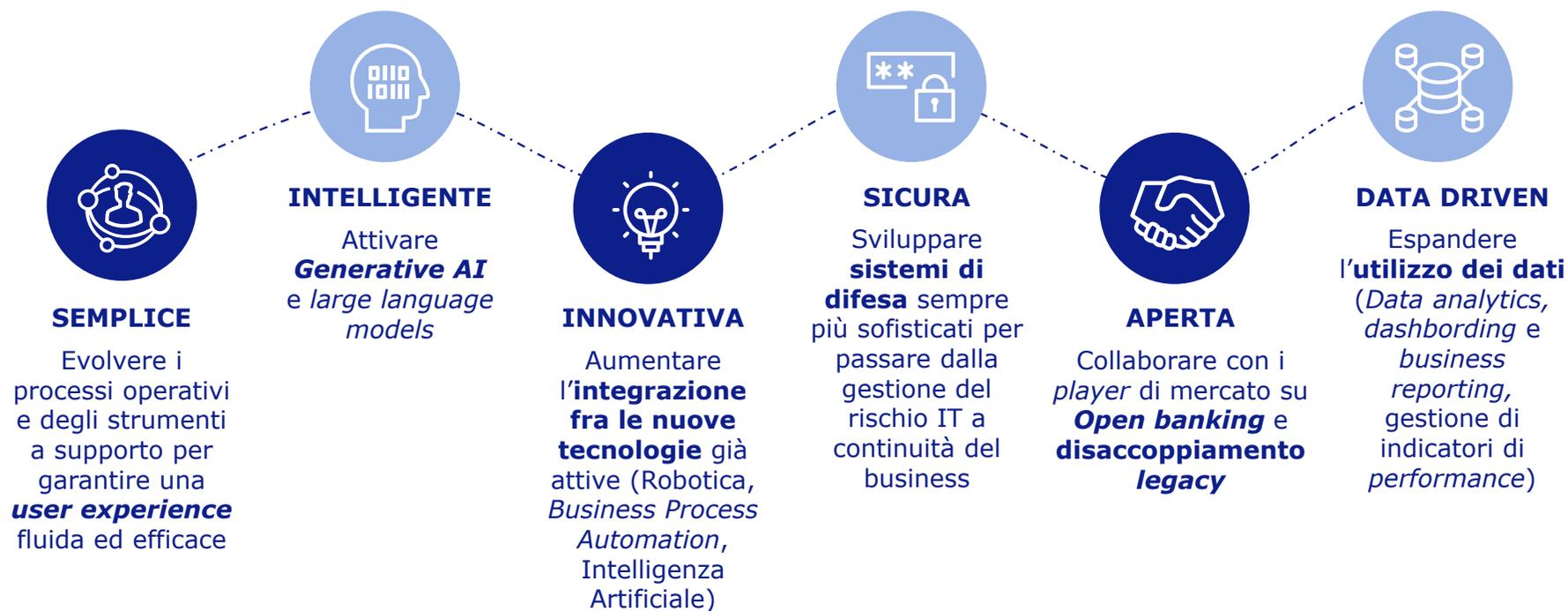
+10

Partnership tecnologiche e strategiche



Linee guida per il futuro *tech* di Banca Profilo

Nei prossimi anni continueremo a lavorare per distinguerci dai *competitor* grazie ad **analisi avanzate e tecnologie innovative** che ci aiuteranno ad anticipare i cambi ai **bisogni dei colleghi e clienti** e quindi a proporre soluzioni e servizi mirati, diventando sempre più una **Insightful Bank**



Allegati

Principali dati consolidati

DATI ECONOMICI RICLASSIFICATI (in migliaia di euro)	12 2023	12 2022	Variazione YoY	
			Assoluta	%
Margine d'interesse	27.968	41.094	-13.126	-31,9
Totale ricavi netti	76.621	70.628	5.993	8,5
Risultato della gestione operativa	20.489	18.391	2.098	11,4
Risultato ante imposte	17.267	16.855	412	2,4
Risultato delle attività operative cessate	594	-	594	n.s.
Risultato netto	12.123	11.129	994	8,9

DATI PATRIMONIALI RICLASSIFICATI (in migliaia di euro)	12 2023	12 2022	Variazione YoY	
			Assoluta	%
Attività Finanziarie valutate al <i>fair value</i> con impatto a conto economico	355.051	386.519	-31.468	-8,1
Attività Finanziarie valutate al <i>fair value</i> con impatto sulla redditività complessiva	282.134	221.175	60.959	27,6
Attività Finanziarie valutate al costo ammortizzato	1.231.539	1.061.426	170.113	16,0
Derivati di copertura	11.014	20.505	-9.491	n.s.
Totale Attivo	2.139.101	1.887.540	251.561	13,3
Raccolta Diretta (*)	1.323.865	1.046.319	277.546	26,5
Raccolta Indiretta	3.836.176	3.852.210	-16.034	-0,4
- di cui gestioni patrimoniali	791.485	786.977	4.508	0,6
- di cui risparmio amministrato	3.044.691	3.065.234	-20.543	-0,7
Raccolta complessiva	5.160.041	4.898.529	261.512	5,3
Raccolta Fiduciaria netta	861.212	745.093	116.119	15,6
Raccolta complessiva con Fiduciaria	6.021.253	5.643.621	377.631	6,7
Patrimonio netto di Gruppo	165.931	160.552	5.379	3,4

ATTIVITA' DI RISCHIO E COEFFICIENTI PATRIMONIALI	12 2023	12 2022	Variazione YoY	
			Assoluta	%
Totale Fondi Propri (in migliaia di euro)	133.569	133.692	(123)	-0,1
Attività di rischio ponderate (in migliaia di euro)	599.910	588.609	11.301	1,9
CET 1 capital ratio%	22,26%	22,71%	0	
Total capital ratio%	22,26%	22,71%	0	

STRUTTURA OPERATIVA	12 2023	12 2022	Variazione YoY	
			Assoluta	%
Numero dipendenti e collaboratori	202	195	7	3,6
- di cui Private Banker	30	33	(3)	-9,1
Numero filiali	7	7	0	0,0

(*) = il dato del 2023 comprende la raccolta diretta proveniente dall'emissione del certificate Bonus Cap il cui fair value a fine dicembre 2023 è pari a 918 migliaia di euro.

Conto Economico Consolidato Riclassificato

Voci <i>(Importi in migliaia di euro)</i>	<i>(Importi in migliaia di euro)</i>			
	31/12/2023	31/12/2022	Variazioni	
			Assolute	%
Margine di interesse	27.968	41.094	-13.126	-31,9
Commissioni nette	29.176	23.889	5.287	22,1
Risultato netto dell'attività finanziaria e dividendi	18.250	4.696	13.554	288,6
Altri proventi (oneri) di gestione	1.227	949	278	29,3
Totale ricavi netti	76.621	70.628	5.993	8,5
Spese per il personale	(32.047)	(29.857)	-2.190	7,3
Altre spese amministrative	(21.770)	(20.081)	-1.689	8,4
Rettifiche di valore su immobilizzazioni immateriali e materiali	(2.315)	(2.299)	-16	0,7
Totale Costi Operativi	(56.132)	(52.237)	-3.895	7,5
Risultato della gestione operativa	20.489	18.391	2.098	11,4
Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri	(741)	(2)	-739	0,8
Rettifiche/riprese di valore nette per rischio di credito relativo a attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	(2.200)	(1.290)	-910	70,5
Rettifiche/riprese di valore nette su attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva	(281)	(244)	-37	15,2
Utile (Perdita) d'esercizio al lordo delle imposte	17.267	16.855	412	2,4
Imposte sul reddito dell'esercizio dell'operatività corrente	(5.060)	(5.015)	-45	0,9
Oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	(678)	(711)	33	-4,6
Utile (Perdita) d'esercizio al netto delle imposte	11.529	11.129	400	3,6
Utile (Perdita) delle attività operative cessate al netto delle imposte	594	-	594	100,0
Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza della capogruppo	12.123	11.129	994	8,9

Conto Economico Consolidato Riclassificato - Evoluzione Trimestre

Voci					
<i>(Importi in migliaia di euro)</i>	4° trim 2023	3° trim 2023	2° trim 2023	1° trim 2023	4° trim 2022
Margine di interesse	3.344	4.983	8.926	10.715	14.783
Commissioni nette	11.901	5.394	5.695	6.186	6.898
Risultato netto dell'attività finanziaria e dividendi	4.280	5.147	2.187	6.636	(1.451)
Altri proventi (oneri) di gestione	182	415	539	91	197
Totale ricavi netti	19.707	15.939	17.347	23.628	20.427
Spese per il personale	(9.695)	(8.004)	(6.971)	(7.377)	(10.026)
Altre spese amministrative	(6.101)	(5.154)	(5.380)	(5.135)	(5.593)
Rettifiche di valore su immobilizzazioni immateriali e materiali	(606)	(605)	(586)	(518)	(609)
Totale Costi Operativi	(16.402)	(13.763)	(12.937)	(13.030)	(16.228)
Risultato della gestione operativa	3.305	2.176	4.410	10.598	4.199
Accantonamenti netti ai fondi per rischi ed oneri	(639)	(36)	23	(89)	10
Rettifiche/riprese di valore nette per rischio di credito relativo a attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	(355)	(523)	(1.140)	(182)	(222)
Rettifiche/riprese di valore nette su attività finanziarie valutate al fair value con impatto sulla redditività complessiva	(204)	(39)	(24)	(14)	10
Utile d'esercizio lordo	2.107	1.578	3.269	10.313	3.997
Imposte sul reddito dell'esercizio dell'operatività corrente	(573)	(519)	(494)	(3.474)	(1.242)
Oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	(52)	(48)	36	(614)	(94)
Utile d'esercizio netto	1.482	1.011	2.811	6.225	2.661
Utile (Perdita) delle attività operative cessate al netto delle imposte	-	-	594	-	-
Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza della capogruppo	1.482	1.011	3.405	6.225	2.661

Riferimenti



Via Cerva 28
20122 Milano
Tel. +39 02 58408.1
www.bancaprofilo.it

Investor relations

Francesca Sabatini, +39 02 58408.461

Disclaimer

I dati e le informazioni contenuti nel presente documento, redatto da Banca Profilo S.p.A. (la "Banca"), sono forniti con finalità puramente informative e rivestono carattere strettamente riservato e confidenziale.

Il presente documento è destinato all'uso esclusivo di soggetti che abbiano manifestato interesse in relazione allo stesso e non costituisce, pertanto ed in alcun modo, attività pubblicitaria avente ad oggetto prodotti finanziari e/o offerta al pubblico di prodotti finanziari tale da porre un investitore in grado di decidere di acquistare o di sottoscrivere prodotti finanziari.

Non è consentita la riproduzione, distribuzione e pubblicazione, anche parziale, del presente documento e delle informazioni nello stesso contenute senza l'espressa preventiva autorizzazione della Banca, la quale declina ogni responsabilità connessa ad un utilizzo del presente documento per finalità o con modalità diverse da quelle originariamente previste ovvero nei confronti di soggetti differenti da quelli cui lo stesso è stato consegnato.

Capitale Sociale Euro 136.794.109,00 i.v.
Iscrizione al Registro Imprese di Milano, C.F. e P.IVA 09108700155 - bancaprofilo@legalmail.it
Iscritta all'Albo delle Banche e dei Gruppi bancari
Aderente al Fondo Interbancario di Tutela dei depositi
Aderente al Conciliatore Bancario Finanziario e all'Arbitro Bancario Finanziario
Appartenente al Gruppo bancario Banca Profilo e soggetta all'attività di direzione e coordinamento di Arepo BP S.p.A.

